# 2016-2022年中国连锁经营 商业行业市场分析及发展战略咨询报告

报告目录及图表目录

中国产业研究报告网 编制

www.chinairr.org

## 一、报告报价

《2016-2022年中国连锁经营商业行业市场分析及发展战略咨询报告》信息及时,资料详实,指导性强,具有独家,独到,独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势,获得优质客户信息,准确、全面、迅速了解目前行业发展动向,从而提升工作效率和效果,是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址:http://www.chinairr.org/report/R09/R0902/201512/21-194012.html

产品价格:纸介版9800元 电子版9800元 纸介+电子10000元

订购电话: 400-600-8596 010-80993936

传真: 010-60343813

网址: http://www.chinairr.org

Email: sales@chyxx.com

联系人: 刘老师 陈老师 谭老师

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

#### 报告目录:

第1章:连锁经营商业模式发展概述

- 1.1 报告研究范围与概念界定
- 1.1.1 报告涉及概念定义
- 1.1.2 报告研究范围界定
- 1.1.3 报告研究单位介绍
- 1.2 连锁经营商业模式发展概述
- 1.2.1 中国连锁经营商业模式引入背景
- 1.2.2 连锁经营商业模式应用领域分析
- 1.2.3 连锁经营模式各行业标杆企业汇总
- 1.2.4 连锁经营模式扶持推广与监管政策汇总

第2章:国际连锁经营商业模式发展历程与特点

- 2.1 美国三种连锁经营模式发展历程与现状
- 2.1.1 美国连锁经营模式的发展历程
- 2.1.2 美国连锁经营模式的发展现状
- 2.2 美国连锁经营模式发展特点分析
- 2.2.1 适应生产和消费的需要而产生
- 2.2.2 走企业自主发展、法律规范之路
- 2.2.3 呈现大型流通企业的垄断格局
- 2.2.4 契约文化浓厚,信用体系完善
- 2.2.5 连锁经营在零售业的业态表现
- 2.3 日本三种连锁经营模式发展历程与现状
- 2.3.1 日本连锁经营模式的发展历程
- 2.3.2 日本连锁经营模式的发展现状
- 2.4 日本连锁经营模式发展特点分析
- 2.4.1 连锁经营发展的背景是经济腾飞
- 2.4.2 走"政府推进型"的连锁移植之路
- 2.4.3 自愿连锁和直营连锁形成对抗局面

- 2.4.4 连锁经营在零售业的业态表现
- 2.5 美国与日本连锁经营模式发展经验借鉴

第3章:中国连锁经营商业模式总体特点

- 3.1 连锁经营商业模式适用条件分析
- 3.2 连锁经营商业模式构建原则
- 3.2.1 连锁经营需要遵循简单化原则
- 3.2.2 连锁经营需要遵循标准化原则
- 3.2.3 连锁经营需要遵循专业化原则
- 3.2.4 连锁经营需要遵循集权原则
- 3.2.5 连锁经营需要遵循沟通原则
- 3.2.6 连锁经营需要遵循安全便利原则
- 3.2.7 连锁经营需要遵循效益优先原则
- 3.3 连锁经营商业模式类型特点及优劣分析
- 3.3.1 直营连锁商业模式特点及优劣分析
- (1)模式主要特点分析
- (2)模式适用范围分析
- 3.3.2 特许经营商业模式特点及优劣分析
- (1) 模式主要特点分析
- (2)模式适用范围分析
- 3.3.3 自由连锁商业模式特点及优劣分析
- (1)模式主要特点分析
- (2)模式适用范围分析
- 3.3.4 不同连锁经营商业模式的综合对比
- 3.4 连锁经营企业成长的一般过程与经营策略
- 3.4.1 连锁经营的准备阶段分析与经营策略
- (1) 连锁经营的准备阶段分析
- (2) 此阶段平均成本与经营规模分析
- (3)连锁经营准备阶段经营策略分析
- 3.4.2 区域连锁经营阶段分析与经营策略
- (1)区域连锁经营阶段分析
- (2) 此阶段平均成本与经营规模分析

- (3)区域连锁经营阶段经营策略分析
- 3.4.3 跨区域连锁阶段分析与经营策略
- (1) 跨区域连锁经营阶段分析
- (2) 此阶段平均成本与经营规模分析
- (3) 跨区域连锁经营阶段经营策略分析

### 第4章:零售连锁行业规模与商业模式构建分析

- 4.1 售连锁行业规模与市场需求分析
- 4.1.1 售连锁行业主要经营业态及特点
- 4.1.2 售连锁行业销售规模与增长趋势
- 4.1.3 货店连锁经营发展规模分析
- (1) 百货门店开业总数分析
- (2) 百货门店营业面积分析
- (3) 百货门店从业人员分析
- (4)百货店商品购进总额分析
- (5) 百货店商品销售额分析
- (6) 百货店配送中心数量分析
- 4.1.4 超级市场连锁经营发展规模分析
- (1) 超级市场开业总数分析
- (2)超级市场营业面积分析
- (3)超级市场从业人员分析
- (4)超级市场商品购进总额分析
- (5) 超级市场商品销售额分析
- (6) 超级市场配送中心数量分析
- 4.1.5 专业店连锁经营发展规模分析
- (1)专业店开业总数分析
- (2) 专业店营业面积分析
- (3) 专业店从业人员分析
- (4)专业店商品购进总额分析
- (5)专业店商品销售额分析
- (6) 专业店配送中心数量分析
- 4.1.6 专卖店连锁经营发展规模分析

- (1)专卖店开业总数分析
- (2)专卖店营业面积分析
- (3)专卖店从业人员分析
- (4)专卖店商品购进总额分析
- (5)专卖店商品销售额分析
- (6) 专卖店配送中心数量分析
- 4.1.7 便利店连锁经营发展规模分析
- (1) 便利店开业总数分析
- (2) 便利店营业面积分析
- (3) 便利店从业人员分析
- (4)便利店商品购进总额分析
- (5)便利店商品销售额分析
- (6) 便利店配送中心数量分析
- 4.1.8 仓储会员店连锁经营发展规模分析
- (1) 仓储会员店开业总数分析
- (2)仓储会员店营业面积分析
- (3)仓储会员店从业人员分析
- (4)仓储会员店商品购进总额分析
- (5) 仓储会员店商品销售额分析
- (6) 仓储会员店配送中心数量分析
- 4.1.9 家居建材商店连锁经营发展规模分析
- (1) 家居建材商店开业总数分析
- (2)家居建材商店营业面积分析
- (3)家居建材商店从业人员分析
- (4)家居建材商店商品购进总额分析
- (5)家居建材商店商品销售额分析
- (6) 家居建材商店配送中心数量分析
- 4.1.10 售连锁行业市场需求分析与预测
- (1)零售连锁行业的市场需求特征
- (2)零售连锁行业的市场需求分析
- (3)零售连锁业市场需求规模预测
- 4.2 售连锁经营商业模式构建环境分析

- 4.2.1 售连锁经营模式的市场影响因素分析
- 4.2.2 售连锁经营模式的行业影响因素分析
- 4.2.3 售连锁经营模式的重要环境趋势分析
- 4.2.4 售连锁经营模式的宏观经济影响因素分析
- 4.3 售连锁行业竞争热点与态势分析
- 4.3.1 售连锁行业竞争地位分析
- 4.3.2 售连锁行业竞争热点分析
- 4.3.3 售连锁行业竞争强度分析
- 4.3.4 售连锁行业竞争结构分析
- 4.3.5 售连锁行业竞争层次分析
- 4.3.6 售连锁行业竞争格局分析
- 4.4 售连锁经营企业商业模式的构建分析
- 4.4.1 售连锁企业的市场定位分析
- 4.4.2 售连锁企业的价值主张选择分析
- 4.4.3 售连锁企业商业模式中的客户关系分析
- 4.4.4 售连锁企业商业模式中的收入来源分析
- 4.4.5 售连锁企业商业模式中的成本结构分析
- 4.4.6 售连锁企业商业模式中的核心资源分析
- 4.4.7 售连锁企业物流配送系统的构建分析
- (1)物流配送能力的作用与重要性
- (2) 连锁经营企业物流配送系统的特点
- (3)目前连锁企业物流配送系统存在问题
- (4)连锁经营企业配送中心选址影响因素
- (5)连锁经营企业配送中心选址程序分析
- (6)连锁经营企业配送中心选址常用方法
- (7) 连锁企业配送中心选址-库存-车辆路线分析
- (8) 连锁经营企业物流配送系统代表案例
- 4.5 售连锁代表业态商业模式分析&mdash:&mdash:百货业态的连锁经营
- 4.5.1 我国百货业态的竞争态势分析
- 4.5.2 我国百货业发展存在的问题分析
- 4.5.3 我国百货企业连锁经营现状分析
- 4.5.4 我国百货企业连锁经营管理模式分析

- 4.5.5 我国百货企业连锁经营的SWOT分析
- 4.5.6 我国百货企业连锁经营的实证分析
- 4.5.7 我国百货企业发展连锁经营的对策建议
- 4.6 售连锁企业商业模式创新趋势
- 4.6.1 货业态商业模式创新趋势——重塑体验娱乐消费新价值的商业模式
- (1) 传统连锁百货业态的优势分析
- (2) 传统连锁百货业态的劣势分析
- (3) 传统连锁百货业态面临的机遇
- (4)传统连锁百货业态面临的挑战
- (5) 百货业态商业模式的创新案例
- 4.6.2 超市业态商业模式创新趋势——加强冷链发展O2O业务的商业模式
- (1) 传统连锁超市业态的优势分析
- (2) 传统连锁超市业态的劣势分析
- (3) 传统连锁超市业态面临的机遇
- (4) 传统连锁超市业态面临的挑战
- (5)超市业态商业模式的创新案例
- 4.6.3 专业店业态商业模式创新趋势——分享移动互联红利重构商业模式
- (1)传统连锁专业店业态的优势分析
- (2)传统连锁专业店业态的劣势分析
- (3)传统连锁专业店业态面临的机遇
- (4)传统连锁专业店业态面临的挑战
- (5)专业店业态商业模式的创新案例
- 4.6.4 便利店业态商业模式创新趋势——构建信息传递中枢的商业模式
- (1) 传统连锁便利店业态的优势分析
- (2)传统连锁便利店业态的劣势分析
- (3) 传统连锁便利店业态面临的机遇
- (4)传统连锁便利店业态面临的挑战
- (5)便利店业态商业模式的创新案例
- 4.6.5 重点案例分析——家电连锁零售企业商业模式转型关键三要素
- (1) 苏宁历史三部曲——大趋势改变后的转型困境
- 1)发展期&mdash:&mdash:连锁经营商业模式促成伟大企业的诞生
- 2) 衰弱期——3C及家电标准化产品网上销售

- 3)回光返照期&mdash:&mdash:做电商,做平台,做互联网金融
- (2) 转型成功所需要突破的三要素分析
- 1) 入口能力分析
- 2) 变现能力分析
- 3) 互联网应用能力分析

第5章:餐饮连锁行业规模与商业模式构建分析

- 5.1 餐饮连锁行业规模与市场需求分析
- 5.1.1 餐饮连锁行业主要经营业态及特点
- 5.1.2 餐饮连锁行业销售规模与增长趋势
- (1)餐饮连锁企业开店总数分析
- (2)餐饮连锁企业营业面积分析
- (3)餐饮连锁企业从业人员分析
- (4)餐饮连锁企业餐位数分析
- (5)餐饮连锁企业商品购进总额分析
- (6)餐饮连锁企业营业收入分析
- (7)餐饮连锁企业配送中心分析
- 5.1.3 正餐服务连锁经营发展规模分析
- (1) 正餐连锁企业开店总数分析
- (2)正餐连锁企业营业面积分析
- (3) 正餐连锁企业从业人员分析
- (4)正餐连锁企业餐位数分析
- (5) 正餐连锁企业商品购进总额分析
- (6)正餐连锁企业营业收入分析
- (7)正餐连锁企业配送中心分析
- 5.1.4 快餐服务连锁经营发展规模分析
- (1) 快餐连锁企业开店总数分析
- (2) 快餐连锁企业营业面积分析
- (3) 快餐连锁企业从业人员分析
- (4)快餐连锁企业餐位数分析
- (5)快餐连锁企业商品购进总额分析
- (6) 快餐连锁企业营业收入分析

- (7) 快餐连锁企业配送中心分析
- 5.1.5 茶馆连锁经营发展规模分析
- (1) 茶馆连锁企业开店总数分析
- (2) 茶馆连锁企业营业面积分析
- (3) 茶馆连锁企业从业人员分析
- (4) 茶馆连锁企业餐位数分析
- (5) 茶馆连锁企业商品购进总额分析
- (6) 茶馆连锁企业营业收入分析
- (7) 茶馆连锁企业配送中心分析
- 5.1.6 咖啡店连锁经营发展规模分析
- (1) 咖啡店连锁企业开店总数分析
- (2)咖啡店连锁企业营业面积分析
- (3)咖啡店连锁企业从业人员分析
- (4)咖啡店连锁企业餐位数分析
- (5) 咖啡店连锁企业商品购进总额分析
- (6) 咖啡店连锁企业营业收入分析
- (7)咖啡店连锁企业配送中心分析
- 5.2 餐饮连锁经营商业模式构建环境分析
- 5.2.1 餐饮连锁经营模式的市场影响因素分析
- 5.2.2 餐饮连锁经营模式的行业影响因素分析
- 5.2.3 餐饮连锁经营模式的重要环境趋势分析
- 5.2.4 餐饮连锁经营模式的宏观经济影响因素分析
- 5.3 餐饮连锁行业竞争热点与态势分析
- 5.3.1 餐饮连锁行业竞争地位分析
- 5.3.2 餐饮连锁行业竞争热点分析
- 5.3.3 餐饮连锁行业竞争强度分析
- 5.3.4 餐饮连锁行业竞争结构分析
- 5.3.5 餐饮连锁行业竞争层次分析
- 5.3.6 餐饮连锁行业竞争格局分析
- 5.4 餐饮连锁经营企业商业模式的构建分析
- 5.4.1 餐饮连锁企业的市场定位分析
- 5.4.2 餐饮连锁企业的价值主张选择分析

- 5.4.3 餐饮连锁企业商业模式中的客户细分分析
- 5.4.4 餐饮连锁企业商业模式中的客户关系分析
- 5.4.5 餐饮连锁企业商业模式中的收入来源分析
- 5.4.6 餐饮连锁企业商业模式中的成本结构分析
- 5.4.7 餐饮连锁企业商业模式中的核心资源分析
- 5.5 快餐连锁代表商业模式案例分析——肯德基商业模式分析
- 5.5.1 肯德基在中国的发展历程
- 5.5.2 肯德基在中国的经营理念
- 5.5.3 肯德基的特许经营模式分析
- (1) 肯德基特许模式特点分析
- (2) 肯德基特许人的挑选分析
- (3) 肯德基如何确定加盟地区
- (4) 肯德基特许费及投资回报分析
- (5) 肯德基加盟契约分析
- (6) 肯德基专门培训体系分析
- (7) 肯德基尖端管理终端分析
- 5.5.4 肯德基在中国的品牌培育策略分析
- 5.5.5 肯德基中国品牌战略实施经验教训
- (1) 肯德基品牌战略实施的业绩
- (2) 肯德基品牌战略实施中的经验
- (3) 肯德基在中国的品牌发展建议
- 5.5.6 肯德基商业模式对快餐连锁行业的启示
- (1) 确立和拥有不同的市场定位
- (2) 追求现代化同时立足于传统
- (3) 质与量同时兼顾发展连锁经营
- (4) 严控食品安全,坚守诚信原则
- (5)进一步加强经营的规划化
- 5.6 咖啡连锁新兴商业模式案例分析&mdash:&mdash:雕刻时光商业模式分析
- 5.6.1 雕刻时光发展历程分析
- 5.6.2 雕刻时光经营理念分析
- 5.6.3 雕刻时光发展规模分析
- 5.6.4 雕刻时光连锁模式分析

- 5.6.5 雕刻时光客户定位与细分
- 5.6.6 雕刻时光价值主张分析
- 5.6.7 雕刻时光收入来源分析
- 5.6.8 雕刻时光成本结构分析
- 5.6.9 雕刻时光的创新点分析
- 5.6.10 雕刻时光核心竞争力分析
- (1)2015年中国连锁经营发展环境相关统计数据
- 1) 人民物质文化生活状况
- 2) 城乡居民家庭人均收入及恩格尔系数
- 3)全国城乡居民储蓄存款年底余额和年增加额
- 4) 城镇居民家庭基本情况
- 5) 城镇居民平均每年人全年支出和购买的主要商品数量
- 6)城镇居民平均每百户耐用消费品年底拥有量
- 7) 各地区城镇居民人均可支配收入
- 8)国内贸易基本情况
- 9) 各地区社会消费品零售总额
- 10) 居民消费水平及指数

#### 图表目录:

图表1:美国连锁经营模式的发展历程

图表2:美国直营连锁的发育现状

图表3:美国特许连锁的发育现状

图表4:美国自愿连锁的发育现状

图表5:美国各零售业态销售额占比图

图表6:日本连锁经营模式的发展历程

图表7:日本直营连锁的发育现状

图表8:日本特许连锁的发育现状

图表9:日本自愿连锁的发育现状

图表10:日本三种连锁经营比例

图表11:日本各零售业态销售额占比图

图表12:不同连锁经营商业模式对比

图表13:连锁准备阶段的平均成本和经营规模关系曲线

图表14:区域内连锁阶段平均成本和经营规模关系曲线

图表15:跨区域连锁阶段平均成本和经营规模关系曲线

图表16:连锁企业平均成本和经营规模关系曲线

图表17:2013-2015年百货门店直营店铺总数

图表18:2013-2015年百货门店加盟店总数

图表19:2013-2015年百货门店直营店营业面积

图表20:2013-2015年百货门店加盟店营业面积

图表21:2013-2015年百货门店直营店铺从业人员数量

图表22:2013-2015年百货门店加盟店从业人员数量

图表23:2013-2015年百货门店统一配送商品购金额

图表24:2013-2015年百货门店自有配送中心配送商品购进额

图表25:2013-2015年百货门店非自有配送中心配送商品购进额

图表26:2013-2015年百货门店直营店商品销售额

图表27:2013-2015年百货门店加盟店商品销售额

图表28:2013-2015年百货门店直营店铺配送中心数量

图表29:2013-2015年百货门店加盟店配送中心数量

图表30:2013-2015年超级市场直营店铺总数

图表31:2013-2015年超级市场加盟店总数

图表32:2013-2015年超级市场直营店营业面积

图表33:2013-2015年超级市场加盟店营业面积

图表34:2013-2015年超级市场直营店铺从业人员数量

图表35:2013-2015年超级市场加盟店从业人员数量

图表36:2013-2015年超级市场统一配送商品购金额

图表37:2013-2015年超级市场自有配送中心配送商品购进额

图表38:2013-2015年超级市场非自有配送中心配送商品购进额

图表39:2013-2015年超级市场直营店商品销售额

图表40:2013-2015年超级市场加盟店商品销售额

图表41:2013-2015年超级市场直营店铺配送中心数量

图表42:2013-2015年超级市场加盟店配送中心数量

图表43:2013-2015年专业店直营店铺总数

图表44:2013-2015年专业店加盟店总数

图表45:2013-2015年专业店直营店营业面积

图表46:2013-2015年专业店加盟店营业面积

图表47:2013-2015年专业店直营店铺从业人员数量

图表48:2013-2015年专业店加盟店从业人员数量

图表49:2013-2015年专业店统一配送商品购金额

图表50:2013-2015年专业店自有配送中心配送商品购进额

图表51:2013-2015年专业店非自有配送中心配送商品购进额

图表52:2013-2015年专业店直营店商品销售额

图表53:2013-2015年专业店加盟店商品销售额

图表54:2013-2015年专业店直营店铺配送中心数量

图表55:2013-2015年专业店加盟店配送中心数量

图表56:2013-2015年专卖店直营店铺总数

图表57:2013-2015年专卖店加盟店总数

图表58:2013-2015年专卖店直营店营业面积

图表59:2013-2015年专卖店加盟店营业面积

图表60:2013-2015年专卖店直营店铺从业人员数量

图表61:2013-2015年专卖店加盟店从业人员数量

图表62:2013-2015年专卖店统一配送商品购金额

图表63:2013-2015年专卖店自有配送中心配送商品购进额

图表64:2013-2015年专卖店非自有配送中心配送商品购进额

图表65:2013-2015年专卖店直营店商品销售额

图表66:2013-2015年专卖店加盟店商品销售额

图表67:2013-2015年专卖店直营店铺配送中心数量

图表68:2013-2015年专卖店加盟店配送中心数量

图表69:2013-2015年便利店直营店铺总数

图表70:2013-2015年便利店加盟店总数

图表71:2013-2015年便利店直营店营业面积

图表72:2013-2015年便利店加盟店营业面积

图表73:2013-2015年便利店直营店铺从业人员数量

图表74:2013-2015年便利店加盟店从业人员数量

图表75:2013-2015年便利店统一配送商品购金额

图表76:2013-2015年便利店自有配送中心配送商品购进额

图表77:2013-2015年便利店非自有配送中心配送商品购进额

图表78:2013-2015年便利店直营店商品销售额

图表79:2013-2015年便利店加盟店商品销售额

图表80:2013-2015年便利店直营店铺配送中心数量

图表81:2013-2015年便利店加盟店配送中心数量

图表82:2013-2015年仓储会员店直营店铺总数

图表83:2013-2015年仓储会员店加盟店总数

图表84:2013-2015年仓储会员店直营店营业面积

图表85:2013-2015年仓储会员店加盟店营业面积

图表86:2013-2015年仓储会员店直营店铺从业人员数量

图表87:2013-2015年仓储会员店加盟店从业人员数量

图表88:2013-2015年仓储会员店统一配送商品购金额

图表89:2013-2015年仓储会员店自有配送中心配送商品购进额

图表90:2013-2015年仓储会员店非自有配送中心配送商品购进额

图表91:2013-2015年仓储会员店直营店商品销售额

图表92:2013-2015年仓储会员店加盟店商品销售额

图表93:2013-2015年仓储会员店直营店铺配送中心数量

图表94:2013-2015年仓储会员店加盟店配送中心数量

图表95:2013-2015年家居建材商店直营店铺总数

图表96:2013-2015年家居建材商店加盟店总数

图表97:2013-2015年家居建材商店直营店营业面积

图表98:2013-2015年家居建材商店加盟店营业面积

图表99:2013-2015年家居建材商店直营店铺从业人员数量

图表100:2013-2015年家居建材商店加盟店从业人员数量

图表101:2013-2015年家居建材商店统一配送商品购金额

图表102:2013-2015年家居建材商店自有配送中心配送商品购进额

图表103:2013-2015年家居建材商店非自有配送中心配送商品购进额

图表104:2013-2015年家居建材商店直营店商品销售额

图表105:2013-2015年家居建材商店加盟店商品销售额

图表106:2013-2015年家居建材商店直营店铺配送中心数量

图表107:2013-2015年家居建材商店加盟店配送中心数量

图表108:零售连锁行业的市场需求特征

图表109:2016-2022年零售连锁行业市场需求规模预测

图表110:零售连锁经营模式的市场影响因素

图表111:零售连锁经营模式的行业影响因素

图表112:零售连锁经营模式的重要环境趋势

图表113:零售连锁经营模式的宏观经济影响因素

图表114:零售连锁行业波特五力模型分析

图表115:零售连锁经营行业的竞争格局

图表116:我国百货企业连锁经营的S叨T分析

图表117: 百货店经营模式分类

图表118:大卖场经营模式分类

图表119:各种业态经营模式的供应链基础比较

图表120: 王府井百货门店成立的时间及分布

……略

详细请访问: http://www.chinairr.org/report/R09/R0902/201512/21-194012.html