

# 2017-2022年中国房地产销售行业分析与发展前景研究报告

## 报告目录及图表目录

中国产业研究报告网 编制  
[www.chinairr.org](http://www.chinairr.org)

## 一、报告报价

《2017-2022年中国房地产销售行业分析与发展前景研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.chinairr.org/report/R04/R0402/201611/22-219324.html>

产品价格：纸介版9800元 电子版9800元 纸介+电子10000元

订购电话: 400-600-8596 010-80993936

传真: 010-60343813

网址: <http://www.chinairr.org>

Email: [sales@chyxx.com](mailto:sales@chyxx.com)

联系人：刘老师 陈老师 谭老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

报告目录：

### 第一章 房地产销售行业相关概述

#### 1.1 服务的内涵与特征

##### 1.1.1 服务的内涵

##### 1.1.2 服务的特征

#### 1.2 房地产销售行业相关概述

##### 1.2.1 房地产销售行业的定义

##### 1.2.2 房地产销售行业的分类

##### 1.2.3 房地产销售行业的产业链结构

##### 1.2.4 房地产销售行业在国民经济中的地位

#### 1.3 房地产销售行业统计标准介绍

##### 1.3.1 行业统计部门和统计口径

##### 1.3.2 行业研究机构介绍

##### 1.3.3 行业主要统计方法介绍

##### 1.3.4 行业涵盖数据种类介绍

### 第二章 中国房地产销售行业发展环境

#### 2.1 中国房地产销售行业政策法律环境分析

##### 2.1.1 行业管理体制分析

##### 2.1.2 行业主要法律法规

##### 2.1.3 政策环境对行业的影响

#### 2.2 中国房地产销售行业经济环境分析

##### 2.2.1 宏观经济形势分析

##### 2.2.2 宏观经济环境对行业的影响分析

#### 2.3 中国房地产销售行业社会环境分析

##### 2.3.1 行业社会环境分析

##### 2.3.2 社会发展对行业的影响分析

#### 2.4 中国房地产销售行业消费环境分析

##### 2.4.1 行业消费驱动分析

- 2.4.2 行业消费需求特点
- 2.4.3 行业消费群体分析
- 2.4.4 消费环境对行业的影响分析

### 第三章 中国房地产销售行业发展概述

- 3.1 中国房地产销售行业发展状况分析
  - 3.1.1 中国房地产销售行业发展阶段
  - 3.1.2 中国房地产销售行业发展总体概况
  - 3.1.3 中国房地产销售行业发展特点分析
  - 3.1.4 中国房地产销售行业商业模式分析
- 3.2 2014-2016年房地产销售行业发展现状
  - 3.2.1 2014-2016年中国房地产销售行业市场规模
  - 3.2.2 2014-2016年中国房地产销售行业发展分析
  - 3.2.3 2014-2016年中国房地产销售企业发展分析
- 3.3 2014-2016年中国房地产销售行业市场供需分析
  - 3.3.1 中国房地产销售行业供给分析
  - 3.3.2 中国房地产销售行业需求分析
  - 3.3.3 中国房地产销售行业供需平衡

### 第四章 中国房地产销售行业发展前景分析

- 4.1 2017-2022年中国房地产销售市场发展前景
  - 4.1.1 2017-2022年房地产销售市场发展潜力
  - 4.1.2 2017-2022年房地产销售市场发展前景展望
  - 4.1.3 2017-2022年房地产销售细分行业发展前景分析
- 4.2 2017-2022年中国房地产销售市场发展趋势预测
  - 4.2.1 2017-2022年房地产销售行业发展趋势
  - 4.2.2 2017-2022年房地产销售市场规模预测
  - 4.2.3 2017-2022年房地产销售行业应用趋势预测
  - 4.2.4 2017-2022年细分市场发展趋势预测
- 4.3 2017-2022年房地产销售行业投资风险分析
  - 4.3.1 行业政策风险
  - 4.3.2 宏观经济风险

#### 4.3.3 市场竞争风险

#### 4.3.4 关联产业风险

#### 4.3.5 其他投资风险

### 4.4 2017-2022年中国房地产销售行业面临的困境及对策

#### 4.4.1 中国房地产销售行业面临的困境及对策

##### 1、中国房地产销售行业面临困境

##### 2、中国房地产销售行业对策探讨

#### 4.4.2 中国房地产销售企业发展困境及策略分析

##### 1、中国房地产销售企业面临的困境

##### 2、中国房地产销售企业的对策探讨

#### 4.4.3 国内房地产销售企业的出路分析

## 第五章 中国房地产销售行业服务领域分析

### 5.1 房地产销售行业服务领域概况

#### 5.1.1 行业主要服务领域

#### 5.1.2 行业服务结构分析

#### 5.1.3 服务发展趋势分析

#### 5.1.4 服务策略建议

### 5.2 服务领域一

#### 5.2.1 市场发展现状概述

#### 5.2.2 行业市场应用规模

#### 5.2.3 行业市场需求分析

### 5.3 服务领域二

#### 5.3.1 市场发展现状概述

#### 5.3.2 行业市场应用规模

#### 5.3.3 行业市场需求分析

### 5.4 服务领域三

#### 5.4.1 市场发展现状概述

#### 5.4.2 行业市场应用规模

#### 5.4.3 行业市场需求分析

## 第六章 中国房地产销售行业市场竞争格局分析

- 6.1 房地产销售行业竞争格局分析
  - 6.1.1 房地产销售行业区域分布格局
  - 6.1.2 房地产销售行业企业规模格局
  - 6.1.3 房地产销售行业企业性质格局
- 6.2 房地产销售行业竞争状况分析
  - 6.2.1 房地产销售行业上游议价能力
  - 6.2.2 房地产销售行业下游议价能力
  - 6.2.3 房地产销售行业新进入者威胁
  - 6.2.4 房地产销售行业替代产品威胁
  - 6.2.5 房地产销售行业内部竞争分析
- 6.3 房地产销售行业投资兼并重组整合分析
  - 6.3.1 投资兼并重组现状
  - 6.3.2 投资兼并重组案例
  - 6.3.3 投资兼并重组趋势

## 第七章 中国房地产销售行业企业经营分析

- 7.1 企业一
  - 7.1.1 企业发展简况分析
  - 7.1.2 企业经营情况分析
  - 7.1.3 企业经营优劣势分析
- 7.2 企业二
  - 7.2.1 企业发展简况分析
  - 7.2.2 企业经营情况分析
  - 7.2.3 企业经营优劣势分析
- 7.3 企业三
  - 7.3.1 企业发展简况分析
  - 7.3.2 企业经营情况分析
  - 7.3.3 企业经营优劣势分析

## 第八章 互联网对房地产销售行业的影响分析

- 8.1 互联网对房地产销售行业的影响
  - 8.1.1 智能服务设备发展情况分析

1、智能服务设备发展概况

2、主要服务APP应用情况

8.1.2 服务智能设备经营模式分析

1、智能硬件模式

2、服务APP模式

3、虚实结合模式

4、个性化资讯模式

8.1.3 智能设备对房地产销售行业的影响分析

1、智能设备对房地产销售行业的影响

2、服务智能设备的发展趋势分析

8.2 互联网+服务发展模式分析

8.2.1 互联网+服务商业模式解析

1、商业模式一

(1) 服务模式

(2) 盈利模式

2、商业模式二

(1) 服务模式

(2) 盈利模式

8.2.2 互联网+服务案例分析

1、案例一

2、案例二

3、案例三

8.3 互联网背景下房地产销售行业发展趋势分析

## 第九章 房地产销售企业市场营销策略探讨

9.1 服务营销的特点

9.1.1 服务产品的无形性

9.1.2 服务的不可分离性

9.1.3 服务产品的可变性

9.1.4 服务产品的易失性

9.2 房地产销售企业的营销策略

9.2.1 内部营销与交互作用营销

### 9.2.2 差别化管理

### 9.2.3 服务质量管理

### 9.2.4 平衡供求的策略

## 9.3 房地产销售企业提高服务质量的营销策略

### 9.3.1 服务质量的主要影响因素模型

### 9.3.2 服务质量影响因素关系分析

### 9.3.3 房地产销售企业提高服务质量的营销策略分析

## 9.4 房地产销售企业的品牌营销

### 9.4.1 房地产销售企业品牌营销中存在的问题

- 1、品牌营销处于初级阶段
- 2、缺乏品牌塑造意愿
- 3、服务品牌理念脱离实质
- 4、品牌营销定位不具备持续价值

### 9.4.2 房地产销售企业品牌营销策略分析

- 1、实行差异化的服务
- 2、树立服务品牌营销意识
- 3、提高顾客满意度与忠诚度
- 4、打造高品质的企业服务文化

## 第十章 研究结论及建议

### 10.1 研究结论

### 10.2 建议

#### 10.2.1 行业发展策略建议

#### 10.2.2 行业投资方向建议

#### 10.2.3 行业投资方式建议

## 图表目录

图表：房地产销售行业服务特点

图表：房地产销售产业链分析

图表：房地产销售行业生命周期

图表：房地产销售行业商业模式

图表：投资建议



图表：2014-2016年中国房地产销售行业市场规模分析

图表：2017-2022年中国房地产销售行业市场规模预测

图表：房地产销售行业营销策略建议

略&hellip;&hellip;

详细请访问：<http://www.chinairr.org/report/R04/R0402/201611/22-219324.html>