

2017-2023年中国职业培训 产业深度调研与发展前景预测报告

报告目录及图表目录

中国产业研究报告网 编制

www.chinairr.org

一、报告报价

《2017-2023年中国职业培训产业深度调研与发展前景预测报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.chinairr.org/report/R13/R1304/201711/10-243695.html>

产品价格：纸介版9800元 电子版9800元 纸介+电子10000元

订购电话: 400-600-8596 010-80993936

传真: 010-60343813

网址: <http://www.chinairr.org>

Email: sales@chyxx.com

联系人：刘老师 陈老师 谭老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

随着信息技术和计算机服务、金融、电子商务等现代制造和服务业发展迅速，传统产业行业加速转型升级，企业对员工文化水平要求提高，对高素质人才的需求日益迫切。我国中、高等职业教育在校生分别为 1656.70 万人和 3647 万人，教育规模全球第一，然而在职业院校规模迅速扩张的背后，高技能人才缺失是目前我国职业教育的不可避免的事实。根据人社部公布的数据，截至 2014 年底，我国技能劳动者达 1.57 亿人，高技能人才总量仅仅达到 4136.5 万人，技能劳动者占就业人员的 20%，而高技能人才仅占技能劳动者的 26%。对高技能人才的大量需求将催生职业教育领域海量市场空间。

技能劳动者占就业人口 20% 数据来源：公开数据整理

高技能人才占技能劳动者的 26% 数据来源：公开数据整理

中国产业研究报告网发布的《2017-2023年中国职业培训产业深度调研与发展前景预测报告》共七章。首先介绍了职业培训行业市场发展环境、职业培训整体运行态势等，接着分析了职业培训行业市场运行的现状，然后介绍了职业培训市场竞争格局。随后，报告对职业培训做了重点企业经营状况分析，最后分析了职业培训行业发展趋势与投资预测。您若想对职业培训产业有个系统的了解或者想投资职业培训行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 职业培训市场发展概况

第一节 职业培训市场及产品介绍

第二节 2016年职业培训市场发展概况

第三节 职业培训市场相关政策法规

第四节 2017-2023年职业培训市场发展前景预测

第五节 行业技术水平

第六节 市场推广在职业培训行业的重要性

第七节 营销渠道建设是职业培训市场竞争的关键

第二章 职业培训市场容量/市场规模分析

第一节 2012-2016年职业培训市场容量/市场规模统计

中国在线职业培训市场规模预测 2017 年将达 823 亿 数据来源：公开数据整理

第二节 职业培训下游应用市场结构

第三节 影响职业培训市场容量/市场规模增长的因素

第四节 2017-2023年我国职业培训市场容量/市场规模预测

第三章 职业培训市场推广策略研究

第一节 职业培训行业新品推广模式研究

第二节 职业培训市场终端产品发布特点

第三节 职业培训市场中间商、代理商参与机制

第四节 职业培训市场网络推广策略研究

第五节 职业培训市场广告宣传策略

第六节 职业培训市场推广与配套供货渠道建立

第七节 职业培训新产品推广常见问题

第九节 直销模式在职业培训推广过程中的应用

第十节 国外职业培训市场推广经验介绍（欧美、韩日市场）

第四章 职业培训盈利模式研究

第一节 职业培训市场盈利模式的分类

第二节 职业培训生产企业的盈利模式研究

第三节 职业培训经销代理商盈利模式研究

第四节 盈利模式对市场推广策略选择的影响

第五节 独立经销网络盈利模式改进研究

第六节 第三方经销网络优化管理研究

第五章 职业培训营销渠道建立策略

第一节 职业培训市场营销渠道结构

一、主力型渠道

二、紧凑型渠道

三、伙伴型渠道

四、松散型渠道

第二节 职业培训市场伙伴型渠道研究

第三节 职业培训市场直接分销渠道与间接分销渠道管理

一、直接分销渠道

二、间接分销渠道（长渠道、短渠道）

第四节 大客户直供销售渠道建立策略

第五节 网络经销渠道优化

第六节 渠道经销管理问题

一、现金流管理

二、货品进出物流管理

三、售后服务

第六章 职业培训市场客户群研究与渠道匹配分析

第一节 职业培训主要客户群消费特征分析

第二节 职业培训主要销售渠道客户群稳定性分析

第三节 大客户经销渠道构建问题研究

第四节 网客户渠道化发展建议

第四节 渠道经销商维护策略研究

第五节 职业培训市场客户群消费趋势与营销渠道发展方向

第七章 重点企业市场推广策略与营销渠道规划案例（ZY GXH）

第一节 企业一

1、企业介绍与职业培训相关业务

2、2012-2016年产销统计数据

3、企业职业培训市场推广策略与渠道管理

4、职业培训营销体系布局与商务政策设计分析

第二节 企业二

1、企业介绍与职业培训相关业务

2、2012-2016年产销统计数据

3、企业职业培训市场推广策略与渠道管理

4、职业培训营销体系布局与商务政策设计分析

第三节 企业三

- 1、企业介绍与职业培训相关业务
- 2、2012-2016年产销统计数据
- 3、企业职业培训市场推广策略与渠道管理
- 4、职业培训营销体系布局与商务政策设计分析

第四节 企业四

- 1、企业介绍与职业培训相关业务
- 2、2012-2016年产销统计数据
- 3、企业职业培训市场推广策略与渠道管理
- 4、职业培训营销体系布局与商务政策设计分析

第五节 企业五

- 1、企业介绍与职业培训相关业务
- 2、2012-2016年产销统计数据
- 3、企业职业培训市场推广策略与渠道管理
- 4、职业培训营销体系布局与商务政策设计分析（ZY GXH）

图表目录：

图表 职业培训市场及产品介绍

图表 职业培训市场相关政策法规

图表 2017-2023年职业培训市场发展前景预测

图表 市场推广在职业培训行业的重要性

图表 2012-2016年职业培训市场容量/市场规模统计

图表 职业培训下游应用市场结构

图表 影响职业培训市场容量/市场规模增长的因素

图表 2017-2023年我国职业培训市场容量/市场规模预测

图表 职业培训行业常见新品推广模式

图表 职业培训市场终端产品发布特点

图表 职业培训市场中间商参与机制

图表 职业培训市场网络推广策略

图表 职业培训市场广告宣传策略

图表 职业培训新产品推广常见问题

图表 美国职业培训市场推广经验

图表 日本职业培训市场推广经验

图表 德国职业培训市场推广经验

图表 职业培训市场盈利模式的分类

图表 职业培训生产企业的盈利模式研究

图表 职业培训经销商盈利模式研究

图表 盈利模式对市场推广策略选择的影响

图表 独立经销网络盈利模式改进研究

图表 第三方经销网络优化管理研究

详细请访问：<http://www.chinairr.org/report/R13/R1304/201711/10-243695.html>