

# 2018-2024年中国移动互联网+直销行业市场调研与投资前景预测报告

## 报告目录及图表目录

中国产业研究报告网 编制

[www.chinairr.org](http://www.chinairr.org)

## 一、报告报价

《2018-2024年中国移动互联网+直销行业市场调研与投资前景预测报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.chinairr.org/report/R13/R1304/201806/11-263859.html>

产品价格：纸介版9800元 电子版9800元 纸介+电子10000元

订购电话: 400-600-8596 010-80993936

传真: 010-60343813

网址: <http://www.chinairr.org>

Email: [sales@chyxx.com](mailto:sales@chyxx.com)

联系人：刘老师 陈老师 谭老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

报告目录：

第一章中国移动互联网+直销行业发展综述

第一节“移动互联网+直销”概念界定

一、“移动互联网+”的提出

二、“移动互联网+”的内涵

第二节“移动互联网+直销”行业的内涵

第三节本报告的研究范围

第二章直销行业发展现状与前景分析

第一节直销行业概况

一、直销行业概念及分类

二、全球直销行业概况

三、中国直销行业概况

四、中国直销行业所处周期

第二节全球及我国直销行业发展前景展望

一、全球直销行业发展趋势展望

二、我国直销行业发展趋势展望

三、我国直销行业发展前景展望

第三节中国直销行业产业链发展趋势

一、中国直销行业产业链

二、直销产业链利润分布

三、直销上游产业链分析

四、下游产业——直销机构分析

第三章移动互联网+的作用——重构行业生态、促进产业链升级

第一节传统直销行业的痛点与缺陷

一、直销行业痛点及根源

二、直销营销受极大约束

三、缺少精准营销的平台

第二节移动互联网有望重构直销行业生态

一、移动直销助力解决行业痛点

二、互联网催生渠道价值

三、直销服务商的发展趋势

第三节产业链升级：互联网直销推动行业科学化、市场化

一、精准营销改善行业痛点

二、互联网直销推动产业链升级

三、互联网直销模式的核心思路

四、互联网直销未来趋势

第四章中国移动互联网+直销行业发展背景

第一节中国移动互联网+直销行业政策背景分析

一、行业管理体制分析

二、行业发展规划分析

三、行业政策动向分析

四、政策环境对行业的影响

第二节中国移动互联网+直销行业经济背景分析

一、宏观经济环境分析

二、国际宏观经济运行分析

三、国内宏观经济运行分析

四、宏观经济发展对行业的影响

第三节关联产业发展背景

一、中国电子商务发展状况分析

二、中国大数据产业发展状况分析

三、中国互联网产业发展状况分析

四、关联产业发展对行业的影响

第四节中国移动互联网+直销行业技术背景分析

一、云计算技术发展现状及投资前景调研分析

二、物联网技术发展现状及投资前景调研分析

三、通信技术的发展现状及投资前景调研分析

四、互联网相关技术对行业的影响总结

第五章中国移动互联网+直销行业发展现状分析

## 第一节 中国移动互联网+直销行业市场发展阶段分析

- 一、对移动互联网+直销行业发展阶段的研究
- 二、中国移动互联网+直销行业细分阶段发展特点

## 第二节 互联网给直销行业带来的冲击和变革分析

- 一、互联网时代直销行业大环境变化分析
- 二、互联网给直销行业带来的突破机遇分析
- 三、互联网给直销行业带来的挑战分析
- 四、移动互联网+直销行业融合创新机会分析

## 第三节 中国移动互联网+直销行业市场发展现状分析

- 一、中国移动互联网+直销行业投资布局分析
  - (1) 中国移动互联网+直销行业投资切入方式
  - (2) 中国移动互联网+直销行业投资规模分析
  - (3) 中国移动互联网+直销行业投资业务布局
- 二、直销行业目标客户互联网渗透率分析
- 三、中国移动互联网+直销行业市场规模分析
- 四、中国移动互联网+直销行业竞争格局分析
  - (1) 中国移动互联网+直销行业参与者结构
  - (2) 中国移动互联网+直销行业竞争者类型
  - (3) 中国移动互联网+直销行业市场占有率

## 第六章 中国移动互联网+直销行业商业模式创新策略

### 第一节 关于商业模式研究的基本思想介绍

- 一、商业模式的定义及与其他模式的比较
- 二、商业模式的核心构成要素及构建流程

### 第二节 中国移动互联网+直销行业市场定位创新分析

- 一、中国直销行业消费者特征分析
- 二、中国直销行业企业主流的市场定位分析
- 三、互联网对直销行业市场定位的变革分析
- 四、互联网下直销行业市场定位优秀案例分析

### 第三节 中国移动互联网+直销行业价值主张创新分析

- 一、中国直销行业主要的客户价值主张要素分析
- 二、移动互联网+直销行业价值主张创新策略分析

- (1) 直销行业企业如何利用互联网升级产品使用体验
- (2) 直销行业企业如何利用互联网改善个性化服务体验
- (3) 直销行业企业如何利用互联网节约客户成本

### 三、移动互联网+直销行业价值主张创新优秀案例

## 第四节中国移动互联网+直销行业渠道通路创新分析

### 一、中国直销行业渠道通路的主要类别及特点分析

- (1) 价值传递通路的定义及特点
- (2) 产品销售渠道的定义及特点
- (3) 现有渠道通路特点的优势及不足
- (4) 互联网对渠道通路的改造分析

### 二、互联网对直销行业渠道通路的颠覆性变革分析

### 三、移动互联网+直销行业网络媒体直销宣传策略分析

### 四、移动互联网+直销行业电商渠道构建策略分析

### 五、移动互联网+直销行业渠道通路创新优秀案例

## 第五节中国移动互联网+直销行业客户关系创新分析

### 一、中国直销行业客户关系的类别及关系成本分析

- (1) 直销行业客户关系的类别分析
- (2) 直销行业客户关系成本分析

### 二、中国移动互联网+直销行业客户关系创新路径分析

### 三、中国移动互联网+直销行业客户关系创新优秀案例

## 第六节中国移动互联网+直销行业收入来源创新分析

- 一、中国直销行业收入的主要来源渠道及特点
- 二、中国移动互联网+直销行业收入来源的创新分析
- 三、中国移动互联网+直销行业收入来源创新优秀案例

## 第七节中国移动互联网+直销行业合作伙伴创新分析

- 一、中国直销行业主要的合作伙伴及其特点分析
- 二、互联网如何改变直销行业合作伙伴结构
- 三、互联网下直销行业新增合作伙伴的特点
- 四、互联网下直销行业新增合作伙伴优秀案例

## 第八节中国移动互联网+直销行业成本机构优化分析

- 一、中国直销行业主要成本结构及特点分析
- 二、互联网如何改变直销行业成本结构

### 三、互联网下直销行业成本结构的优化路径

### 四、互联网下直销行业成本结构优化优秀案例

#### 第九节国外移动互联网+直销行业商业模式创新经验

##### 一、国外移动互联网+直销行业商业模式优秀案例剖析

###### (1) 案例一

###### 1) 案例一基本信息分析

###### 2) 案例一经营情况分析

###### 3) 案例一盈利模式分析

###### 4) 案例一商业模式评价

###### (2) 案例二

###### 1) 案例二基本信息分析

###### 2) 案例二经营情况分析

###### 3) 案例二盈利模式分析

###### 4) 案例二商业模式评价

###### (3) 案例三

###### 1) 案例三基本信息分析

###### 2) 案例三经营情况分析

###### 3) 案例三盈利模式分析

###### 4) 案例三商业模式评价

##### 二、国外移动互联网+直销行业商业模式创新经验借鉴

### 第七章中国直销行业企业电商战略规划及模式选择

#### 第一节中国直销行业企业电商战略规划分析

##### 一、直销企业电商如何正确定位

##### 二、直销电商核心业务确定策略

##### 三、直销企业电商化组织变革策略

#### 第二节中国直销行业典型电商发展模式总体分析

##### 一、中国电子商务主流模式分析

##### 二、B2B电商模式及其优劣势分析

###### (1) B2B电商模式的特点

###### (2) B2B电商模式的适用范围

###### (3) B2B电商模式的优秀案例

(4) B2B电商模式的优劣势

### 三、B2C电商模式及其优劣势分析

(1) B2C电商模式的特点

(2) B2C电商模式的适用范围

(3) B2C电商模式的优秀案例

(4) B2C电商模式的优劣势

### 四、C2C电商模式及其优劣势分析

(1) C2C电商模式的特点

(2) C2C电商模式的适用范围

(3) C2C电商模式的优秀案例

(4) C2C电商模式的优劣势

### 五、O2O电商模式及其优劣势分析

(1) O2O电商模式的特点

(2) O2O电商模式的适用范围

(3) O2O电商模式的优秀案例

(4) O2O电商模式的优劣势

### 六、中国直销行业最优电商模式的选择

#### 第三节中国直销行业企业电商切入模式及发展路径

##### 一、模式一

(1) 模式一的特点及优劣势

(2) 模式一的业务布局分析

(3) 模式一的渠道通路分析

(4) 模式一的收入来源分析

(5) 模式一的关键资源能力分析

(6) 模式一的经营风险分析

(7) 模式一的优秀案例分析

##### 二、模式二

(1) 模式二的特点及优劣势

(2) 模式二的业务布局分析

(3) 模式二的渠道通路分析

(4) 模式二的收入来源分析

(5) 模式二的关键资源能力分析



(6) 模式二的经营风险分析

(7) 模式二的优秀案例分析

### 三、模式三

(1) 模式三的特点及优劣势

(2) 模式三的业务布局分析

(3) 模式三的渠道通路分析

(4) 模式三的收入来源分析

(5) 模式三的关键资源能力分析

(6) 模式三的经营风险分析

(7) 模式三的优秀案例分析

## 第四节中国直销行业移动电商切入路径及典型产品

### 一、中国直销行业移动电商的商业价值分析

(1) 移动电商的商业价值分析

(2) 中国移动互联网发展现状

(3) 中国移动互联网趋势分析

### 二、中国直销行业移动电商市场发展现状

### 三、中国直销行业移动电商市场切入路径

### 四、中国直销行业移动电商典型产品形式

### 五、中国直销行业移动电商发展趋势及前景

## 第八章中国移动互联网+直销商业模式创新优秀案例剖析

### 第一节案例一

一、案例一基本信息分析

二、案例一经营情况分析

三、案例一产品服务分析

四、案例一盈利模式分析

五、案例一渠道通路分析

六、案例一合作伙伴分析

七、案例一融资情况分析

八、案例一商业模式评价

### 第二节案例二

一、案例二基本信息分析

二、案例二经营情况分析

三、案例二产品服务分析

四、案例二盈利模式分析

五、案例二渠道通路分析

六、案例二合作伙伴分析

七、案例二融资情况分析

八、案例二商业模式评价

### 第三节案例三

一、案例三基本信息分析

二、案例三经营情况分析

三、案例三产品服务分析

四、案例三盈利模式分析

五、案例三渠道通路分析

六、案例三合作伙伴分析

七、案例三融资情况分析

八、案例四商业模式评价

### 第四节案例四

一、案例四基本信息分析

二、案例四经营情况分析

三、案例四产品服务分析

四、案例四盈利模式分析

五、案例四渠道通路分析

六、案例四合作伙伴分析

七、案例四融资情况分析

八、案例四商业模式评价

### 第五节案例五

一、案例五基本信息分析

二、案例五经营情况分析

三、案例五产品服务分析

四、案例五盈利模式分析

五、案例五渠道通路分析

六、案例五合作伙伴分析

七、案例五融资情况分析

八、案例五商业模式评价

## 第九章中国重点企业移动互联网+直销投资布局分析

### 第一节企业一

一、企业基本信息分析

二、企业经营情况分析

1) 主要经济指标分析

2) 企业盈利能力分析

3) 企业运营能力分析

4) 企业偿债能力分析

5) 企业发展能力分析

三、企业移动互联网+直销投资布局

四、企业移动互联网+直销产品服务分析

五、企业最新发展动向

### 第二节企业二

一、企业基本信息分析

二、企业经营情况分析

1) 主要经济指标分析

2) 企业盈利能力分析

3) 企业运营能力分析

4) 企业偿债能力分析

5) 企业发展能力分析

三、企业移动互联网+直销投资布局

四、企业移动互联网+直销产品服务分析

五、企业最新发展动向

### 第三节企业三

一、企业基本信息分析

二、企业经营情况分析

1) 主要经济指标分析

2) 企业盈利能力分析

3) 企业运营能力分析

4) 企业偿债能力分析

5) 企业发展能力分析

三、企业移动互联网+直销投资布局

四、企业移动互联网+直销产品服务分析

五、企业最新发展动向

#### 第四节企业四

一、企业基本信息分析

二、企业经营情况分析

1) 主要经济指标分析

2) 企业盈利能力分析

3) 企业运营能力分析

4) 企业偿债能力分析

5) 企业发展能力分析

三、企业移动互联网+直销投资布局

四、企业移动互联网+直销产品服务分析

五、企业最新发展动向

#### 第五节企业五

一、企业基本信息分析

二、企业经营情况分析

1) 主要经济指标分析

2) 企业盈利能力分析

3) 企业运营能力分析

4) 企业偿债能力分析

5) 企业发展能力分析

三、企业移动互联网+直销投资布局

四、企业移动互联网+直销产品服务分析

五、企业最新发展动向

### 第十章2018-2024年中国移动互联网+直销行业市场发展趋势预测

#### 第一节2018-2024年中国移动互联网+直销行业市场趋势预测分析

一、中国移动互联网+直销行业市场增长动力分析

二、中国移动互联网+直销行业市场发展瓶颈剖析

### 三、中国移动互联网+直销行业市场发展趋势分析

#### 第二节2018-2024年中国直销行业电商发展现状及趋势分析

##### 一、中国直销行业电商总体开展情况

##### 二、中国直销行业电商交易规模分析

##### 三、中国直销行业电商产品服务品类

##### 四、中国直销行业电商盈利情况分析

##### 五、中国直销行业电商市场现存问题

##### 六、中国直销行业电商市场趋势分析

##### 七、中国直销行业电商市场规模预测

### 第十一章2018-2024年中国移动互联网+直销行业市场投资机会及建议（ZYPX）

#### 第一节2018-2024年中国移动互联网+直销行业投资特性及风险

##### 一、移动互联网+直销行业投资壁垒分析

###### （1）政策壁垒

###### （2）技术壁垒

###### （3）市场壁垒

##### 二、移动互联网+直销行业投资特性分析

##### 三、移动互联网+直销行业投资前景分析

#### 第二节2018-2024年中国移动互联网+直销行业投融资现状及趋势

##### 一、中国移动互联网+直销行业投资现状及趋势

###### （1）中国移动互联网+直销行业投资主体结构

###### （2）各投资主体核心资源分析

###### （3）各投资主体投资方式分析

###### （4）各投资主体投资规模分析

###### （5）2016年主要投资事件分析

###### （6）各投资主体投资前景分析

##### 二、中国移动互联网+直销行业融资现状及趋势

###### （1）中国移动互联网+直销行业融资主体构成

###### （2）各融资主体核心资源分析

###### （3）各融资主体融资方式分析

###### （4）各融资主体融资规模分析

###### （5）2016年主要融资事件及用途

## （6）各融资主体融资趋势分析

### 第三节2018-2024年中国移动互联网+直销行业投资机会及建议

#### 一、中国移动互联网+直销行业投资机会分析

#### 二、关于移动互联网+直销行业的投资建议

图表目录：

图表：直销分类

图表：大直销市场分类

图表：中国直销市场消费者的性别分布

图表：中国直销市场消费者的年龄分布

图表：中国直销市场消费者的职业分布

图表：中国直销市场消费者的学历分布

图表：中国直销市场消费者收入分布

图表：中国直销市场消费者的地域分布

图表：中国直销行业前景

图表：直销客户生命周期

图表：主要整型消费人群

图表：直销行业产业链

图表：直销产业是一个交叉产业

图表：我国直销市场地域分布特点

图表：直销行业痛点溯源

图表：直销行业获客渠道

图表：移动直销助力解决行业痛点

图表：新兴直销平台一览

图表：直销价值链&mdash;&mdash;移动直销的作用

图表：互联网直销平台信息

图表：直销行业产业链目前呈现的&ldquo;再分工&rdquo;趋势

图表：直销行业产业链结构出现变化：传统模式与互联网模式交织的状态

图表：理想状态下互联网直销产业链格局

图表：直销宣传方式在进化

图表：互联网直销平台商业模式比较

图表：国内互联网直销平台比较

详细请访问：<http://www.chinairr.org/report/R13/R1304/201806/11-263859.html>