

2019-2025年中国保险中介 行业前景研究与投资战略报告

报告目录及图表目录

中国产业研究报告网 编制

www.chinairr.org

一、报告报价

《2019-2025年中国保险中介行业前景研究与投资战略报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.chinairr.org/report/R09/R0904/201908/07-307423.html>

产品价格：纸介版9800元 电子版9800元 纸介+电子10000元

订购电话: 400-600-8596 010-80993936

传真: 010-60343813

网址: <http://www.chinairr.org>

Email: sales@chyxx.com

联系人：刘老师 陈老师 谭老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

保险中介指介于保险经营机构之间或保险经营机构与投保人之间，专门从事保险业务咨询与销售、风险管理与安排、价值衡量与评估、损失鉴定与理算等中介服务活动，并从中依法获取佣金或手续费的单位或个人。

保险中介在保险市场上作用的发挥，是由其在专业技术服务、保险信息沟通、风险管理咨询等诸方面的功能所决定的。按照建立和完善社会主义市场经济制度、推行改革开放政策的客观要求，市场化、规范化、职业化和国际化是未来中国保险中介行业生存的前提，也是发展的方向。

截至2015年底，全国共有保险专业中介机构2503家，同比减少43家。从目前来看，保险中介渠道仍然是销售保险产品的首要渠道。2011年，保险中介保费收入占同期全国总保费收入的86%，为近年来最大值;2016年保险中介保费收入占同期全国总保费收入的78.9%，较上年略有下降。中国保险中介保费收入增长比例变化情况

中国产业研究报告网发布的《2019-2025年中国保险中介行业前景研究与投资战略报告》共十三章。首先介绍了中国保险中介行业市场发展环境、保险中介整体运行态势等，接着分析了中国保险中介行业市场运行的现状，然后介绍了保险中介市场竞争格局。随后，报告对保险中介做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国保险中介行业发展趋势与投资预测。您若想对保险中介产业有个系统的了解或者想投资中国保险中介行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一部分 产业环境透视

第一章 保险中介行业发展综述

第一节 保险中介行业定义特点

一、保险中介的定义

二、保险中介的主体分析

三、保险中介行业特性

第二节 保险中介行业的分类

一、保险专业中介机构

1、保险代理公司

2、保险经纪公司

3、保险公估公司

二、保险兼业代理机构

三、保险营销员队伍

第三节 最近3-5年中国保险中介所属行业经济指标分析

一、赢利性

二、成长速度

三、附加值的提升空间

四、进入壁垒 / 退出机制

五、风险性

六、行业周期

七、竞争激烈程度指标

八、行业及其主要子行业成熟度分析

第二章 保险中介所属行业市场环境及影响分析（PEST）

第一节 保险中介行业政治法律环境（P）

一、行业管理体制分析

二、行业主要法律法规

三、保险中介行业标准

四、行业相关发展规划

五、政策环境对行业的影响

第二节 行业经济环境分析（E）

一、宏观经济形势分析

二、宏观经济环境对行业的影响分析

第三节 行业社会环境分析（S）

一、保险中介产业社会环境

二、社会环境对行业的影响

三、保险中介产业发展对社会发展的影响

第四节 行业技术环境分析（T）

一、行业技术发展水平分析

- 二、保险中介技术专利数量分析
- 三、保险中介技术发展趋势分析
- 四、行业主要技术人才现状分析
- 五、技术环境对行业的影响

第三章国际保险中介所属行业发展分析及经验借鉴

第一节 国际保险中介市场发展经验分析

- 一、英国保险中介市场发展轨迹
- 二、美国保险中介市场发展轨迹
- 三、日本保险中介市场发展轨迹
- 四、德国保险中介市场发展轨迹
- 五、印度保险中介市场发展轨迹
- 六、台湾地区保险中介市场发展轨迹
- 七、香港地区保险中介市场发展轨迹

第二节 国际保险中介市场开放与发展的经验与启示

- 一、国外保险中介市场发展经验与启示
 - 1、国外保险中介市场特征与影响因素分析
 - 2、国外保险中介机构的组织形式分析
 - 3、不同类型保险中介机构相对优劣势分析
 - 4、保险中介市场的专业化与职业化道路分析
- 二、国外保险中介市场开放经验与启示
 - 1、世界保险中介市场开放的不同模式
 - 2、新兴保险中介市场开放的历程和特点
 - 3、全球保险中介市场开放的启示

第三节 国际保险专业中介行业经营分析

- 一、国际保险专业代理行业经营分析
 - 1、国际保险代理行业发展情况
 - 2、国际保险代理行业并购分析
 - 3、国际保险代理行业利润水平
- 二、国际保险经纪行业经营情况分析
 - 1、国际保险经纪行业收入分析
 - 2、国际保险经纪行业并购分析

3、国际保险经纪行业利润水平

三、国际保险公估行业经营情况分析

1、国际保险公估行业发展情况

2、国际保险公估行业并购分析

3、国际保险公估行业利润水平

第二部分行业深度分析

第四章中国保险中介所属行业运行现状分析

第一节 中国保险中介所属行业发展状况分析

一、保险中介的发展起源

二、国家发展保险中介市场的意义

三、中国保险中介行业发展存在的问题及对策

四、中国保险中介行业商业模式分析

第二节 保险中介所属行业发展现状分析

一、中国保险中介行业投资规模

二、中国保险中介行业市场规模分析

三、中国保险中介行业市场结构分析

四、中国保险中介所属行业保费收入分析截至2017年三季度末，我国保险中介共实现保费收入26837亿元，同比增长24.5%，占全国总保费收入的87.6%。结合当前保险行业的发展，预计未来几年，我国保险专业中介行业的保费收入和营业收入将保持持续增长，到2022年保险中介渠道实现保费收入将接近5万亿。我国保险中介渠道实现保费收入预测

第三节 中国保险中介所属行业企业发展分析

一、企业数量及增长分析

二、不同规模企业结构分析

三、不同所有制企业结构分析

四、行业从业人员数量分析

第四节 中国保险中介所属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业营运能力分析

三、行业偿债能力分析

四、行业发展能力分析

第五节 中国保险中介所属行业市场价格走势分析

- 一、保险中介市场定价机制组成
- 二、保险中介市场价格影响因素
- 三、2015-2018年保险中介产品价格走势分析
- 四、2019-2025年保险中介产品价格走势预测

第五章中国保险中介所属行业市场需求分析

第一节 中国保险中介行业供给分析

- 一、中国保险中介机构数量分析
- 二、中国保险中介业务占比分析
- 三、中国保险中介机构保费收入占比分析

第二节 中国保险中介所属行业需求分析

- 一、中国保险行业潜在市场分析
- 二、保险中介机构市场覆盖率分析
- 三、保险中介机构市场需求结构分析

第三节 中国保险中介所属行业供需平衡分析

第四节 中国保险中介所属行业市场需求预测

一、寿险中介市场需求分析

- 1、寿险专业中介渠道保费收入占比对比
- 2、寿险销售渠道结构分析
- 3、寿险中介市场需求规模预测

二、财险中介市场需求分析

- 1、财险中介业务发展特点
 - (1) 由车险单一化向非车多元化发展
 - (2) 财产险公司依托专业中介渠道
 - (3) 客户综合保障计划中
 - (4) 招投标保险业务增量持续上升
 - (5) 财产险业务呈现电子化趋势
- 2、财险专业中介渠道保费收入占比对比
- 3、财险销售渠道结构分析
- 4、财险中介市场需求规模预测

第三部分市场全景调研

第六章中国保险中介细分市场分析及预测

第一节 保险中介细分市场发展分析

一、保险专业中介市场分析

- 1、保险专业中介机构市场发展概况
- 2、保险专业中介机构注册资本
- 3、保险专业中介机构数量
- 4、保险专业中介渠道实现保费收入
- 5、保险专业中介行业核心竞争力分析
- 6、保险专业中介的主要问题分析
- 7、保险专业中介发展策略建议

二、保险兼业代理市场分析

- 1、保险兼业代理市场发展概况
- 2、保险兼业代理机构网点数量
- 3、保险兼业代理渠道实现保费收入
- 4、保险个人代理渠道实现保费收入
- 5、保险兼业代理的主要问题分析
- 6、保险兼业代理行业发展策略建议

三、保险营销员市场分析

- 1、保险营销员如何提高竞争力
- 2、保险营销员队伍整体运行分析
- 3、保险营销员队伍发展特点分析
- 4、保险营销员队伍的主要问题分析
- 5、保险营销员队伍发展策略建议

第二节 保险专业中介细分市场分析

一、保险专业代理所属行业分析

- 1、保险专业代理机构运行分析
- 2、保险专业代理机构经营模式分析
- 3、保险专业代理机构数量分析
- 4、保险专业代理机构实现保费收入
- 5、保险专业代理行业面临困境分析
- 6、保险专业代理行业发展趋势分析
- 7、保险专业代理行业发展策略建议

二、保险经纪所属行业发展分析

- 1、保险经纪机构运行分析
- 2、保险经纪机构数量分析
- 3、保险经纪机构实现保费收入
- 4、保险经纪行业客户结构分析
- 5、保险经纪行业风险管理分析
- 6、保险经纪行业面临困境分析
- 7、保险经纪行业发展趋势分析
- 8、保险经纪行业发展策略建议

三、保险公估所属行业发展分析

- 1、保险公估机构运行分析
- 2、保险公估机构数量分析
- 3、保险公估机构实现业务收入
- 4、保险公估企业竞争格局分析
- 5、保险公估行业发展趋势分析
- 6、保险公估机构的经营创新与市场定位
- 7、保险公估行业面临困境分析
- 8、保险公估行业发展策略建议

第四部分竞争格局分析

第七章保险中介行业区域市场分析

第一节 中国保险中介重点区域市场分析

- 一、行业区域结构总体特征
- 二、行业区域分布特点分析
- 三、行业企业数量的区域分布

第二节 东北地区保险中介市场分析

- 一、保险业务量分析
- 二、保险中介市场占比分析
- 三、保险中介保费收入分析
- 四、保险中介市场结构分析
- 五、保险中介市场发展趋势及前景

第三节 华北地区保险中介市场分析

一、保险业务量分析

二、保险中介市场占比分析

三、保险中介保费收入分析

四、保险中介市场结构分析

五、保险中介市场发展趋势及前景

第四节 华东地区保险中介市场分析

一、保险业务量分析

二、保险中介市场占比分析

三、保险中介保费收入分析

四、保险中介市场结构分析

五、保险中介市场发展趋势及前景

第五节 华中地区保险中介市场分析

一、保险业务量分析

二、保险中介市场占比分析

三、保险中介保费收入分析

四、保险中介市场结构分析

五、保险中介市场发展趋势及前景

第六节 华南地区保险中介市场分析

一、保险业务量分析

二、保险中介市场占比分析

三、保险中介保费收入分析

四、保险中介市场结构分析

五、保险中介市场发展趋势及前景

第七节 西南地区保险中介市场分析

一、保险业务量分析

二、保险中介市场占比分析

三、保险中介保费收入分析

四、保险中介市场结构分析

五、保险中介市场发展趋势及前景

第八节 西北地区保险中介市场分析

一、保险业务量分析

二、保险中介市场占比分析

- 三、保险中介保费收入分析
- 四、保险中介市场结构分析
- 五、保险中介市场发展趋势及前景

第八章 2019-2025年保险中介行业竞争形势

第一节 行业总体市场竞争状况分析

一、保险中介行业竞争结构分析

- 1、现有企业间竞争
- 2、潜在进入者分析
- 3、替代品威胁分析
- 4、供应商议价能力
- 5、客户议价能力
- 6、竞争结构特点总结

二、保险中介行业SWOT分析

- 1、保险中介行业优势分析
- 2、保险中介行业劣势分析
- 3、保险中介行业机会分析
- 4、保险中介行业威胁分析

第二节 保险中介行业竞争格局分析

- 一、产品竞争格局
- 二、企业竞争格局
- 三、品牌竞争格局

第三节 保险中介行业集中度分析

- 一、市场集中度分析
- 二、企业集中度分析
- 三、区域集中度分析

第四节 中国保险中介行业竞争力分析

- 一、中国保险中介行业竞争力剖析
- 二、中国保险中介企业市场竞争的优势
- 三、国内保险中介企业竞争能力提升途径

第五节 保险中介行业并购重组分析

- 一、行业并购重组现状及其重要影响

- 二、跨国公司在华投资兼并与重组分析
- 三、本土企业投资兼并与重组分析
- 四、企业升级途径及并购重组风险分析
- 五、行业投资兼并与重组趋势分析

第九章 2019-2025年保险中介行业领先企业经营形势分析

第一节 中国保险中介企业总体发展状况分析

- 一、保险中介企业主要类型
- 二、保险中介企业资本运作分析
- 三、保险中介企业创新及品牌建设
- 四、保险中介企业国际竞争力分析

第二节 中国领先保险中介企业经营形势分析

一、华康保险代理有限公司

- 1、企业发展概况分析
- 2、企业经营模式分析
- 3、企业发展规模分析
- 4、企业运营能力分析
- 5、企业销售渠道与网络
- 6、企业竞争优势分析
- 7、企业最新发展动向

二、大童保险销售服务有限公司

- 1、企业发展概况分析
- 2、企业经营模式分析
- 3、企业发展规模分析
- 4、企业运营能力分析
- 5、企业销售渠道与网络
- 6、企业竞争优势分析
- 7、企业最新发展动向

三、河北盛安汽车保险销售有限公司

- 1、企业发展概况分析
- 2、企业经营模式分析
- 3、企业发展规模分析

- 4、企业运营能力分析
- 5、企业销售渠道与网络
- 6、企业竞争优劣势分析
- 7、企业最新发展动向

四、英大长安保险经纪集团有限公司

- 1、企业发展概况分析
- 2、企业经营模式分析
- 3、企业发展规模分析
- 4、企业运营能力分析
- 5、企业销售渠道与网络
- 6、企业竞争优劣势分析
- 7、企业最新发展动向

五、北京联合保险经纪有限公司

- 1、企业发展概况分析
- 2、企业经营模式分析
- 3、企业发展规模分析
- 4、企业运营能力分析
- 5、企业销售渠道与网络
- 6、企业竞争优劣势分析
- 7、企业最新发展动向

六、江泰保险经纪股份有限公司

- 1、企业发展概况分析
- 2、企业经营模式分析
- 3、企业发展规模分析
- 4、企业运营能力分析
- 5、企业销售渠道与网络
- 6、企业竞争优劣势分析
- 7、企业最新发展动向

七、民太安保险公估集团股份有限公司

- 1、企业发展概况分析
- 2、企业经营模式分析
- 3、企业发展规模分析

- 4、企业运营能力分析
 - 5、企业销售渠道与网络
 - 6、企业竞争优劣势分析
 - 7、企业最新发展动向
- 八、泛华保险公估股份有限公司

- 1、企业发展概况分析
- 2、企业经营模式分析
- 3、企业发展规模分析
- 4、企业运营能力分析
- 5、企业销售渠道与网络
- 6、企业竞争优劣势分析
- 7、企业最新发展动向

九、深圳市联胜保险公估有限公司

- 1、企业发展概况分析
- 2、企业经营模式分析
- 3、企业发展规模分析
- 4、企业运营能力分析
- 5、企业销售渠道与网络
- 6、企业竞争优劣势分析
- 7、企业最新发展动向

十、上海恒量保险公估有限公司

- 1、企业发展概况分析
- 2、企业经营模式分析
- 3、企业发展规模分析
- 4、企业运营能力分析
- 5、企业销售渠道与网络
- 6、企业竞争优劣势分析
- 7、企业最新发展动向

第五部分发展前景展望

第十章 2019-2025年保险中介行业前景及投资价值

第一节 保险中介行业发展优势分析

一、保险中介公司发展优势

- 1、政策优势
- 2、产品优势
- 3、服务优势
- 4、市场优势

二、保险中介公司代理人优势

- 1、业务范围扩大
- 2、专业综合能力增强
- 3、佣金收入增加
- 4、灵活自主性强

第二节 2019-2025年保险中介市场发展前景

- 一、2019-2025年保险中介市场发展潜力
- 二、2019-2025年保险中介市场发展前景展望
- 三、2019-2025年保险中介细分行业发展前景分析
- 四、“十三五”期间保险中介市场发展任务
 - 1、推动从业人员职业化
 - 2、大力发展专业中介机构，提升行业的专业化水平
 - 3、鼓励兼并重组和综合经营，发挥规模经济优势
 - 4、提升机构资金实力和技术实力，经营管理国际化
 - 5、完善保险监管制度，促进保险中介机构做强做优

第三节 2019-2025年保险中介市场发展趋势预测

- 一、市场监管越来越严
- 二、资本市场投资力度加大
- 三、保险中介分化越来越激烈
- 四、保险中介市场规模日趋变大
- 五、保险中介机构数量减少
- 六、行业集中度不断提高
- 七、市场面临洗牌

第四节 2019-2025年中国保险中介行业供需预测

- 一、2019-2025年中国保险中介机构数量预测
- 二、2019-2025年中国保险中介市场规模预测
- 三、2019-2025年中国保险中介行业需求预测

四、2019-2025年中国保险中介行业保费收入预测

五、2019-2025年中国保险中介行业供需平衡预测

第十一章 2019-2025年保险中介行业投资机会与风险防范

第一节 保险中介行业投资特性分析

一、保险中介行业进入壁垒分析

二、保险中介行业盈利因素分析

三、保险中介行业盈利模式分析

第二节 保险中介行业投融资情况

一、行业资金渠道分析

二、固定资产投资分析

三、兼并重组情况分析

四、保险中介行业投资现状分析

第三节 2019-2025年保险中介行业投资机会

一、产业链投资机会

二、细分市场投资机会

三、重点区域投资机会

四、保险中介行业投资机遇

第四节 2019-2025年保险中介行业投资风险及防范

一、政策风险及防范

二、技术风险及防范

三、供求风险及防范

四、宏观经济波动风险及防范

五、关联产业风险及防范

六、产品结构风险及防范

七、其他风险及防范

第五节 中国保险中介行业投资建议

一、保险中介行业未来发展方向

二、保险中介行业主要投资建议

三、中国保险中介企业融资分析

第六部分 发展战略研究

第十二章 保险中介行业发展战略研究

第一节 保险中介行业发展战略研究

一、战略综合规划

二、技术开发战略

三、业务组合战略

四、区域战略规划

五、产业战略规划

六、营销品牌战略

七、竞争战略规划

第二节 对中国保险中介品牌的战略思考

一、保险中介品牌的重要性

二、保险中介实施品牌战略的意义

三、保险中介企业品牌的现状分析

四、中国保险中介企业的品牌战略

五、保险中介品牌战略管理的策略

第三节 保险中介经营策略分析

一、保险中介市场细分策略

二、保险中介市场创新策略

三、品牌定位与品类规划

四、保险中介新产品差异化战略

第四节 保险中介行业投资战略研究

一、2019-2025年保险中介行业投资战略

二、2019-2025年细分行业投资战略

第十三章 研究结论及发展建议 (ZY GXH)

第一节 保险中介行业研究结论及建议

第二节 保险中介关联行业研究结论及建议

第三节 保险中介行业发展建议

一、行业发展策略建议

二、行业投资方向建议

三、行业投资方式建议 (ZY GXH)

图表目录：

图表：保险中介行业生命周期

图表：保险中介行业产业链结构

图表：2015-2018年全球保险中介行业市场规模

图表：2015-2018年中国保险中介行业市场规模

图表：2015-2018年保险中介行业重要数据指标比较

图表：2015-2018年中国保险中介市场占全球份额比较

图表：2015-2018年中国财产保险企业数量

图表：中国财产保险保费收入地区分布

图表：中国机动车辆保险保费收入占财产保险的比重

图表：机动车辆保险保费收入情况

图表：2015-2018年企财险保费收入和赔付支出变动情况

图表：2015-2018年企财险保费和财险保费关系图

图表：农业保险保费收入及其占财险保费收入比重情况

图表：责任保险保费收入及其占财险保费收入比重情况

图表：责任保险保费收入和赔付支出变动情况

图表：信用保险保费收入及其占财险保费收入比重情况

图表：2015-2018年工程险保费收入及其占财险保费收入比重情况

图表：2015-2018年工程险保费收入和赔付支出变动情况

图表：2015-2018年货运险保费收入及其占财险保费收入比重情况

图表：2015-2018年货运险保费收入和赔付支出变动情况

图表：2015-2018年船舶险保费收入及其占财险保费收入比重情况

图表：2015-2018年船舶险保费收入和赔付支出变动情况

图表：2015-2018年家财险保费收入及其占财险保费收入比重情况

图表：2015-2018年家财险保费收入和赔付支出变动情况

图表：2015-2018年中国人寿保险公司总资产及占总资产比重变化情况

图表：2015-2018年中国人寿保险保费收入规模情况

图表：2015-2018年中国人身保险公司数量情况

图表：中国人寿保险保费收入地区分布

图表：2015-2018年寿险保费收入及其占人寿保险保费收入比重情况

图表：2015-2018年寿险保费收入和赔付支出变动情况

图表：2015-2018年健康险保费收入及其占人寿保险保费收入比重情况

图表：2015-2018年健康险保费收入和赔付支出变动情况

图表：2015-2018年人身意外伤害险保费收入及其占人寿保险保费收入比重情况

图表：2015-2018年人身意外伤害险保费收入和赔付支出变动情况

图表：2015-2018年特殊风险保险保费收入和赔付支出变动情况

图表：2019-2025年中国保险中介机构数量预测

图表：2019-2025年中国保险中介市场规模预测

图表：2019-2025年中国保险中介行业需求预测

图表：2019-2025年中国保险中介行业保费收入预测

详细请访问：<http://www.chinairr.org/report/R09/R0904/201908/07-307423.html>