

2021-2027年中国私人银行 服务行业前景研究与行业竞争对手分析报告

报告目录及图表目录

一、报告报价

《2021-2027年中国私人银行服务行业前景研究与行业竞争对手分析报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.chinairr.org/report/R13/R1301/202011/18-373325.html>

产品价格：纸介版9800元 电子版9800元 纸介+电子10000元

订购电话: 400-600-8596 010-80993936

传真: 010-60343813

网址: <http://www.chinairr.org>

Email: sales@chyxx.com

联系人：刘老师 陈老师 谭老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

私人银行服务是银行服务的一种，专门面向富有阶层，为富豪们提供个人财产投资与管理的服务，一般需要拥有至少100万美元以上的流动资产才可在较大型的国际金融公司或银行中申请开设此类服务。

中国产业研究报告网发布的《2021-2027年中国私人银行服务行业前景研究与行业竞争对手分析报告》共十四章。首先介绍了私人银行服务行业市场发展环境、私人银行服务整体运行态势等，接着分析了私人银行服务行业市场运行的现状，然后介绍了私人银行服务市场竞争格局。随后，报告对私人银行服务做了重点企业经营状况分析，最后分析了私人银行服务行业发展趋势与投资预测。您若想对私人银行服务产业有个系统的了解或者想投资私人银行服务行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章私人银行服务相关概述

第一节私人银行服务

一、私人银行服务界定

二、私人银行服务对象

三、私人银行与零售银行及贵宾理财业务的区别

第二节私人银行业务呈现新亮点

一、客户门槛高

二、服务内容广

三、业务保密性强

四、操作独立性高

五、品牌效应大

六、业务利润高

第三节私人银行的产品和服务

一、资产管理服务

二、保险服务

三、信托服务

四、高端咨询及协助业务

第二章2019年中国私人银行运行环境分析

第一节国内宏观经济环境分析

- 一、GDP历史变动轨迹分析
- 二、固定资产投资历史变动轨迹分析
- 三、2019年中国宏观经济发展预测分析

第二节2019年中国私人银行服务潜在客户

- 一、私人银行服务潜在客户规模
- 二、潜在客户组成结构

第三节2019年中国私人银行服务政策环境分析

- 一、政策限制差异化
- 二、中国私人银行面临政策瓶颈
- 三、私人银行监管政策还处空白
- 四、交通银行扩大私人银行服务范围政策出台

第四节2019年外资银行国内对中国银行的影响

- 一、外资银行在华规模及概况
- 二、外资银行在华发展战略
- 三、外资私人银行竞争优势
- 四、影响分析

第三章2019年全球私人银行业务运行状况分析

第一节2019年全球私人银行业务运行情况分析

- 一、私人银行业务规模及成长性
- 二、私人银行服务获利性
- 三、投资策略偏向积极
- 四、国际活跃银行地位突出
- 五、私人银行中心东移
- 六、普遍看好亚洲市场

第二节2019年全球私人银行机构类型

- 一、全能银行
- 二、投资银行

三、家族管家

四、独立财务顾问

五、各类其他机构

第三节2019年全球主要私人银行企业品牌运行分析

一、全球私人银行排名

二、美洲私人银行品牌

三、欧洲私人银行品牌

第四节2021-2027年全球私人银行业趋势分析

第四章2019年世界私人银行业部分国家及地区运行分析

第一节瑞士

一、瑞士私人银行业发展概述

二、瑞士私人银行业的发展特点与成功要素

三、受金融风暴影响瑞士私人银行纷纷降低门槛抢客

四、东欧成瑞士私人银行业务开拓新市场

五、瑞士私人银行保密制度面临压力

第二节新加坡

一、新加坡私人银行业发展概述

二、新加坡税收政策鼓励私人银行发展

三、新加坡打造亚洲财富管理中心策略分析

四、新加坡私人银行面临人才短缺问题

第三节美国

一、美国财富管理状况概述

二、美国私人银行发展状况分析

三、美国银行超越瑞银成世界最大私人银行集团

第四节中国香港

一、香港私人银行的运作情况

二、香港私人银行业发展的成功经验

三、香港私人银行业发展前景探析

四、香港发展私人银行业务需要加强的工作

第五章2019年国外银行私人银行业务运营分析

第一节瑞士信贷集团

一、公司简介

二、瑞信集团私人银行业务的运营模式及特点分析

三、瑞士信贷拟着手并购扩张私人银行业务

第二节瑞士银行

一、公司简介

二、瑞士银行的人才培训策略

三、瑞银私人银行面临的不利局面

第三节其他银行

一、法国巴黎私人银行业务运营分析

二、隆奥达亨银行私人银行业务的运作理念

第六章2019年汇丰集团私人银行业务深度研究

第一节2019年汇丰集团私人银行构成及业绩

一、汇丰集团私人银行结构

二、汇丰集团私人银行业绩

第二节2019年汇丰私人银行控股(瑞士)财务

一、代管资产规模

二、收入结构

三、赢利能力

四、经营效率

第三节2019年汇丰集团私人银行成功经验

一、汇丰经验之一：收购

二、汇丰经验之二：量身订制

三、汇丰经验之三：协同效应

第七章2019年中国私人银行运行新形势透析

第一节2019年中国财富状况综述

一、中国财富市场运行简况

二、中国富豪人数上升至全球第四

三、中国内地私人财富市场状况分析

四、中国财富区域分布由集中趋向分散

第二节2019年中国私人银行运行新格局透析

- 一、私人银行已成我国银行业务拓展新方向
- 二、我国私人银行业务发展特征浅析
- 三、我国商业银行加大私人银行业务发展力度
- 四、国内商业银行私人银行业务开办情况
- 五、我国商业银行开办私人银行业务的环境分析
- 六、我国私人银行业发展尚任重道远
- 七、私人银行与投资银行的资源整合分析

第三节2019年中国私人银行发展状况

- 一、我国私人银行业发展情况
- 二、内地私人银行业务投资情况分析
- 三、私人银行向艺术品投资领域发力

第四节2019年中国私人银行客户分析

- 一、中国富裕人口特征
- 二、私人银行瞄准三大经济带客户
- 三、贸易战下私人银行客户形态和需求分析
- 四、四类私人银行客户投资策略

第五节2019年中国部分地区私人银行的发展

- 一、宁波市中外资银行高端理财服务竞争激烈
- 二、江苏私人银行业务发展迅速
- 三、武汉私人银行业务市场分析
- 四、西安私人银行为客户打造顶级服务

第八章2019年中国私人银行市场竞争分析

第一节2019年中国私人银行竞争局势分析

- 一、私人银行业务成市场竞争焦点
- 二、中外资银行私人银行业务竞争加剧
- 三、中外资私人银行竞争形势分析

第二节2019年中国商业银行开展私人银行业务的SWOT分析

- 一、我国商业银行发展私人银行业务的劣势
- 二、我国商业银行发展私人银行业务的优势
- 三、我国商业银行发展私人银行业务的机遇

四、我国商业银行发展私人银行业务面临的挑战

第九章中资银行私人业务运行与竞争力对比分析

第一节中国工商银行股份有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

第二节中国银行股份有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

第三节中国建设银行股份有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

第四节交通银行股份有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

第五节中信银行股份有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

第六节招商银行股份有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

第十章外资银行私人银行业务研究分析

第一节渣打银行

- 一、企业竞争力分析
- 二、私人业务动态分析

第二节花旗银行

- 一、企业竞争力分析
- 二、私人业务动态分析

第三节美国国际集团

- 一、企业竞争力分析
- 二、私人业务动态分析

第四节德意志银行

- 一、企业竞争力分析
- 二、私人业务动态分析

第五节法国巴黎银行

- 一、企业竞争力分析
- 二、私人业务动态分析

第十一章2019年中国私人银行业务存在问题与策略应对

第一节2019年中国私人银行业务核心问题分析

- 一、私人银行业务发展模式模糊
- 二、分业经营所带来的业务限制
- 三、外汇管制仍然比较严格
- 四、缺乏有效的营销服务体系
- 五、从业人员素质尚待提高

第二节2019年中国发展私人银行业务对策建议

- 一、要转变经营发展理念
- 二、要有明确的市场发展战略
- 三、要构建高效的信息管理系统
- 四、要注重业务和产品的研发
- 五、要培养和引进专业队伍

第三节2019年中国私人银行业务面临主要风险

- 一、声誉风险
- 二、信用风险
- 三、市场风险
- 四、操作风险
- 五、流动性风险
- 六、法律风险

第四节2019年中国业务风险防范的必要性和策略

第十二章2021-2027年中国私人银行业务前景预测分析

第一节2021-2027年中国私人银行业务发展核心分析

- 一、客户群判定
- 二、主项目定位
- 三、价值链方式
- 四、信息化建设

第二节2021-2027年中资私人银行业务发展思路

- 一、快速私人银行业务领域
- 二、组织机构独立化
- 三、系统开发
- 四、产品设计针对性
- 五、业务专业性

第三节2021-2027年中小银行发展私人银行业务分析

- 一、发展私人银行业务可行性
- 二、中小银行私人业务的策略

第十三章2021-2027年中国私人银行业的发展机遇及趋势分析

第一节2021-2027年中国私人银行的发展机遇

- 一、国内私人银行业务发展面临的主要机遇
- 二、人口老龄化给中国私人银行业发展带来的机会
- 三、贸易战下我国本土私人银行的机会分析
- 四、我国私人银行面临政策良机

第二节2021-2027年中国私人银行前景趋势分析

一、我国私人银行业的市场潜力分析

二、国内私人银行业务的发展趋势

第十四章2021-2027年中资银行发展私人银行业务战略选择

第一节新兴市场与成熟市场私人银行业务的比较

一、目标客户

二、产品与服务

三、管理模式

第二节银行发展私人银行业务的条件与限制

一、品牌竞争力

二、创新研发能力

三、服务水平

四、政策支持

五、法律支撑

六、上游产业链支持

第三节国内私人银行业务发展战略选择

一、进入战略

二、发展战略

图表目录：

图表：2015-2019年国内生产总值

图表：2015-2019年居民消费价格涨跌幅度

图表：2019年居民消费价格比上年涨跌幅度（%）

图表：2015-2019年国家外汇储备

图表：2015-2019年财政收入

图表：2015-2019年全社会固定资产投资

图表：2019年分行业城镇固定资产投资及其增长速度（亿元）

图表：2019年固定资产投资新增主要生产能力

更多图表见正文……

详细请访问：<http://www.chinairr.org/report/R13/R1301/202011/18-373325.html>