2021-2027年中国汽车经销 行业前景研究与投资前景报告

报告目录及图表目录

中国产业研究报告网 编制 www.chinairr.org

一、报告报价

《2021-2027年中国汽车经销行业前景研究与投资前景报告》信息及时,资料详实,指导性强,具有独家,独到,独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势,获得优质客户信息,准确、全面、迅速了解目前行业发展动向,从而提升工作效率和效果,是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址:http://www.chinairr.org/report/R05/R0505/202012/16-377352.html

产品价格:纸介版9800元 电子版9800元 纸介+电子10000元

订购电话: 400-600-8596 010-80993936

传真: 010-60343813

网址: http://www.chinairr.org

Email: sales@chyxx.com

联系人: 刘老师 陈老师 谭老师

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

2019年上半年,我国汽车产销分别完成1213.2万辆和1232.3万辆,同比分别下降13.7%和12.4%。2014-2019年上半年我国汽车产销量

数据来源:公开资料整理

中国产业研究报告网发布的《2021-2027年中国汽车经销行业前景研究与投资前景报告》共十一章。首先介绍了汽车经销行业市场发展环境、汽车经销整体运行态势等,接着分析了汽车经销行业市场运行的现状,然后介绍了汽车经销市场竞争格局。随后,报告对汽车经销做了重点企业经营状况分析,最后分析了汽车经销行业发展趋势与投资预测。您若想对汽车经销产业有个系统的了解或者想投资汽车经销行业,本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计数据,海关总署,问卷调查数据,商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局,部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据,企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等,价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录:

- 第.一章 中国汽车流通行业分析
- 第.一节 中国汽车流通行业综合分析
- 一、中国汽车流通的发展历程
- 二、我国汽车流通行业逐渐发展成熟
- 三、我国汽车流通业并购大戏纷纷上演
- 四、中国汽车流通领域业态分析
- 五、我国汽车流通体制向品牌营销转变
- 第二节 汽车流通的渠道分析
- 一、我国汽车流通渠道酝酿变局
- 二、我国进口汽车流通渠道面临洗牌
- 三、我国轿车流通渠道分析
- 四、2019年汽车流通渠道新模式

第二章 中国汽车经销业务模式

- 第.一节 经销简介
- 一、经销的特点

- 二、经销分类
- 三、经销协议
- 四、经销方式的利弊
- 五、经销方式的问题

第二节 中国汽车经销发展总况

- 一、发展历程
- 二、发展特色
- 三、中国汽车经销商分布区域特征明显
- 四、中国各类汽车经销业务发展浅析

第三节 经销模式

- 一、主要营销模式
- 二、营销模式特点
- 三、进口汽车经销模式
- 四、营销渠道发展特点

第三章 2019年中国汽车经销商发展分析

第二节 2019年中国汽车经销商发展概况

- 一、中国汽车经销商生存环境
- 二、中国汽车经销商发展特点
- 三、中国汽车经销商数据统计
- 四、中国汽车4S店数量统计及增加情况
- 第二节 2019年中国汽车经销商盈利能力分析
- 一、利润率
- 二、盈利结构

第三节 市场份额

- 一、汽车经销商排名
- 二、汽车经销商市场份额

第四节 汽车经销商地域特征

第四章 中国汽车销售分析

第.一节中国汽车销售概况

一、中国汽车分网销售分析

- 二、我国汽车销售业面临多业态转型
- 三、我国汽车销售市场面临洗牌
- 四、多家汽车企业变革销售网络促销
- 五、汽车销售服务新法规的优势分析
- 第二节 2015-2019年汽车销售市场状况
- 一、2019年我国汽车销售状况
- 二、2019年全国汽车销量创新高
- 三、2019年我国汽车销量分析
- 四、2018年汽车产销分析
- 四、2019年汽车产销分析
- 第三节 2019年各品牌汽车销售状况
- 一、宝马
- 二、奥迪
- 三、奔驰
- 四、大众
- 五、奇瑞

第四节 汽车销售模式分析

- 一、汽车销售4S店集群新模式介绍
- 二、二、三线城市青睐"超市式巡展"模式
- 三、汽车销售模式有待变革
- 四、汽车销售4S店存在的问题分析
- 五、我国汽车销售必须打破传统模式
- 五、"总量控制"或将改变汽车销售模式

第五节 汽车销售中存在的问题及对策

- 一、八大问题制约我国汽车销售行业的发展
- 二、我国汽车销售价格战原因及对策解析
- 三、提高汽车销售服务水平的措施

第五章 中国新车销售业务现状及前景预测

- 第.一节 新车销量特点
- 一、总销量
- 二、乘用车销量特点

分类型来看,2019年上半年,乘用车累计产销分别完成997.8万辆和1012.7万辆,同比分别下降15.8%和14%。其中,轿车产销分别完成490.4万辆和496.2万辆,同比分别下降13.4%和12.9%;SUV产销分别完成421.6万辆和430.1万辆,同比分别下降17.6%和13.4%;MPV产销分别完成65.4万辆和67万辆,同比分别下降23.8%和24%;交叉型乘用车产销分别完成20.4万辆和19.4万辆,同比分别下降5.3%和17.5%。2013-2019年上半年我国乘用车销量

数据来源:公开资料整理

三、商用车销量特点

2019年上半年,商用车累计产销分别完成215.4万辆和219.6万辆,同比分别下降17.5%和17.8%

- 。分车型产销情况看,货车产销同比分别下降1.3%和3.8%;客车产销同比分别下降10.9%和6.9%
- 。2013-2019年上半年我国商用车销量

数据来源:公开资料整理

第二节 新车价格特点

- 一、整体价格
- 二、乘用车价格
- 三、商用车价格

第三节 经销模式

- 一、乘用车经销模式
- 二、商用车经销模式

第四节 经销商经营现状

- 一、新车销售盈利情况
- 二、盈利模式
- 三、建设成本

第六章 中国二手车业务现状及前景预测

第.一节 销售情况

- 一、销售量
- 二、主要车型
- 三、销售价格

第二节 经销模式

第三节 市场前景预测

- 一、发展趋势预测
- 二、市场规模预测

第七章 中国汽车售后服务现状及前景预测

- 第.一节 售后服务发展现状
- 一、盈利模式
- 二、发展趋势
- 第二节 汽车维修
- 一、中国汽车维修业发展与兴起
- 二、中国汽车维修业的变革
- 三、国内汽车维修行业进入战略调整阶段
- 四、2019年中国汽车维修业经营模式综述
- 五、汽车经销商维修业务竞争力
- 六、市场需求
- 第三节 汽车金融
- 一、市场空间分析
- 二、中国汽车金融发展现状分析
- 三、中国汽车金融服务模式分析
- 四、2019年中国汽车金融机构发展状况分析 第四节汽车保险
- 一、汽车保险已稳居中国产险业第.一大险种
- 二、汽车保险业欲谋汽车产业链中主角地位
- 三、电话直销触发中国汽车保险市场新增长点

第八章 中国主要汽车生产企业经销网络

第.一节 一汽丰田

第二节广汽本田

第三节 东风日产

第四节 上海大众

第五节 上海通用

第六节 长安福特

第九章 中国汽车经销商龙头企业分析 第.一节 庞大集团

- 一、公司简介
- 二、经营情况
- 三、竞争优势

第二节 物产中大

- 一、公司简介
- 二、经营情况
- 三、经销网络

第三节 中升控股

- 一、公司简介
- 二、经营情况
- 三、经销网络

第四节 大昌行集团

- 一、公司简介
- 二、经营情况
- 三、经销网络

第五节 正通汽车

- 一、公司简介
- 二、经营情况
- 三、公司扩张

第六节 大东方

- 一、经营情况
- 二、业务规划

第七节 开元汽车

- 一、公司简介
- 二、经营情况

第八节 联拓集团

第九节 亚夏汽车

第十节 漳州发展

第十一节 特力集团

第十二节 G.A.控股

第十章 2021-2027年中国汽车经销投资潜力评估

- 第.一节 汽车经销的投资环境
- 一、汽车市场良好走势吸引投资
- 二、反垄断法影响汽车流通领域
- 第二节 汽车经销的融资渠道分析
- 一、汽车流的融资渠道分析
- 二、汽车营销集团寻求IPO融资
- 三、汽车贷款证券化成为新融资渠道
- 第三节 2021-2027年中国汽车经销投资商机分析
- 一、中国汽车经销区域投资潜力
- 二、中国汽车经销业务投资热点研究
- 第四节2021-2027年中国汽车流通业的投资风险分析
- 一、宏观调控政策风险
- 二、市场竞争风险
- 三、原料供给风险
- 四、市场运营机制风险
- 第五节 投资观点

第十一章 汽车流通的发展趋势与前景分析()

- 第.一节中国汽车工业的发展趋势
- 一、我国汽车市场的四大发展趋势
- 二、2019年我国将成全球第二大汽车市场
- 三、2020年我国汽车市场需求量预测
- 第二节 汽车流通的发展趋势与前景预测
- 一、小型二手车流通企业的发展方向
- 二、国内汽车配件产业的未来发展
- 三、我国汽车零部件进出口的发展前景
- 四、2019年我国汽车售后服务市场规模预测
- 五、2019年汽车租赁市场规模预测
- 第三节 中国汽车经销业务发展前景预测
- 一、中国汽车经销商发展前景及战略分析
- 二、未来中国汽车经销模式发展状态预测
- 三、汽车经销商集团化渐成趋势

四、新车销售形势及盈利空间预测

五、二手车和售后服务发展空间巨大

图表目录:

图表 1 2015-2019年中国主要汽车经销商毛利率对比

图表 2 2015-2019年中国汽车4S店数量

图表 3 2015-2019年西部地区4S分布占比

图表 4 2015-2019年经济欠发达地区48店分布占比

图表 5 中美日汽车经销商单店收入构成对比

图表 6 汽车4S店各部门盈利比例

图表 7 2019年中国排名前20位汽车经销商

图表 8 2015-2019年汽车销量及增长率

图表 9 2019年中国销量前十车企

图表 10 2015-2019年汽车月度销售变动趋势

图表 11 2015-2019年1.6升及以下乘用车月度销售情况

图表 12 2015-2019年乘用车自主品牌市场份额变化趋势

图表 13 2015-2019年汽车月度出口量情况

图表 14 2019年汽车产销规模(单位:万辆,%)

图表 15 2015-2019年中国汽车销量

图表 16 2015-2019年中国乘用车销量

图表 17 2015-2019年我国月度乘用车销量变化趋势图

图表 18 2015-2019年我国月度1.6L及以下乘用车销量变化趋势图

图表 19 2015-2019年中国商用车销量

图表 20 2015-2019年我国月度商用车销量变化趋势图

图表 21 2015-2019年中国汽车价格指数

图表 22 2015-2019年中国乘用车价格指数

图表 23 2015-2019年中国商用车价格指数

图表 24 2015-2019年中国二手车平均交易价格

图表 25 北京汽修公司旗下产品

图表 26 汽修维修企业经营模式分类

图表 27 主要汽车维修经营模式比较

图表 28 国内主要汽车金融公司

图表 29 丰田在华事业分布 图表 广汽本田汽车经销商分布 更多图表见正文……

详细请访问:http://www.chinairr.org/report/R05/R0505/202012/16-377352.html