

# 2021-2027年中国医药B2B 电商市场深度研究与市场需求预测报告

## 报告目录及图表目录

中国产业研究报告网 编制  
[www.chinairr.org](http://www.chinairr.org)

# 一、报告报价

《2021-2027年中国医药B2B电商市场深度研究与市场需求预测报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.chinairr.org/report/R10/R1002/202105/06-404113.html>

产品价格：纸介版9800元 电子版9800元 纸介+电子10000元

订购电话: 400-600-8596 010-80993936

传真: 010-60343813

网址: <http://www.chinairr.org>

Email: [sales@chyxx.com](mailto:sales@chyxx.com)

联系人：刘老师 陈老师 谭老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

医药电子商务是指以医疗机构、医药公司、银行、医药生产商、医药信息服务提供商、第三方机构等以赢利为目的的市场经济主体，凭借计算机和网络技术（主要是互联网）等现代信息技术，进行医药产品交换及提供相关服务的行为。

随着网络技术的快速发展，医药电子商务作为新兴的运营模式在我国高速发展。医药电子商务的标准化和透明化，极大地减少了消费者与医药企业的流通交易环节，同时降低了医药企业和消费者的交易成本，对提高医药商品交易具有重要的意义。

现在国内已开展 B2C 电子商务的企业有复星医药、康美药业、上海医药等。主要运营模式分别是复星医药的导药网、挂号网、金象网、远程医疗、移动医疗；康美药业的康美之恋大健康平台、康美中药网“药材通”APP、网络医院、远程医疗；上海医药的电子处方平台、药品数据平台、患者数据平台、为患者提供处方药网上销售、健康管理等服务，并与京东签署战略合作，实现线上线下的融合。平台医药的代表企业是阿里健康，其运用第三方平台推动 B2C 的运营，构建“医+药”活力生态圈。医药平台资源及用户共享，并搭建完整医疗网络，实现一站式医疗服务的“未来医院”。

2015-2018年中国医药电商B2C、B2B业务销售收入(不含A证) 中国产业研究报告网发布的《2021-2027年中国医药B2B电商市场深度研究与市场需求预测报告》共十四章。首先介绍了中国医药B2B电商行业市场发展环境、医药B2B电商整体运行态势等，接着分析了中国医药B2B电商行业市场运行的现状，然后介绍了医药B2B电商市场竞争格局。随后，报告对医药B2B电商做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国医药B2B电商行业发展趋势与投资预测。您若想对医药B2B电商产业有个系统的了解或者想投资中国医药B2B电商行业，本报告是您不可或缺的重要工具。 本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。 报告目录：第一章医药电商行业发展现状与前景分析第一节“医药+互联网”正主导行业的进程一、当生产企业遇上互联网二、当医药采购企业遇上互联网三、当医药批发企业遇上互联网四、当医药物流企业遇上互联网五、“医药+互联网”助推产业升级第二节中国医药电商平台行业所处环境一、互联网的普及二、政策监管环境三、社会医疗卫生支出增加四、医药电商助力药品价格降低第三节中国医药电商行业发展现状分析一、中国医药电商发展历程二、2019年中国医药电商发展现状三、中国医药电商特征四、2019年医药电商十大事件第四节中国医药电商平台运营模式一、中国医药电商运营模式二、模式探索成功后行业将迎爆发式增长三、B2B比B2C的市场空间更大第五节中国医药电商平台行业产业链图谱一、医药产业链的构成二、医药流通行业产业链分析

三、中国医药电商产业链图谱 第二章医药B2B电商平台的意义和作用第一节医药B2B电商平台概念第二节医药行业痛点及医药B2B的变革之处一、传统行业的痛点二、医药电商B2B的变革之处第三节医药B2B电商平台的意义一、改变药品低效的供应链二、提供增值服务三、解决上下游问题与需求的能力第四节医药电商B2B平台的影响一、医药电商B2B平台正在改变传统医药商业模式二、医药电商B2B改变传统医药采购三、医药B2B将分食医药流通市场四、B2B医药电商助力中小药店降低采购成本 第三章医药B2B电商平台所属行业及市场发展分析第一节医药B2B电商平台行业概况一、医药B2B电商平台发展历程二、中国医药电商B2B发展概况2016-2018年中国医药电商直报企业销售总额(不含A证)统计情况 三、中国医药电商B2B市场规模四、医药B2B电商平台行业所处周期五、医药B2B电商平台如此火爆的商业逻辑第二节医药B2B电商平台产业链分析一、医药B2B电商平台产业链二、医药流通市场中主要产品进行不同的产业链分析第三节医药B2B企业概况(资质、地域分布、资本活跃度)一、医药B2B企业资质分析二、医药B2B企业资质地域分布三、医药B2B资本活跃度分析四、医药B2B企业运营状态分析第四节医药B2B电商平台行业融资情况分析一、医药电商平台投融资情况分析二、医药电商平台资本运作分析三、医药B2B电商平台行业融资趋势分析四、中国医药电商投融资案例 第四章医药B2B电商平台商业模式分析第一节医药B2B电商平台商业模式分析一、医药B2B电商企业主要类型二、医药B2B电商主要商业模式三、医药B2B电商细分商业模式主要特征四、第三方交易模式将成为医药B2B模式主流第二节中药材B2B大宗交易平台模式的探索一、中药材大宗交易的特点二、中药材大宗交易存在的问题三、中药材大宗交易面临的契机四、中药材大宗交易平台定位五、中药材大宗交易平台的交易模式六、平台建设七、平台运营八、盈利模式九、平台存在的风险及应对措施十、平台后期展望 第五章医药B2B电商平台竞争格局分析第一节医药B2B电商平台竞争格局分析一、中国医药批发市场竞争层次二、医药电商市场竞争加剧三、医药B2B电商企业数量第二节医药B2B电商平台竞争趋势分析一、医药B2B电商竞争形势分析二、2019年医药B2B电商平台竞争趋势三、医药B2B电商平台开启跑马圈地模式四、多元化在线支付方式是B2B医药电商的核心竞争优势 第六章B2B电商平台企业分析框架及重点第一节B2B电商平台企业的切入方式一、企业服务的发展二、B2B供应链的发展三、B2B供应链的切入方式第二节B2B电商平台企业分析重点一、B2B公司在产品内容上的六个重点第三节B2B代表性企业分析一、钢铁行业B2B龙头老大——找钢网二、橡塑行业领军企业——快塑网三、食材服务电商——链农网四、外贸B2B平台——敦煌网五、鲜花供应平台——宜花网六、汽配一站式采购平台——淘汽配七、服装市场领航者——衣联网八、酒业电商——易酒批九、小商品互联网转型的代表——找鞋网十、数码通讯B2B平台——小货郎 第七章医药B2B电商平台领先企业分析第一节九州通医药

网一、公司基本面分析二、公司经营策略分析三、电商平台特性分析四、公司未来发展方向、目标及宗旨五、公司未来发展预测第二节珍诚医药在线一、公司基本面分析二、公司经营策略分析三、电商平台特性分析四、公司未来发展方向、目标及宗旨五、公司未来发展预测第三节药品终端网一、公司基本面分析二、公司经营策略分析三、电商平台特性分析四、公司未来发展方向、目标及宗旨五、公司未来发展预测第四节好药网一、公司基本面分析二、公司经营策略分析三、电商平台特性分析四、公司未来发展方向、目标及宗旨五、公司未来发展预测第五节我的医药网一、公司基本面分析二、公司经营策略分析三、电商平台特性分析四、公司未来发展方向、目标及宗旨五、公司未来发展预测第六节医统天下一、公司基本面分析二、公司经营策略分析三、电商平台特性分析四、公司未来发展方向、目标及宗旨五、公司未来发展预测第七节1药网一、公司基本面分析二、公司经营策略分析三、电商平台特性分析四、公司未来发展方向、目标及宗旨五、公司未来发展预测第八节天猫B2B商城一、公司基本面分析二、公司经营策略分析三、电商平台特性分析四、公司未来发展方向、目标及宗旨五、公司未来发展预测第九节京东B2B医一、公司基本面分析二、公司经营策略分析三、电商平台特性分析四、公司未来发展方向、目标及宗旨五、公司未来发展预测第十节其他一、公司基本面分析二、公司经营策略分析三、电商平台特性分析四、公司未来发展方向、目标及宗旨五、公司未来发展预测第八章2021-2027年B2B电商平台发展前景与趋势第一节2019年B2B电商平台行业发展现状与趋势一、2019年中国B2B市场发展现状与趋势二、B2B电商百花齐放背后的发展脉络第二节2021-2027年B2B电商平台行业发展现状与趋势一、2019中国B2B电子商务产业生态图谱二、2019年国内B2B电商运营模式及发展趋势三、B2B类企业“互联网+”三个步骤四、2019年中国B2B行业的六种趋势五、2021-2027年中国电商B2B市场趋势预测六、电商B2B行业的发展方向及策略第三节2021-2027年B2B平台和产业链模式发展趋势一、B2B平台和产业链模式发展趋势二、产业链重构供应链向需求链的移民三、找塑料网引领B2B垂直化趋势第九章2021-2027年医药B2B电商行业发展前景与趋势第一节医药B2B电商行业发展前景一、医药产业规模将持续增长二、B2B企业对应万亿市场空间三、互联网+医药市场爆发期预第二节医药电商行业发展趋势一、医院与零售终端空间将转换至线上的市场规模二、医药电商将促进价值链上各环节的重构三、医药电商格局将朝有机结合、互惠共赢的模式发展四、医药电商将促使线下企业转型五、互联网移动技术重塑线下医院运营和服务流程六、互联网医疗将推动传统医疗服务模式的重构七、智能可穿戴设备深度融入健康医疗领域八、医疗大数据引领医疗体系进入智慧时代第三节医药B2B电商平台最终发展方向一、最完美模式借鉴二、最终发展方向——最完美模式三、打通医药电商全产业链生态第四节医药B2B电商平台未来盈利点一、医药B2B企业盈利模式二、未来盈利点第十章2021-2027年B2B的投资逻辑与机会第一节B2B投资八维模型第二节B2B的投资逻辑一、B2B主要解决了传

统行业的四大痛点二、B2B投资的三大逻辑三、企业服务SaaS的关键成功要素四、如何搭建好的企业服务团五、互联网金融如何与产业互联网结合第三节B2B电商投资案

例——启赋资本一、B2B领域发展趋势和观点分享二、B2B电商投资逻辑三、启赋资本B2B领域的布局第四节医药B2B项目的投资逻辑及主要推动力一、B2B行业投资逻辑共性二、医药B2B项目的投资逻辑三、中药材电商平台的投资逻辑第五节医药B2B电商平台投资机会一、动力点——医药分离趋势下药品电商迎来春天二、生长点——处方药网售、医保网上支付政策落三、爆发点——公立医院自主采购四、细分领域机会五、新领域机会 第十一章2021-2027年医药B2B电商平台存在的问题、壁垒及解决方案（）第一节关键点——可行性与有效性问题及解决方案第二节切入

点——商业模式选择问题及解决方案第三节主攻点——线上与线下利益冲突问题及解决方案第四节主攻点——企业配套制度及激励政策问题及解决方案第五节突破点——市场竞争问题及解决方案第六节关注点——药品电子监管与运营成本加大问题及解决方案第七节关注点——网上药品医保问题及解决方案第八节关注点——物流配送问题及解决方案第九节关注

点——支付系统问题及解决方案第十节关注点——高额补贴问题及解决方案第十一节关注点——刷单、做GMV问题及解决方案第十二节关注

点——售假问题及解决方案（）图表目录：图表：2015-2019年中国网民规模图表：2015-2019年我国移动活跃设备数量示意图图表：2015-2019年中国网络购物市场交易规模图表：2015-2019年我国医药电商市场规模图表：中国医药电商特征图表：2019年我国获得互联网药品交易A证企业示意图图表：2019年我国医药电商融资情况图表：2019年我国医药电商运营模式图表：医药产业链的构成图表：医药流通行业产业链图表：中国医药电商产业链图谱图表：2015-2019年我国医药电商B2B市场规模图表：2019年我国医药B2B企业资质（A证）地域分布图表：2019年我国医药B2B企业资质（B证）地域分布图表：2019年上市公司医药电商营收排行榜图表：2019医药电商融资图表：医药电商B2B运营模式图表：B2B产业与企业产业的关联性图表：B2B电商平台融资轮次图表：中国B2B电子商务产业生态图谱图表：中国B2B电子商务产业生态图谱图表：中国B2B电子商务供应链金融生态图表：启赋资本在产业互联网的投资布局图更多图表见正文.....

详细请访问：<http://www.chinairr.org/report/R10/R1002/202105/06-404113.html>