

2021-2027年中国网上零售 市场研究与产业竞争格局报告

报告目录及图表目录

中国产业研究报告网 编制

www.chinairr.org

一、报告报价

《2021-2027年中国网上零售市场研究与产业竞争格局报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.chinairr.org/report/R03/R0305/202106/10-412541.html>

产品价格：纸介版9800元 电子版9800元 纸介+电子10000元

订购电话: 400-600-8596 010-80993936

传真: 010-60343813

网址: <http://www.chinairr.org>

Email: sales@chyxx.com

联系人：刘老师 陈老师 谭老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

网上零售（e-Retail）是指通过互联网或其他电子渠道，针对个人或者家庭的需求销售商品或者提供服务。网上零售(B2C/C2C)即交易双方以互联网为媒介的商品交易活动，即通过互联网进行的信息的组织和传递，实现了有形商品和无形商品所有权的转移或服务的消费。买卖双方通过电子商务（线上）应用实现交易信息查询（信息流）、交易（资金流）和交付（物流）等行。网上零售属于针对终端顾客（而不是生产性顾客）的电子商务活动，因此属于B2C（企业对消费者）的电子商务范畴。

商务部下属的中国国际电子商务中心与中华全国商业信息中心2016年4月11日联合发布“2015年中国网络零售市场运行情况及未来展望”称，2015年，中国网络零售市场发展迎来拐点，B2C（企业对个人）模式首次超过C2C（个人对个人）模式，占据51.9%的市场份额，成为市场的主体。

从网上零售总额来看，根据国家统计局，2019年中国网上商品和服务零售额为 10.6 万亿元，同比增长 16.5%，网上商品和服务零售额首次突破 10 万亿大关。其中，实物商品网上零售额同比增长 21.4%至 8.5 万亿元，网上零售额线上渗透率达 20.7%，同比提升 2.3 百分点；非实物商品网上零售额同比增长 6.1%至 2.1 万亿元。2006-2019年中国网上商品和服务零售额及同比增速

数据来源：公开资料整理2015-2019年中国实物商品网上零售额及同比增速

数据来源：公开资料整理

中国产业研究报告网发布的《2021-2027年中国网上零售市场研究与产业竞争格局报告》共十五章。首先介绍了网上零售行业市场发展环境、网上零售整体运行态势等，接着分析了网上零售行业市场运行的现状，然后介绍了网上零售市场竞争格局。随后，报告对网上零售做了重点企业经营状况分析，最后分析了网上零售行业发展趋势与投资预测。您若想对网上零售产业有个系统的了解或者想投资网上零售行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 网上零售行业相关概述

1.1 网上零售行业定义及特点

- 1.1.1 网上零售行业的定义
- 1.1.2 网上零售行业服务特点
- 1.2 网上零售行业相关分类
- 1.3 网上零售行业盈利模式分析

第二章 2015-2019年中国网上零售行业发展环境分析

- 2.1 网上零售行业政治法律环境（P）
 - 2.1.1 行业主管单位及监管体制
 - 2.1.2 行业相关法律法规及政策
 - 2.1.3 政策环境对行业的影响
- 2.2 网上零售行业经济环境分析（E）
 - 2.2.1 国际宏观经济分析
 - 2.2.2 国内宏观经济分析
 - 2.2.3 产业宏观经济分析
 - 2.2.4 宏观经济环境对行业的影响分析
- 2.3 网上零售行业社会环境分析（S）
 - 2.3.1 人口发展变化情况
 - 2.3.2 城镇化水平
 - 2.3.3 居民消费水平及观念分析
 - 2.3.4 社会文化教育水平
 - 2.3.5 社会环境对行业的影响
- 2.4 网上零售行业技术环境分析（T）
 - 2.4.1 网上零售技术分析
 - 2.4.2 网上零售技术发展水平
 - 2.4.3 行业主要技术发展趋势
 - 2.4.4 技术环境对行业的影响

第三章 全球网上零售行业发展概述

- 3.1 2015-2019年全球网上零售行业发展情况概述
 - 3.1.1 全球网上零售行业发展现状
 - 3.1.2 全球网上零售行业发展特征
 - 3.1.3 全球网上零售行业市场规模

3.2 2015-2019年全球主要地区网上零售行业发展状况

3.2.1 欧洲网上零售行业发展情况概述

3.2.2 美国网上零售行业发展情况概述

3.2.3 日韩网上零售行业发展情况概述

3.3 2021-2027年全球网上零售行业发展前景预测

3.3.1 全球网上零售行业市场规模预测

3.3.2 全球网上零售行业发展前景分析

3.3.3 全球网上零售行业发展趋势分析

3.4 全球网上零售行业重点企业发展动态分析

第四章 中国网上零售行业发展概述

4.1 中国网上零售行业发展状况分析

4.1.1 中国网上零售行发展概况

4.1.2 中国网上零售行发展特点

4.2 2015-2019年网上零售行业发展现状

4.2.1 2015-2019年网上零售行业市场规模

4.2.2 2015-2019年网上零售行业发展现状

4.3 2021-2027年中国网上零售行业面临的困境及对策

4.3.1 网上零售行业发展面临的瓶颈及对策分析

1、网上零售行业面临的瓶颈

2、网上零售行业发展对策分析

4.3.2 网上零售企业发展存在的问题及对策

1、网上零售企业发展存在的不足

2、网上零售企业发展策略

第五章 中国网上零售所属行业市场运行分析

5.1 市场发展现状分析

5.1.1 市场现状

5.1.2 市场容量

5.2 2015-2019年中国网上零售所属行业总体规模分析

5.2.1 企业数量结构分析

5.2.2 人员规模状况分析

- 5.2.3 行业资产规模分析
- 5.2.4 行业市场规模分析
- 5.3 2015-2019年中国网上零售所属行业市场供需分析
 - 5.3.1 中国网上零售行业供给分析
 - 5.3.2 中国网上零售行业需求分析
 - 5.3.3 中国网上零售行业供需平衡
- 5.4 2015-2019年中国网上零售所属行业财务指标总体分析
 - 5.4.1 所属行业盈利能力分析
 - 5.4.2 行业偿债能力分析
 - 5.4.3 行业营运能力分析
 - 5.4.4 行业发展能力分析

第六章 中国网上零售行业细分市场分析

- 6.1 细分市场一
 - 6.1.1 市场发展特点分析
 - 6.1.2 目标消费群体
 - 6.1.3 主要业态现状
 - 6.1.4 市场规模
 - 6.1.5 发展潜力
- 6.2 细分市场二
 - 6.2.1 市场发展特点分析
 - 6.2.2 目标消费群体
 - 6.2.3 主要业态现状
 - 6.2.4 市场规模
 - 6.2.5 发展潜力
- 6.3 细分市场三
 - 6.3.1 市场发展特点分析
 - 6.3.2 目标消费群体
 - 6.3.3 主要业态现状
 - 6.3.4 市场规模
 - 6.3.5 发展潜力
- 6.4 建议

6.4.1 细分市场研究结论

6.4.2 细分市场建议

第七章 网上零售行业目标客户群分析

7.1 消费者偏好分析

7.2 消费者行为分析

7.3 网上零售行业品牌认知度分析

7.4 消费人群分析

用户电商网购的频次保持较快速提升趋势，消费者线上消费的需求和意愿持续提升。由于快递业务量中大部分都是由网购履约订单构成，因此可以用快递业务量来观察全国网购人群人均电商购物次数的趋势。从全国网购人群人均快递业务量来看（全国电商快递订单量除以全国网购人群），2019年人均快递业务量达72.3件，同比提升13.7%。人均快递业务量增速高于人均GMV的增速，意味着消费者的客单价略有下降，预计主要由于消费者对于网购品类逐步从高价格高网络渗透的3C、家电、服装等品类，往较低价格的其他品类延伸所致。2010-2019年全国网购人群人均快递业务量及同比增速

数据来源：公开资料整理

7.4.1 年龄分布情况

7.4.2 性别分布情况

7.4.3 职业分布情况

7.4.4 收入分布情况

7.5 需求影响因素

7.5.1 价格

7.5.2 服务质量

7.5.3 其他

第八章 网上零售行业营销模式分析

8.1 营销策略组合理论分析

8.2 营销模式的基本类型分析

8.3 网上零售行业营销现状分析

8.4 网上零售行业电子商务的应用情况分析

8.5 网上零售行业营销创新发展趋势分析

第九章 网上零售行业商业模式分析

9.1 商业模式的相关概述

9.1.1 参考模型

9.1.2 成功特征

9.1.3 历史发展

9.2 网上零售行业主要商业模式案例分析

9.2.1 案例一

- 1、定位
- 2、业务系统
- 3、关键资源能力
- 4、盈利模式
- 5、现金流结构
- 6、企业价值

9.2.2 案例二

- 1、定位
- 2、业务系统
- 3、关键资源能力
- 4、盈利模式
- 5、现金流结构
- 6、企业价值

9.2.3 案例三

- 1、定位
- 2、业务系统
- 3、关键资源能力
- 4、盈利模式
- 5、现金流结构
- 6、企业价值

9.3 网上零售行业商业模式创新分析

9.3.1 商业模式创新的内涵与特征

9.3.2 商业模式创新的因素分析

9.3.3 商业模式创新的目标与路径

9.3.4 商业模式创新的实践与启示

9.3.5 2019年最具颠覆性创新的商业模式分析

9.3.6 网上零售行业商业模式创新选择

第十章 中国网上零售行业市场竞争格局分析

10.1 中国网上零售行业竞争格局分析

10.1.1 网上零售行业区域分布格局

10.1.2 网上零售行业企业规模格局

10.1.3 网上零售行业企业性质格局

10.2 中国网上零售行业竞争五力分析

10.2.1 网上零售行业上游议价能力

10.2.2 网上零售行业下游议价能力

10.2.3 网上零售行业新进入者威胁

10.2.4 网上零售行业替代产品威胁

10.2.5 网上零售行业现有企业竞争

10.3 中国网上零售行业竞争SWOT分析

10.3.1 网上零售行业优势分析（S）

10.3.2 网上零售行业劣势分析（W）

10.3.3 网上零售行业机会分析（O）

10.3.4 网上零售行业威胁分析（T）

10.4 中国网上零售行业投资兼并重组整合分析

10.4.1 投资兼并重组现状

10.4.2 投资兼并重组案例

10.5 中国网上零售行业重点企业竞争策略分析

第十一章 中国网上零售行业领先企业竞争力分析

11.1 阿里

11.1.1 企业发展基本情况

11.1.2 企业业务发展情况

11.1.3 企业竞争优势分析

11.1.4 企业经营状况分析

11.1.5 企业最新发展动态

11.1.6 企业发展战略分析

11.2 京东

11.2.1 企业发展基本情况

11.2.2 企业业务发展情况

11.2.3 企业竞争优势分析

11.2.4 企业经营状况分析

11.2.5 企业最新发展动态

11.2.6 企业发展战略分析

11.3 国美

11.3.1 企业发展基本情况

11.3.2 企业业务发展情况

11.3.3 企业竞争优势分析

11.3.4 企业经营状况分析

11.3.5 企业最新发展动态

11.3.6 企业发展战略分析

11.4 当当

11.4.1 企业发展基本情况

11.4.2 企业业务发展情况

11.4.3 企业竞争优势分析

11.4.4 企业经营状况分析

11.4.5 企业最新发展动态

11.4.6 企业发展战略分析

第十二章 2021-2027年中国网上零售行业发展趋势与前景分析

12.1 2021-2027年中国网上零售市场发展前景

12.1.1 2021-2027年网上零售市场发展潜力

12.1.2 2021-2027年网上零售市场发展前景展望

12.1.3 2021-2027年网上零售细分行业发展前景分析

12.2 2021-2027年中国网上零售市场发展趋势预测

12.2.1 2021-2027年网上零售行业发展趋势

12.2.2 2021-2027年网上零售市场规模预测

12.2.3 2021-2027年细分市场发展趋势预测

12.3 2021-2027年中国网上零售行业供需预测

12.3.1 2021-2027年中国网上零售行业供给预测

12.3.2 2021-2027年中国网上零售行业需求预测

12.3.3 2021-2027年中国网上零售供需平衡预测

12.4 影响企业经营的关键趋势

12.4.1 行业发展有利因素与不利因素

12.4.2 需求变化趋势及新的商业机遇预测

12.4.3 服务业开放对网上零售行业的影响

12.4.4 互联网+背景下网上零售行业的发展趋势

第十三章 2021-2027年中国网上零售行业投资前景

13.1 网上零售行业投资现状分析

13.2 网上零售行业投资特性分析

13.2.1 网上零售行业进入壁垒分析

13.2.2 网上零售行业盈利模式分析

13.2.3 网上零售行业盈利因素分析

13.3 网上零售行业投资机会分析

13.3.1 产业链投资机会

13.3.2 细分市场投资机会

13.3.3 重点区域投资机会

13.3.4 产业发展的空白点分析

13.4 网上零售行业投资风险分析

13.4.1 网上零售行业政策风险

13.4.2 宏观经济风险

13.4.3 市场竞争风险

13.4.4 关联产业风险

13.4.5 技术研发风险

13.4.6 其他投资风险

13.5 “互联网+”与“双创”战略下企业的投资机遇

13.5.1 “互联网+”与“双创”的概述

13.5.2 企业投资挑战和机遇

13.5.3 企业投资问题和投资策略

1、“互联网+”和“双创”的战略下企业投资问题分析

2、“互联网+”和“双创”的战略下企业投资策略探究

13.6 网上零售行业投资潜力与建议

13.6.1 网上零售行业投资潜力分析

13.6.2 网上零售行业最新投资动态

13.6.3 网上零售行业投资机会与建议

第十四章 2021-2027年中国网上零售企业投资战略分析

14.1 企业投资战略制定基本思路

14.1.1 企业投资战略的特点

14.1.2 企业投资战略类型选择

14.1.3 企业投资战略制定程序

14.2 现代企业投资战略的制定

14.2.1 企业投资战略与总体战略的关系

14.2.2 产品不同生命周期阶段对制定企业投资战略的要求

14.2.3 企业投资战略的选择

14.3 网上零售企业战略规划策略分析

14.3.1 战略综合规划

14.3.2 技术开发战略

14.3.3 区域战略规划

14.3.4 产业战略规划

14.3.5 营销品牌战略

14.3.6 竞争战略规划

第十五章 研究结论及建议

15.1 研究结论

15.2 建议

15.2.1 行业发展策略建议

15.2.2 行业投资方向建议

15.2.3 行业投资方式建议

图表目录：

图表：网上零售行业特点

图表：网上零售行业生命周期
图表：网上零售行业产业链分析
图表：2015-2019年网上零售行业市场规模分析
图表：2021-2027年网上零售行业市场规模预测
图表：中国网上零售所属行业盈利能力分析
图表：中国网上零售行业运营能力分析
图表：中国网上零售行业偿债能力分析
图表：中国网上零售行业发展能力分析
图表：中国网上零售行业经营效益分析
图表：2015-2019年网上零售重要数据指标比较
图表：2015-2019年中国网上零售行业销售情况分析
图表：2015-2019年中国网上零售行业利润情况分析
图表：2015-2019年中国网上零售行业资产情况分析
图表：2015-2019年中国网上零售行业竞争力分析
图表：2021-2027年中国网上零售行业消费量预测
图表：2021-2027年中国网上零售行业市场前景预测
图表：2021-2027年中国网上零售发展前景预测
图表：投资建议
图表：区域发展战略规划
更多图表见正文……

详细请访问：<http://www.chinairr.org/report/R03/R0305/202106/10-412541.html>