

2021-2027年中国二手车交易 市场研究与市场年度调研报告

报告目录及图表目录

中国产业研究报告网 编制
www.chinairr.org

一、报告报价

《2021-2027年中国二手车交易市场研究与市场年度调研报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.chinairr.org/report/R05/R0505/202106/15-413293.html>

产品价格：纸介版9800元 电子版9800元 纸介+电子10000元

订购电话: 400-600-8596 010-80993936

传真: 010-60343813

网址: <http://www.chinairr.org>

Email: sales@chyxx.com

联系人：刘老师 陈老师 谭老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

2019年基本型乘用车共交易861.4万辆，同比增长4.77%；客车141.36万辆，同比下降3.69%；载货车136.86万辆，同比增长11.93%；SUV148.08万辆，同比增长30.40%；MPV95.72万辆，同比增长22.41%；交叉型乘用车37.35万辆，同比增长20.09%。SUV、MPV、交叉型乘用车增速明显，同比增长超过20%。2019年二手车各细分车型交易情况 数据来源：公开资料整理

二手车交易主要包括：二手车评估前期工作、技术状况鉴定、寄卖、置换业务、价格评估、交易实务。主要手续包括车务手续、车辆保养维修手续、税费手续。手续

一是车务手续

包括三个证件，其中最为常见的就是有车辆登记机关即车管所核发的《中华人民共和国机动车行驶证》，以及由车管所核发的车辆权属证明、类似于房产证的《中华人民共和国机动车登记证书》，还有一种证件叫《机动车来历凭证》主要包含全国统一的机动车销售发票和二手车交易发票，最为常见的就是机动车销售发票和二手车交易发票。

二是车辆保养维修手续

车辆进入使用阶段，将会自然进入保养维修过程，记录这些过程的载体我们称之为保养维修手续，包含三种。一种是车辆使用说明书，也成车辆使用手册；第二种是保养手册，独立成册或者与车辆使用说明书同册记录，在购买二手车过程中这是一个非常关键的手续，他全面记录了车辆历次保养的时间、公里数、保养项目等等。还有一个需要注意的是，一些车辆保养机构会将保养记录上传至网上，而不在保养手册上记载；以及年份久远的车不在厂商制定的服务商处进行保养，都会使得保养记录断档。购二手车时需要在这些方面多加注意。第三种是车辆附加配置使用说明以及保修卡。

三是税费手续

在车辆上牌开始使用后会缴纳各项税费，购买车辆保险等，我们统称为税费手续，我们把这些手续分为四种，一种是车辆购置税完税凭证，缴税范围包含购买、进口、自产、受赠、获奖或者其他方式取得并自用的应税车辆，大家在购买二手车的时候千万注意，这些形式下获得的车辆都应该具有完税凭证。第二种是车船使用税凭证，作为大家耳熟能详的税种，不过多赘述。第三种是公路养路费凭证，不过随着我国成品油机制的不断改进，该项费用已经并入燃油附加费。第四种就是车辆的保险单，是指保险公司为该车提供的保险凭证单据，其中自从2006年7月开始的交强险属于必上险种，所以大家在交易车辆的时候也要注意，车辆保险的各种凭证会有效记录车辆的出险情况，对于购车判断具有很大帮助。数据来源

：公开资料整理

中国产业研究报告网发布的《2021-2027年中国二手车交易市场研究与报告》共十五章。首先介绍了二手车交易行业市场发展环境、二手车交易整体运行态势等，接着分析了二手车交易行业市场运行的现状，然后介绍了二手车交易市场竞争格局。随后，报告对二手车交易做了重点企业经营状况分析，最后分析了二手车交易行业发展趋势与投资预测。您若想对二手车交易产业有个系统的了解或者想投资二手车交易行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 世界二手车交易行业发展情况分析

第一节 世界二手车交易行业分析

一、世界二手车交易行业特点

二、世界二手车交易行业动态

第二节 世界二手车交易市场分析

一、世界二手车交易消费情况

二、世界二手车交易消费结构

三、世界二手车交易价格分析

第三节 2019年中外二手车交易市场对比

第二章 中国二手车交易行业供给情况分析 & 趋势

第一节 中国二手车交易行业市场供给分析

一、二手车交易整体供给情况分析

二、二手车交易重点区域供给分析

第二节 二手车交易行业供给关系因素分析

一、需求变化因素

二、原料供给状况

三、技术水平提高

四、政策变动因素

第三节 中国二手车交易行业市场供给趋势

一、二手车交易整体供给情况趋势分析

2019年，全国二手车累计交易量为1492.28万辆，同比增长7.96%，增速回落。全国二手车累计交易金额为9356.86亿元，同比增长8.76%。2019年中国二手车累计交易量 2019年中国二手车累计交易金额 数据来源：公开资料整理

二、二手车交易重点区域供给趋势分析

三、影响未来二手车交易供给的因素分析

第三章 信息社会下二手车交易行业宏观经济环境分析

第一节 全球经济环境分析

一、全球经济运行概况

二、全球经济形势预测

第二节 信息时代对全球经济的影响

一、国际信息社会发展趋势及其国际影响

二、对各国实体经济的影响

第三节 信息时代对中国经济的影响

一、信息时代对中国实体经济的影响

二、信息时代影响下的主要行业

三、中国宏观经济政策变动及趋势

四、中国宏观经济运行概况

五、中国宏观经济趋势预测

第四章 中国二手车交易行业发展概况

第一节 中国二手车交易行业发展态势分析

第二节 中国二手车交易行业发展特点分析

第三节 中国二手车交易行业市场供需分析

第五章 中国二手车交易所属行业整体运行状况

第一节 中国二手车交易所属行业总体规模分析

一、企业数量结构分析

二、行业资产规模分析

第二节 中国二手车交易所属行业产销与费用分析

一、产成品分析

二、销售收入分析

三、负债分析

四、利润规模分析

五、产值分析

六、销售成本分析

七、销售费用分析

八、管理费用分析

九、财务费用分析

十、其他运营数据分析

第三节 中国二手车交易所属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第六章 2019年中国二手车交易行业竞争情况分析

第一节 二手车交易行业经济指标分析

一、赢利性

二、附加值的提升空间

三、进入壁垒 / 退出机制

四、行业周期

第二节 二手车交易行业竞争结构分析

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第三节 中国二手车交易行业市场竞争策略展望分析

一、二手车交易行业市场竞争趋势分析

二、二手车交易行业市场竞争格局展望分析

三、二手车交易行业市场竞争策略分析

第七章 2021-2027年二手车交易所属行业投资价值及行业发展预测

第一节 二手车交易所属行业成长性分析

第二节 二手车交易所属行业经营能力分析

第三节 二手车交易所属行业盈利能力分析

第四节 二手车交易所属行业偿债能力分析

第五节 我国二手车交易所属行业产值预测

第六节 我国二手车交易所属行业总资产预测

第八章 中国二手车交易产业行业重点区域运行分析

第一节 华东地区二手车交易产业行业运行情况

第二节 华南地区二手车交易产业行业运行情况

第三节 华中地区二手车交易产业行业运行情况

第四节 华北地区二手车交易产业行业运行情况

第五节 西北地区二手车交易产业行业运行情况

第六节 西南地区二手车交易产业行业运行情况

第七节 东北地区二手车交易产业行业运行情况

第八节 主要省市集中度及竞争力分析

第九章 中国二手车交易行业企业分析

第一节 北京市旧机动车交易市场有限公司

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业发展现状分析

四、企业竞争优势分析

第二节 瓜子汽车服务(天津)有限公司

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业发展现状分析

四、企业竞争优势分析

第三节 优信集团

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业发展现状分析

四、企业竞争优势分析

第四节 人人车

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业发展现状分析

四、企业竞争优势分析

第五节 北京好车无忧信息技术有限公司

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业发展现状分析

四、企业竞争优势分析

第六节 江西旧机动车交易中心有限公司

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业发展现状分析

四、企业竞争优势分析

第七节 上海二手车交易中心有限公司

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业发展现状分析

四、企业竞争优势分析

第八节 大连旧机动车交易市场有限公司

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业发展现状分析

四、企业竞争优势分析

第九节 长春华港机动车市场开发有限公司

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业发展现状分析

四、企业竞争优势分析

第十节 上海浦东旧机动车交易市场

- 一、企业发展简况分析
- 二、企业产品服务分析
- 三、企业发展现状分析
- 四、企业竞争优势分析

第十章 中国二手车交易行业消费市场分析

第一节 二手车交易市场消费需求分析

- 一、二手车交易市场的消费需求变化
- 二、二手车交易行业的需求情况分析
- 三、二手车交易品牌市场消费需求分析

第二节 二手车交易消费市场状况分析

- 一、二手车交易行业消费特点
- 二、二手车交易行业消费分析
- 三、二手车交易行业消费结构分析
- 四、二手车交易行业消费的市场变化
- 五、二手车交易市场的消费方向

第三节 二手车交易行业产品的品牌市场调查

- 一、消费者对行业品牌认知度宏观调查
- 二、消费者对行业产品的品牌偏好调查
- 三、消费者对行业品牌的首要认知渠道
- 四、消费者经常购买的品牌调查
- 五、二手车交易行业品牌市场占有率调查

第十一章 中国二手车交易行业投资策略分析

第一节 中国二手车交易行业投资环境分析

第二节 中国二手车交易行业投资收益分析

第三节 中国二手车交易行业产品投资方向

第四节 中国二手车交易行业投资收益预测

- 一、预测理论依据
- 二、中国二手车交易行业销售收入预测
- 三、中国二手车交易行业利润总额预测

五、中国二手车交易行业总资产预测

第十二章 中国二手车交易行业投资风险分析

第一节 中国二手车交易行业内部风险分析

一、市场竞争风险分析

二、技术水平风险分析

三、企业竞争风险分析

第二节 中国二手车交易行业外部风险分析

一、宏观经济环境风险分析

二、行业政策环境风险分析

三、关联行业风险分析

第十三章 二手车交易行业发展趋势与投资战略研究

第一节 二手车交易市场发展潜力分析

一、市场空间广阔

二、竞争格局变化

三、高科技应用带来新生机

第二节 二手车交易行业发展趋势分析

一、品牌格局趋势

二、渠道分布趋势

三、消费趋势分析

第三节 二手车交易行业发展战略研究

一、战略综合规划

二、技术开发战略

三、区域战略规划

四、产业战略规划

五、营销品牌战略

六、竞争战略规划

第十四章 二手车交易行业市场策略分析

第一节 二手车交易行业营销策略分析及建议

一、二手车交易行业营销模式

二、二手车交易行业营销策略

三、外销与内销优势分析

第二节 二手车交易行业企业经营发展分析及建议

一、二手车交易行业经营模式

二、发展建议

第三节 多元化策略分析

一、行业多元化策略研究

二、现有竞争企业多元化业务模式

三、上下游行业策略分析

第四节 市场重点客户战略实施

一、实施重点客户战略的必要性

二、合理确立重点客户

三、重点客户战略管理

四、重点客户管理功能

第十五章 行业发展趋势及投资建议分析

第一节 全国市场规模及增长趋势

第二节 全国投资规模预测

第三节 市场盈利预测

第四节 中国营销企业投资运作模式分析

第五节 项目投资建议

一、项目投资注意事项

二、销售注意事项

图表目录

图表：美国二手车市场产业链

图表：美国二手车电商平台汇总

图表：部分“一带一路”沿线国家二手车产销量

图表：美国部分二手车交易价格

图表：二手车交易均价（单位：万元）

图表：2019年全球主要国家二手车新车销量比

图表：二手车市场参与主体

图表：二手车市场主要参与主体

图表：2019年二手车交易TOP10省市

图表：二手车分城市销量占比

图表：汽车产业链

图表：二手车产业循环

详细请访问：<http://www.chinairr.org/report/R05/R0505/202106/15-413293.html>