

2021-2027年中国电商导购 平台行业研究与投资潜力分析报告

报告目录及图表目录

中国产业研究报告网 编制

www.chinairr.org

一、报告报价

《2021-2027年中国电商导购平台行业研究与投资潜力分析报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.chinairr.org/report/R09/R0904/202106/23-414727.html>

产品价格：纸介版9800元 电子版9800元 纸介+电子10000元

订购电话: 400-600-8596 010-80993936

传真: 010-60343813

网址: <http://www.chinairr.org>

Email: sales@chyxx.com

联系人：刘老师 陈老师 谭老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

按照运营模式和服务方式的不同，可以将电商导购细分为内容类导购和价格类导购。其中内容类导购主要通过内容吸引用户并促使用户前往第三方电商、品牌商官网完成交易；价格类导购主要通过比价、返利等方式吸引用户并促使用户前往第三方电商、品牌商官网完成交易

价格类导购平台主要利用返利、优惠券等工具，通过提供各类商品或服务的优惠信息，以最直接的价格折扣来引导消费者购买。内容类导购平台主要以文字、图片或视频的形式推荐优质消费内容，向消费者展示商品或服务的具体优惠信息、使用攻略或心得体验，帮助消费者过滤冗余信息后形成对商品具体认知并完成购买。各类导购工具的盈利模式

类型	导购工具	使用方法、盈利模式
价格类导购工具	返利	返利主要由标的公司在“返利网”中自主设定，返利的资金来源为商家给予标的公司的佣金。用户通过“返利网”跳转至电商平台或品牌商官方网站购买商品或服务且完成交易后，标的公司可以从商家处获得实际成交金额一定比例的导购佣金收入。平台将此笔佣金中的一部分以返利的形式奖励给用户，使得用户以优惠的价格购买相应的商品或服务。
优惠券	优惠券	优惠券由商家在电商平台或品牌商官网中设定，具体形式包括折扣券、满额扣减券等。标的公司通过与商家所在的联盟平台或网站对接，获取此类优惠券信息并进行推广。用户通过“返利网”的链接跳转至相关电商或品牌商官网后，领取相应的优惠券，并在消费时直接使用优惠券扣减商品或服务的价款。实际交易完成后，平台根据实际成交金额的一定比例向商家处收取一定比例的佣金。
内容类导购工具	文字、图片、视频、社区推文、博客	以文字、图片或视频的形式推荐优质消费内容，向消费者展示商品或服务的具体优惠信息、使用攻略或心得体验，具有更具体和生动的表现形式和互动能力。能够帮助消费者过滤冗余繁杂的信息，形成对商品或服务的具体认知，满足了消费者关于商品或服务的选择和比较需求。完成交易后，平台从电商或品牌商处获得实际交易金额一定比例的导购佣金收入。

数据来源：公开资料整理

中国产业研究报告网发布的《2021-2027年中国电商导购平台行业研究与投资潜力分析报告》共十四章。首先介绍了电商导购平台行业市场发展环境、电商导购平台整体运行态势等，接着分析了电商导购平台行业市场运行的现状，然后介绍了电商导购平台市场竞争格局。随后，报告对电商导购平台做了重点企业经营状况分析，最后分析了电商导购平台行业发展趋势与投资预测。您若想对电商导购平台产业有个系统的了解或者想投资电商导购平台行业，

本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 电商导购平台行业发展综述

1.1 电商导购平台行业定义及分类

1.1.1 行业定义

1.1.2 行业主要产品分类

1.1.3 行业主要商业模式

1.2 电商导购平台行业特征分析

1.2.1 产业链分析

1.2.2 电商导购平台行业在国民经济中的地位

1.2.3 电商导购平台行业生命周期分析

(1) 行业生命周期理论基础

(2) 电商导购平台行业生命周期

1.3 最近3-5年中国电商导购平台行业经济指标分析

1.3.1 赢利性

1.3.2 成长速度

1.3.3 附加值的提升空间

1.3.4 进入壁垒 / 退出机制

1.3.5 风险性

1.3.6 行业周期

1.3.7 竞争激烈程度指标

1.3.8 行业及其主要子行业成熟度分析

第二章 电商导购平台行业运行环境分析

2.1 电商导购平台行业政治法律环境分析

2.1.1 行业管理体制分析

2.1.2 行业主要法律法规

- 2.1.3 行业相关发展规划
- 2.2 电商导购平台行业经济环境分析
 - 2.2.1 国际宏观经济形势分析
 - 2.2.2 国内宏观经济形势分析
 - 2.2.3 产业宏观经济环境分析
- 2.3 电商导购平台行业社会环境分析
 - 2.3.1 电商导购平台产业社会环境
 - 2.3.2 社会环境对行业的影响
 - 2.3.3 电商导购平台产业发展对社会发展的影响
- 2.4 电商导购平台行业技术环境分析
 - 2.4.1 电商导购平台技术分析
 - 2.4.2 电商导购平台技术发展水平
 - 2.4.3 行业主要技术发展趋势

第三章 我国电商导购平台行业运行分析

3.1 我国电商导购平台行业发展状况分析

- 3.1.1 我国电商导购平台行业发展阶段
- 3.1.2 我国电商导购平台行业发展总体概况
- 3.1.3 我国电商导购平台行业发展特点分析

3.2 2015-2019年电商导购平台行业发展现状 预计2020~2022年国内B2C电商交易规模增速分别为10%、12%和10%，2020年增速偏低主要受疫情影响。参考2019年电商导购平台营收占品牌商户线上预算的比重为1.3%，预计未来三年该比例稳定在1.25%，2020~2022年电商导购行业的营业收入规模分别为31.56、35.34和38.88亿元，分别同比增长5.77%、12%和10%。

平台名称	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
值得买				0.5	0.97	2.01	3.67
返利网				6.62			
淘粉吧				-	9.27	7.15	6.11
					0.99	1.23	1.33
1.37	-	-					

不同类型电商导购平台的市场占比（%）

数据来源：公开资料整理

3.2.1 2015-2019年我国电商导购平台行业市场规模

3.2.2 2015-2019年我国电商导购平台行业发展分析

3.2.3 2015-2019年中国电商导购平台企业发展分析

3.3 区域市场分析

3.3.1 区域市场分布总体情况

3.3.2 2015-2019年重点省市市场分析

3.4 电商导购平台细分产品/服务市场分析

3.4.1 细分产品/服务特色

3.4.2 2015-2019年细分产品/服务市场规模及增速

3.4.3 重点细分产品/服务市场前景预测

3.5 电商导购平台产品/服务价格分析

3.5.1 2015-2019年电商导购平台价格走势

3.5.2 影响电商导购平台价格的关键因素分析

(1) 成本

(2) 供需情况

(3) 关联产品

(4) 其他

3.5.3 2021-2027年电商导购平台产品/服务价格变化趋势

3.5.4 主要电商导购平台企业价位及价格策略

第四章 我国电商导购平台所属行业整体运行指标分析

4.1 2015-2019年中国电商导购平台所属行业总体规模分析

4.1.1 企业数量结构分析

4.1.2 人员规模状况分析

4.1.3 行业资产规模分析

4.1.4 行业市场规模分析

4.2 2015-2019年中国电商导购平台所属行业产销情况分析

4.2.1 我国电商导购平台所属行业工业总产值

4.2.2 我国电商导购平台所属行业工业销售产值

4.2.3 我国电商导购平台所属行业产销率

4.3 2015-2019年中国电商导购平台所属行业财务指标总体分析

4.3.1 行业盈利能力分析

4.3.2 行业偿债能力分析

4.3.3 行业营运能力分析

4.3.4 行业发展能力分析

第五章 我国电商导购平台行业供需形势分析

5.1 电商导购平台行业供给分析

5.1.1 2015-2019年电商导购平台行业供给分析

5.1.2 2021-2027年电商导购平台行业供给变化趋势

5.1.3 电商导购平台行业区域供给分析

5.2 2015-2019年我国电商导购平台行业需求情况

5.2.1 电商导购平台行业需求市场

5.2.2 电商导购平台行业客户结构

5.2.3 电商导购平台行业需求的地区差异

5.3 电商导购平台市场应用及需求预测

5.3.1 电商导购平台应用市场总体需求分析

(1) 电商导购平台应用市场需求特征

(2) 电商导购平台应用市场需求总规模

5.3.2 2021-2027年电商导购平台行业领域需求量预测

(1) 2021-2027年电商导购平台行业领域需求产品/服务功能预测

(2) 2021-2027年电商导购平台行业领域需求产品/服务市场格局预测

5.3.3 重点行业电商导购平台产品/服务需求分析预测

第六章 电商导购平台行业产业结构分析

6.1 电商导购平台产业结构分析

6.1.1 市场细分充分程度分析

6.1.2 各细分市场领先企业排名

6.1.3 各细分市场占总市场的结构比例

6.1.4 领先企业的结构分析（所有制结构）

6.2 产业价值链的结构分析及产业链条的整体竞争优势分析

6.2.1 产业价值链的构成

6.2.2 产业链条的竞争优势与劣势分析

6.3 产业结构发展预测

6.3.1 产业结构调整指导政策分析

6.3.2 产业结构调整中消费者需求的引导因素

6.3.3 中国电商导购平台行业参与国际竞争的战略市场定位

6.3.4 产业结构调整方向分析

第七章 我国电商导购平台行业产业链分析

7.1 电商导购平台行业产业链分析

7.1.1 产业链结构分析

7.1.2 主要环节的增值空间

7.1.3 与上下游行业之间的关联性

7.2 电商导购平台上游行业分析

7.2.1 电商导购平台产品成本构成

7.2.2 2015-2019年上游行业发展现状

7.2.3 2021-2027年上游行业发展趋势

7.2.4 上游供给对电商导购平台行业的影响

7.3 电商导购平台下游行业分析

7.3.1 电商导购平台下游行业分布

7.3.2 2015-2019年下游行业发展现状

7.3.3 2021-2027年下游行业发展趋势

7.3.4 下游需求对电商导购平台行业的影响

第八章 我国电商导购平台行业渠道分析及策略

8.1 电商导购平台行业渠道分析

8.1.1 渠道形式及对比

8.1.2 各类渠道对电商导购平台行业的影响

8.1.3 主要电商导购平台企业渠道策略研究

8.1.4 各区域主要代理商情况

8.2 电商导购平台行业用户分析

8.2.1 用户认知程度分析

8.2.2 用户需求特点分析

8.2.3 用户购买途径分析

8.3 电商导购平台行业营销策略分析

8.3.1 中国电商导购平台营销概况

8.3.2 电商导购平台营销策略探讨

8.3.3 电商导购平台营销发展趋势

第九章 我国电商导购平台行业竞争形势及策略

9.1 行业总体市场竞争状况分析

9.1.1 电商导购平台行业竞争结构分析

- (1) 现有企业间竞争
- (2) 潜在进入者分析
- (3) 替代品威胁分析
- (4) 供应商议价能力
- (5) 客户议价能力
- (6) 竞争结构特点总结

9.1.2 电商导购平台行业企业间竞争格局分析

9.1.3 电商导购平台行业集中度分析

9.1.4 电商导购平台行业SWOT分析

9.2 中国电商导购平台行业竞争格局综述

9.2.1 电商导购平台行业竞争概况

- (1) 中国电商导购平台行业竞争格局
- (2) 电商导购平台行业未来竞争格局和特点
- (3) 电商导购平台市场进入及竞争对手分析

9.2.2 中国电商导购平台行业竞争力分析

- (1) 我国电商导购平台行业竞争力剖析
- (2) 我国电商导购平台企业市场竞争的优势
- (3) 国内电商导购平台企业竞争能力提升途径

9.2.3 电商导购平台市场竞争策略分析

第十章 电商导购平台行业领先企业经营形势分析

10.1 值得买

10.1.1 企业概况

10.1.2 企业优势分析

10.1.3 产品/服务特色

10.1.4 公司经营现状

10.1.5 公司发展规划

10.2 返利网

10.2.1 企业概况

10.2.2 企业优势分析

10.2.3 产品/服务特色

10.2.4 公司经营状况

10.2.5 公司发展规划

10.3 淘粉吧

10.3.1 企业概况

10.3.2 企业优势分析

10.3.3 产品/服务特色

10.3.4 公司经营状况

10.3.5 公司发展规划

第十一章 2021-2027年电商导购平台行业投资前景

11.1 2021-2027年电商导购平台市场发展前景

11.1.1 2021-2027年电商导购平台市场发展潜力

11.1.2 2021-2027年电商导购平台市场发展前景展望

11.1.3 2021-2027年电商导购平台细分行业发展前景分析

11.2 2021-2027年电商导购平台市场发展趋势预测

11.2.1 2021-2027年电商导购平台行业发展趋势

11.2.2 2021-2027年电商导购平台市场规模预测

11.2.3 2021-2027年电商导购平台行业应用趋势预测

11.2.4 2021-2027年细分市场发展趋势预测

11.3 2021-2027年中国电商导购平台行业供需预测

11.3.1 2021-2027年中国电商导购平台行业供给预测

11.3.2 2021-2027年中国电商导购平台行业需求预测

11.3.3 2021-2027年中国电商导购平台供需平衡预测

11.4 影响企业生产与经营的关键趋势

11.4.1 市场整合成长趋势

11.4.2 需求变化趋势及新的商业机遇预测

11.4.3 企业区域市场拓展的趋势

11.4.4 科研开发趋势及替代技术进展

11.4.5 影响企业销售与服务方式的关键趋势

第十二章 2021-2027年电商导购平台行业投资机会与风险

12.1 电商导购平台行业投融资情况

12.1.1 行业资金渠道分析

12.1.2 固定资产投资分析

12.1.3 兼并重组情况分析

12.2 2021-2027年电商导购平台行业投资机会

12.2.1 产业链投资机会

12.2.2 细分市场投资机会

12.2.3 重点区域投资机会

12.3 2021-2027年电商导购平台行业投资风险及防范

12.3.1 政策风险及防范

12.3.2 技术风险及防范

12.3.3 供求风险及防范

12.3.4 宏观经济波动风险及防范

12.3.5 关联产业风险及防范

12.3.6 产品结构风险及防范

12.3.7 其他风险及防范

第十三章 电商导购平台行业投资战略研究

13.1 电商导购平台行业发展战略研究

13.1.1 战略综合规划

13.1.2 技术开发战略

13.1.3 业务组合战略

13.1.4 区域战略规划

13.1.5 产业战略规划

13.1.6 营销品牌战略

13.1.7 竞争战略规划

13.2 对我国电商导购平台品牌的战略思考

13.2.1 电商导购平台品牌的重要性

- 13.2.2 电商导购平台实施品牌战略的意义
- 13.2.3 电商导购平台企业品牌的现状分析
- 13.2.4 我国电商导购平台企业的品牌战略
- 13.2.5 电商导购平台品牌战略管理的策略
- 13.3 电商导购平台经营策略分析
 - 13.3.1 电商导购平台市场细分策略
 - 13.3.2 电商导购平台市场创新策略
 - 13.3.3 品牌定位与品类规划
 - 13.3.4 电商导购平台新产品差异化战略
- 13.4 电商导购平台行业投资战略研究
 - 13.4.1 2019年电商导购平台行业投资战略
 - 13.4.2 2021-2027年电商导购平台行业投资战略
 - 13.4.3 2021-2027年细分行业投资战略

第十四章 研究结论及投资建议

- 14.1 电商导购平台行业研究结论
- 14.2 电商导购平台行业投资价值评估
- 14.3 电商导购平台行业投资建议
 - 14.3.1 行业发展策略建议
 - 14.3.2 行业投资方向建议
 - 14.3.3 行业投资方式建议

详细请访问：<http://www.chinairr.org/report/R09/R0904/202106/23-414727.html>