

2021-2027年中国药品批发 市场前景研究与市场前景预测报告

报告目录及图表目录

中国产业研究报告网 编制

www.chinairr.org

一、报告报价

《2021-2027年中国药品批发市场前景研究与市场前景预测报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.chinairr.org/report/R10/R1002/202109/22-428207.html>

产品价格：纸介版9800元 电子版9800元 纸介+电子10000元

订购电话: 400-600-8596 010-80993936

传真: 010-60343813

网址: <http://www.chinairr.org>

Email: sales@chyxx.com

联系人：刘老师 陈老师 谭老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

药品批发百强企业年销售额占药品批发市场总额 90%以上，目前中国医药批发行业集中度距此目标仍有不小差距。预期随着带量采购的扩面，以及可能到来的器械、耗材两票制，大型批发企业将持续淘汰并兼并小型企业，行业集中度有望进一步提高，优质龙头将在此过程中率先受益。

未来，药店区域分布不均衡和政策趋严将是推动中国零售药店集中度提升的重要因素。从店均覆盖人数指标看，中国零售药店区域发展不均衡特征明显。重庆、黑龙江、广东、辽宁等省份店均覆盖人数低于全国平均水平（3066.6人），药店数量相对饱和；而西藏、海南、上海、福建等地店均服务人数较高，仍然较大新开店空间。

政策监管方面，执业药师新规的出台，使得执业药师短缺和不规范问题更加凸显，截至 2018 年底，全国执业药师注册人数为 46.37 万人，平均每万人口执业药师人数为 3.3 人，距离 2020 年每万人口执业药师数超过 4 人的要求仍有一定差距。其中 41.44 万人注册于社会药房，而彼时中国零售药店门店总数为 48.9 万，意味着平均每个药店的执业药师仅为 0.85 人。这短期会降低并购整合的速度，但是也加快了中小零售药店的淘汰，因为大型连锁零售药店在远程审方和执业药师工资提升方面都更具优势。

2018 年以来零售药店相关监管政策

时间 政策 发布单位 相关内容

2018/11/12 《全国零售药店分类分级管理指导意见(征求意见稿)》 商务部 按照经营条件和合规状况对零售药店进行分级管理，在执业药师、经营范围方面提出要求。

2019/3/5 国家药监局、人社部 《执业药师职业资格制度规定》和《执业药师资格考试实施办法》 提高执业药师学历准入门槛，学历要求从中专调整为大；严查挂证行为。在承接处方外流及布局 DTP 药房路上，执业药师新规短期无疑加大了企业管理成本，影响盈利能力，但长期利好管理能力优秀的企业脱颖而出

2019/9/30 国家医保局等 9 部门 关于国家组织药品集中采购和使用试点扩大区域范围实施意见 集采降价效应外溢长期可能导致零售企业从高毛利向低毛利模式转变，受到一定冲击

2019/9/30 国家药品监督管理局 公开征求《药品经营监督管理办法（征求意见稿）》意见 加强经营监管和执业药师考核，利好集中度提升

中国产业研究报告网发布的《2021-2027年中国药品批发市场前景研究与市场前景预测报告》共十四章。首先介绍了中国儿童国学教育培训行业市场发展环境、药品批发整体运行态势等，接着分析了中国药品批发行业市场运行的现状，然后介绍了药品批发市场竞争格局。随后，报告对药品批发做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国药品批发行业发展趋势与

投资预测。您若想对药品批发产业有个系统的了解或者想投资中国药品批发行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 药品批发行业发展综述

1.1 药品批发行业定义及分类

1.1.1 行业定义

1.1.2 行业主要产品分类

1.1.3 行业主要商业模式

1.2 药品批发行业特征分析

1.2.1 产业链分析

1.2.2 药品批发行业在国民经济中的地位

1.2.3 药品批发行业生命周期分析

(1) 行业生命周期理论基础

(2) 药品批发行业生命周期

1.3 最近3-5年中国药品批发行业经济指标分析

1.3.1 赢利性

1.3.2 成长速度

1.3.3 附加值的提升空间

1.3.4 进入壁垒 / 退出机制

1.3.5 风险性

1.3.6 行业周期

1.3.7 竞争激烈程度指标

1.3.8 行业及其主要子行业成熟度分析

第二章 药品批发行业运行环境分析

2.1 药品批发行业政治法律环境分析

2.1.1 行业管理体制分析

- 2.1.2 行业主要法律法规
- 2.1.3 行业相关发展规划
- 2.2 药品批发行业经济环境分析
 - 2.2.1 国际宏观经济形势分析
 - 2.2.2 国内宏观经济形势分析
 - 2.2.3 产业宏观经济环境分析
- 2.3 药品批发行业社会环境分析
 - 2.3.1 药品批发产业社会环境
 - 2.3.2 社会环境对行业的影响
 - 2.3.3 药品批发产业发展对社会发展的影响
- 2.4 药品批发行业技术环境分析
 - 2.4.1 药品批发技术分析
 - 2.4.2 药品批发技术发展水平
 - 2.4.3 行业主要技术发展趋势

第三章 我国药品批发行业运行分析

3.1 我国药品批发行业发展状况分析

- 3.1.1 我国药品批发行业发展阶段
- 3.1.2 我国药品批发行业发展总体概况

查数据，在整个医药流通行业（包括零售），药品类销售额占总销售额的比重维持在 70%以上。不过，相比于医疗器械配送，药品配送毛利率偏低，药品毛利率一般在低，药品毛利率一般在 8% 以下，而器械毛利率一般在 12%以上以上，且随着带量采购的实施和扩面，药品配送毛利率有进一步下降的可能。

目前，医药器械销售额占流通行业总销售额在不断提升，各家公司也在加快医疗器械板块的布局。从医药批发上市公司财报来看，器械板块呈现出增速快、占比提升的趋势，有望成为新的业绩增长点。

2019H1部分医药批发企业医疗器械总营收

3.1.3 我国药品批发行业发展特点分析

3.2 2015-2019年药品批发行业发展现状

- 3.2.1 2015-2019年我国药品批发行业市场规模
- 3.2.2 2015-2019年我国药品批发行业发展分析

- 3.2.3 2015-2019年中国药品批发企业发展分析
- 3.3 区域市场分析
 - 3.3.1 区域市场分布总体情况
 - 3.3.2 2015-2019年重点省市市场分析
- 3.4 药品批发细分产品/服务市场分析
 - 3.4.1 细分产品/服务特色
 - 3.4.2 2015-2019年细分产品/服务市场规模及增速
 - 3.4.3 重点细分产品/服务市场前景预测
- 3.5 药品批发产品/服务价格分析
 - 3.5.1 2015-2019年药品批发价格走势
 - 3.5.2 影响药品批发价格的关键因素分析
 - (1) 成本
 - (2) 供需情况
 - (3) 关联产品
 - (4) 其他
 - 3.5.3 2021-2027年药品批发产品/服务价格变化趋势
 - 3.5.4 主要药品批发企业价位及价格策略

第四章 我国药品批发所属行业整体运行指标分析

- 4.1 2015-2019年中国药品批发行业总体规模分析
 - 4.1.1 企业数量结构分析
 - 4.1.2 人员规模状况分析
 - 4.1.3 行业资产规模分析
 - 4.1.4 行业市场规模分析
- 4.2 2015-2019年中国药品批发行业产销情况分析
 - 4.2.1 我国药品批发所属行业工业总产值
 - 4.2.2 我国药品批发所属行业工业销售产值
 - 4.2.3 我国药品批发所属行业产销率
- 4.3 2015-2019年中国药品批发所属行业财务指标总体分析
 - 4.3.1 行业盈利能力分析
 - 4.3.2 行业偿债能力分析
 - 4.3.3 行业营运能力分析

4.3.4 行业发展能力分析

第五章 我国药品批发行业供需形势分析

5.1 药品批发行业供给分析

5.1.1 2015-2019年药品批发行业供给分析

5.1.2 2021-2027年药品批发行业供给变化趋势

5.1.3 药品批发行业区域供给分析

5.2 2015-2019年我国药品批发行业需求情况

5.2.1 药品批发行业需求市场

5.2.2 药品批发行业客户结构

5.2.3 药品批发行业需求的地区差异

5.3 药品批发市场应用及需求预测

5.3.1 药品批发应用市场总体需求分析

(1) 药品批发应用市场需求特征

(2) 药品批发应用市场需求总规模

5.3.2 2021-2027年药品批发行业领域需求量预测

(1) 2021-2027年药品批发行业领域需求产品/服务功能预测

(2) 2021-2027年药品批发行业领域需求产品/服务市场格局预测

5.3.3 重点行业药品批发产品/服务需求分析预测

第六章 药品批发行业产业结构分析

6.1 药品批发产业结构分析

6.1.1 市场细分充分程度分析

6.1.2 各细分市场领先企业排名

6.1.3 各细分市场占总市场的结构比例

6.1.4 领先企业的结构分析(所有制结构)

6.2 产业价值链的结构分析及产业链条的整体竞争优势分析

6.2.1 产业价值链的构成

6.2.2 产业链条的竞争优势与劣势分析

6.3 产业结构发展预测

6.3.1 产业结构调整指导政策分析

6.3.2 产业结构调整中消费者需求的引导因素

6.3.3 中国药品批发行业参与国际竞争的战略市场定位

6.3.4 产业结构调整方向分析

第七章 我国药品批发行业产业链分析

7.1 药品批发行业产业链分析

7.1.1 产业链结构分析

7.1.2 主要环节的增值空间

7.1.3 与上下游行业之间的关联性

7.2 药品批发上游行业分析

7.2.1 药品批发产品成本构成

7.2.2 2015-2019年上游行业发展现状

7.2.3 2021-2027年上游行业发展趋势

7.2.4 上游供给对药品批发行业的影响

7.3 药品批发下游行业分析

7.3.1 药品批发下游行业分布

7.3.2 2015-2019年下游行业发展现状

7.3.3 2021-2027年下游行业发展趋势

7.3.4 下游需求对药品批发行业的影响

第八章 我国药品批发行业渠道分析及策略

8.1 药品批发行业渠道分析

8.1.1 渠道形式及对比

8.1.2 各类渠道对药品批发行业的影响

8.1.3 主要药品批发企业渠道策略研究

8.1.4 各区域主要代理商情况

8.2 药品批发行业用户分析

8.2.1 用户认知程度分析

8.2.2 用户需求特点分析

8.2.3 用户购买途径分析

8.3 药品批发行业营销策略分析

8.3.1 中国药品批发营销概况

8.3.2 药品批发营销策略探讨

8.3.3 药品批发营销发展趋势

第九章 我国药品批发行业竞争形势及策略

9.1 行业总体市场竞争状况分析

9.1.1 药品批发行业竞争结构分析

- (1) 现有企业间竞争
- (2) 潜在进入者分析
- (3) 替代品威胁分析
- (4) 供应商议价能力
- (5) 客户议价能力
- (6) 竞争结构特点总结

9.1.2 药品批发行业企业间竞争格局分析

9.1.3 药品批发行业集中度分析

9.1.4 药品批发行业SWOT分析

9.2 中国药品批发行业竞争格局综述

9.2.1 药品批发行业竞争概况

- (1) 中国药品批发行业竞争格局
- (2) 药品批发行业未来竞争格局和特点
- (3) 药品批发市场进入及竞争对手分析

9.2.2 中国药品批发行业竞争力分析

- (1) 我国药品批发行业竞争力剖析
- (2) 我国药品批发企业市场竞争的优势
- (3) 国内药品批发企业竞争能力提升途径

9.2.3 药品批发市场竞争策略分析

第十章 药品批发行业领先企业经营形势分析

10.1 国药一致

10.1.1 企业概况

10.1.2 企业优势分析

10.1.3 产品/服务特色

10.1.4 公司经营现状

10.1.5 公司发展规划

10.2九州通

10.2.1 企业概况

10.2.2 企业优势分析

10.2.3 产品/服务特色

10.2.4 公司经营状况

10.2.5 公司发展规划

10.3柳药股份

10.3.1 企业概况

10.3.2 企业优势分析

10.3.3 产品/服务特色

10.3.4 公司经营状况

10.3.5 公司发展规划

10.4 瑞康医药

10.4.1 企业概况

10.4.2 企业优势分析

10.4.3 产品/服务特色

10.4.4 公司经营状况

10.4.5 公司发展规划

10.5鹭燕医药

10.5.1 企业概况

10.5.2 企业优势分析

10.5.3 产品/服务特色

10.5.4 公司经营状况

10.5.5 公司发展规划

10.6 其他

10.6.1 企业概况

10.6.2 企业优势分析

10.6.3 产品/服务特色

10.6.4 公司经营状况

10.6.5 公司发展规划

第十一章 2021-2027年药品批发行业投资前景

- 11.1 2021-2027年药品批发市场发展前景
 - 11.1.1 2021-2027年药品批发市场发展潜力
 - 11.1.2 2021-2027年药品批发市场发展前景展望
 - 11.1.3 2021-2027年药品批发细分行业发展前景分析
- 11.2 2021-2027年药品批发市场发展趋势预测
 - 11.2.1 2021-2027年药品批发行业发展趋势
 - 11.2.2 2021-2027年药品批发市场规模预测
 - 11.2.3 2021-2027年药品批发行业应用趋势预测
 - 11.2.4 2021-2027年细分市场发展趋势预测
- 11.3 2021-2027年中国药品批发行业供需预测
 - 11.3.1 2021-2027年中国药品批发行业供给预测
 - 11.3.2 2021-2027年中国药品批发行业需求预测
 - 11.3.3 2021-2027年中国药品批发供需平衡预测
- 11.4 影响企业生产与经营的关键趋势
 - 11.4.1 市场整合成长趋势
 - 11.4.2 需求变化趋势及新的商业机遇预测
 - 11.4.3 企业区域市场拓展的趋势
 - 11.4.4 科研开发趋势及替代技术进展
 - 11.4.5 影响企业销售与服务方式的关键趋势

第十二章 2021-2027年药品批发行业投资机会与风险

- 12.1 药品批发行业投融资情况
 - 12.1.1 行业资金渠道分析
 - 12.1.2 固定资产投资分析
 - 12.1.3 兼并重组情况分析
- 12.2 2021-2027年药品批发行业投资机会
 - 12.2.1 产业链投资机会
 - 12.2.2 细分市场投资机会
 - 12.2.3 重点区域投资机会
- 12.3 2021-2027年药品批发行业投资风险及防范
 - 12.3.1 政策风险及防范
 - 12.3.2 技术风险及防范

12.3.3 供求风险及防范

12.3.4 宏观经济波动风险及防范

12.3.5 关联产业风险及防范

12.3.6 产品结构风险及防范

12.3.7 其他风险及防范

第十三章 药品批发行业投资战略研究

13.1 药品批发行业发展战略研究

13.1.1 战略综合规划

13.1.2 技术开发战略

13.1.3 业务组合战略

13.1.4 区域战略规划

13.1.5 产业战略规划

13.1.6 营销品牌战略

13.1.7 竞争战略规划

13.2 对我国药品批发品牌的战略思考

13.2.1 药品批发品牌的重要性

13.2.2 药品批发实施品牌战略的意义

13.2.3 药品批发企业品牌的现状分析

13.2.4 我国药品批发企业的品牌战略

13.2.5 药品批发品牌战略管理的策略

13.3 药品批发经营策略分析

13.3.1 药品批发市场细分策略

13.3.2 药品批发市场创新策略

13.3.3 品牌定位与品类规划

13.3.4 药品批发新产品差异化战略

13.4 药品批发行业投资战略研究

13.4.1 2019年药品批发行业投资战略

13.4.2 2021-2027年药品批发行业投资战略

13.4.3 2021-2027年细分行业投资战略

第十四章 研究结论及投资建议()

14.1 药品批发行业研究结论

14.2 药品批发行业投资价值评估

14.3 药品批发行业投资建议

14.3.1 行业发展策略建议

14.3.2 行业投资方向建议

14.3.3 行业投资方式建议()

详细请访问：<http://www.chinairr.org/report/R10/R1002/202109/22-428207.html>