

2021-2027年中国图书B2 C市场深度研究与市场运营趋势报告

报告目录及图表目录

中国产业研究报告网 编制
www.chinairr.org

一、报告报价

《2021-2027年中国图书B2C市场深度研究与市场运营趋势报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.chinairr.org/report/R13/R1303/202109/27-429116.html>

产品价格：纸介版9800元 电子版9800元 纸介+电子10000元

订购电话: 400-600-8596 010-80993936

传真: 010-60343813

网址: <http://www.chinairr.org>

Email: sales@chyxx.com

联系人：刘老师 陈老师 谭老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

2019年买书数量在4-10本之间的用户数占比过半；此外，有14.6%的用户购买了20本以上图书。用户买书数量持续增长；2018年对比2017年，61.6%用户买书数量增加，23.4%用户买书数量持平；2019年对比2018年，52.9%用户买书数量增加，31.8%用户买书数量持平。2017-2019年中国线上图书用户购买数量变化

在2019年，无论是线上图书用户数量、成交量还是成交额，北京、上海、广州、深圳四个一线城市均全国领先。此外，成都、武汉、西安、天津、重庆、苏州6个二线市场各个指标排名靠前。虽然西安购书的用户数量被重庆超越，但人均买书金额更高，整体成交额仍高于重庆，且在2019年超越天津成为第7。

线上图书用户性别较为均衡，男性占比52.4%，略超女性用户占比。年龄主要集中于26-45岁，这部分人群处于职场上升期和人生中成家生子的主要时期，对于图书的消费需求较为旺盛。学历水平较高，本科&大專学历用户占比63.1%，硕士及以上学历用户占比9.3%。2019年中国线上图书用户年龄

中国产业研究报告网发布的《2021-2027年中国图书B2C市场深度研究与市场运营趋势报告》共十四章。首先介绍了中国图书B2C行业市场发展环境、图书B2C整体运行态势等，接着分析了中国图书B2C行业市场运行的现状，然后介绍了图书B2C市场竞争格局。随后，报告对图书B2C做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国图书B2C行业发展趋势与投资预测。您若想对图书B2C产业有个系统的了解或者想投资中国图书B2C行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 图书B2C行业发展综述

1.1 图书B2C行业定义及分类

1.1.1 行业定义

1.1.2 行业主要产品分类

1.1.3 行业主要商业模式

1.2 图书B2C行业特征分析

1.2.1 产业链分析

1.2.2 图书B2C行业在国民经济中的地位

1.2.3 图书B2C行业生命周期分析

(1) 行业生命周期理论基础

(2) 图书B2C行业生命周期

1.3 最近3-5年中国图书B2C行业经济指标分析

1.3.1 赢利性

1.3.2 成长速度

1.3.3 附加值的提升空间

1.3.4 进入壁垒 / 退出机制

1.3.5 风险性

1.3.6 行业周期

1.3.7 竞争激烈程度指标

1.3.8 行业及其主要子行业成熟度分析

第二章 图书B2C行业运行环境分析

2.1 图书B2C行业政治法律环境分析

2.1.1 行业管理体制分析

2.1.2 行业主要法律法规

2.1.3 行业相关发展规划

2.2 图书B2C行业经济环境分析

2.2.1 国际宏观经济形势分析

2.2.2 国内宏观经济形势分析

2.2.3 产业宏观经济环境分析

2.3 图书B2C行业社会环境分析

2.3.1 图书B2C产业社会环境

2.3.2 社会环境对行业的影响

2.3.3 图书B2C产业发展对社会发展的影响

2.4 图书B2C行业技术环境分析

2.4.1 图书B2C技术分析

2.4.2 图书B2C技术发展水平

2.4.3 行业主要技术发展趋势

第三章 我国图书B2C行业运行分析

3.1 我国图书B2C行业发展状况分析

3.1.1 我国图书B2C行业发展阶段

3.1.2 我国图书B2C行业发展总体概况

随着网购市场的日益发展成熟，居民购书方式逐渐变化，图书零售额线上占比逐年提升，于2016年实现反超；2018年占比达64.1%，市场规模573亿元，增长24.8%。2019年前三季度，实体店图书零售市场规模同比下降7.0%，线上图书零售市场规模同比增长24.8%；线上渠道占比进一步提升，预计2019全年能到七成。2012-2019年中国图书零售商品销售额线上&实体店比例

3.1.3 我国图书B2C行业发展特点分析

3.2 2015-2019年图书B2C行业发展现状

3.2.1 2015-2019年我国图书B2C行业市场规模

3.2.2 2015-2019年我国图书B2C行业发展分析

3.2.3 2015-2019年中国图书B2C企业发展分析

3.3 区域市场分析

3.3.1 区域市场分布总体情况

3.3.2 2015-2019年重点省市市场分析

3.4 图书B2C细分产品/服务市场分析

3.4.1 细分产品/服务特色

3.4.2 2015-2019年细分产品/服务市场规模及增速

3.4.3 重点细分产品/服务市场前景预测

3.5 图书B2C产品/服务价格分析

3.5.1 2015-2019年图书B2C价格走势

3.5.2 影响图书B2C价格的关键因素分析

(1) 成本

(2) 供需情况

(3) 关联产品

(4) 其他

3.5.3 2021-2027年图书B2C产品/服务价格变化趋势

3.5.4 主要图书B2C企业价位及价格策略

第四章 我国图书B2C所属行业整体运行指标分析

4.1 2015-2019年中国图书B2C所属行业总体规模分析

4.1.1 企业数量结构分析

4.1.2 人员规模状况分析

4.1.3 行业资产规模分析

4.1.4 行业市场规模分析

4.2 2015-2019年中国图书B2C行业产销情况分析

4.2.1 我国图书B2C所属行业工业总产值

4.2.2 我国图书B2C所属行业工业销售产值

4.2.3 我国图书B2C所属行业产销率

4.3 2015-2019年中国图书B2C所属行业财务指标总体分析

4.3.1 行业盈利能力分析

4.3.2 行业偿债能力分析

4.3.3 行业营运能力分析

4.3.4 行业发展能力分析

第五章 我国图书B2C行业供需形势分析

5.1 图书B2C行业供给分析

5.1.1 2015-2019年图书B2C行业供给分析

5.1.2 2021-2027年图书B2C行业供给变化趋势

5.1.3 图书B2C行业区域供给分析

5.2 2015-2019年我国图书B2C行业需求情况

5.2.1 图书B2C行业需求市场

5.2.2 图书B2C行业客户结构

5.2.3 图书B2C行业需求的地区差异

5.3 图书B2C市场应用及需求预测

5.3.1 图书B2C应用市场总体需求分析

(1) 图书B2C应用市场需求特征

(2) 图书B2C应用市场需求总规模

5.3.2 2021-2027年图书B2C行业领域需求量预测

(1) 2021-2027年图书B2C行业领域需求产品/服务功能预测

(2) 2021-2027年图书B2C行业领域需求产品/服务市场格局预测

5.3.3 重点行业图书B2C产品/服务需求分析预测

第六章 图书B2C行业产业结构分析

6.1 图书B2C产业结构分析

6.1.1 市场细分充分程度分析

6.1.2 各细分市场领先企业排名

6.1.3 各细分市场占总市场的结构比例

6.1.4 领先企业的结构分析（所有制结构）

6.2 产业价值链的结构分析及产业链条的整体竞争优势分析

6.2.1 产业价值链的构成

6.2.2 产业链条的竞争优势与劣势分析

6.3 产业结构发展预测

6.3.1 产业结构调整指导政策分析

6.3.2 产业结构调整中消费者需求的引导因素

6.3.3 中国图书B2C行业参与国际竞争的战略市场定位

6.3.4 产业结构调整方向分析

第七章 我国图书B2C行业产业链分析

7.1 图书B2C行业产业链分析

7.1.1 产业链结构分析

7.1.2 主要环节的增值空间

7.1.3 与上下游行业之间的关联性

7.2 图书B2C上游行业分析

7.2.1 图书B2C产品成本构成

7.2.2 2015-2019年上游行业发展现状

7.2.3 2021-2027年上游行业发展趋势

7.2.4 上游供给对图书B2C行业的影响

7.3 图书B2C下游行业分析

7.3.1 图书B2C下游行业分布

7.3.2 2015-2019年下游行业发展现状

7.3.3 2021-2027年下游行业发展趋势

7.3.4 下游需求对图书B2C行业的影响

第八章 我国图书B2C行业渠道分析及策略

8.1 图书B2C行业渠道分析

8.1.1 渠道形式及对比

8.1.2 各类渠道对图书B2C行业的影响

8.1.3 主要图书B2C企业渠道策略研究

8.1.4 各区域主要代理商情况

8.2 图书B2C行业用户分析

8.2.1 用户认知程度分析

8.2.2 用户需求特点分析

8.2.3 用户购买途径分析

8.3 图书B2C行业营销策略分析

8.3.1 中国图书B2C营销概况

8.3.2 图书B2C营销策略探讨

8.3.3 图书B2C营销发展趋势

第九章 我国图书B2C行业竞争形势及策略

9.1 行业总体市场竞争状况分析

9.1.1 图书B2C行业竞争结构分析

(1) 现有企业间竞争

(2) 潜在进入者分析

(3) 替代品威胁分析

(4) 供应商议价能力

(5) 客户议价能力

(6) 竞争结构特点总结

9.1.2 图书B2C行业企业间竞争格局分析

9.1.3 图书B2C行业集中度分析

9.1.4 图书B2C行业SWOT分析

9.2 中国图书B2C行业竞争格局综述

9.2.1 图书B2C行业竞争概况

(1) 中国图书B2C行业竞争格局

(2) 图书B2C行业未来竞争格局和特点

(3) 图书B2C市场进入及竞争对手分析

9.2.2 中国图书B2C行业竞争力分析

(1) 我国图书B2C行业竞争力剖析

(2) 我国图书B2C企业市场竞争的优势

(3) 国内图书B2C企业竞争能力提升途径

9.2.3 图书B2C市场竞争策略分析

第十章 图书B2C行业领先企业经营形势分析

10.1 淘宝

10.1.1 企业概况

10.1.2 企业优势分析

10.1.3 产品/服务特色

10.1.4 公司经营状况

10.1.5 公司发展规划

10.2 京东

10.2.1 企业概况

10.2.2 企业优势分析

10.2.3 产品/服务特色

10.2.4 公司经营状况

10.2.5 公司发展规划

10.3 拼多多

10.3.1 企业概况

10.3.2 企业优势分析

10.3.3 产品/服务特色

10.3.4 公司经营状况

10.3.5 公司发展规划

10.4 亚马逊

10.4.1 企业概况

10.4.2 企业优势分析

10.4.3 产品/服务特色

10.4.4 公司经营状况

10.4.5 公司发展规划

10.5 其他

10.5.1 企业概况

10.5.2 企业优势分析

10.5.3 产品/服务特色

10.5.4 公司经营状况

10.5.5 公司发展规划

第十一章 2021-2027年图书B2C行业投资前景

11.1 2021-2027年图书B2C市场发展前景

11.1.1 2021-2027年图书B2C市场发展潜力

11.1.2 2021-2027年图书B2C市场发展前景展望

11.1.3 2021-2027年图书B2C细分行业发展前景分析

11.2 2021-2027年图书B2C市场发展趋势预测

11.2.1 2021-2027年图书B2C行业发展趋势

11.2.2 2021-2027年图书B2C市场规模预测

11.2.3 2021-2027年图书B2C行业应用趋势预测

11.2.4 2021-2027年细分市场发展趋势预测

11.3 2021-2027年中国图书B2C行业供需预测

11.3.1 2021-2027年中国图书B2C行业供给预测

11.3.2 2021-2027年中国图书B2C行业需求预测

11.3.3 2021-2027年中国图书B2C供需平衡预测

11.4 影响企业生产与经营的关键趋势

11.4.1 市场整合成长趋势

11.4.2 需求变化趋势及新的商业机遇预测

11.4.3 企业区域市场拓展的趋势

11.4.4 科研开发趋势及替代技术进展

11.4.5 影响企业销售与服务方式的关键趋势

第十二章 2021-2027年图书B2C行业投资机会与风险

12.1 图书B2C行业投融资情况

12.1.1 行业资金渠道分析

12.1.2 固定资产投资分析

12.1.3 兼并重组情况分析

12.2 2021-2027年图书B2C行业投资机会

12.2.1 产业链投资机会

12.2.2 细分市场投资机会

12.2.3 重点区域投资机会

12.3 2021-2027年图书B2C行业投资风险及防范

12.3.1 政策风险及防范

12.3.2 技术风险及防范

12.3.3 供求风险及防范

12.3.4 宏观经济波动风险及防范

12.3.5 关联产业风险及防范

12.3.6 产品结构风险及防范

12.3.7 其他风险及防范

第十三章 图书B2C行业投资战略研究

13.1 图书B2C行业发展战略研究

13.1.1 战略综合规划

13.1.2 技术开发战略

13.1.3 业务组合战略

13.1.4 区域战略规划

13.1.5 产业战略规划

13.1.6 营销品牌战略

13.1.7 竞争战略规划

13.2 对我国图书B2C品牌的战略思考

13.2.1 图书B2C品牌的重要性

13.2.2 图书B2C实施品牌战略的意义

13.2.3 图书B2C企业品牌的现状分析

13.2.4 我国图书B2C企业的品牌战略

13.2.5 图书B2C品牌战略管理的策略

13.3 图书B2C经营策略分析

13.3.1 图书B2C市场细分策略

13.3.2 图书B2C市场创新策略

13.3.3 品牌定位与品类规划

13.3.4 图书B2C新产品差异化战略

13.4 图书B2C行业投资战略研究

13.4.1 2019年图书B2C行业投资战略

13.4.2 2021-2027年图书B2C行业投资战略

13.4.3 2021-2027年细分行业投资战略

第十四章 研究结论及投资建议()

14.1 图书B2C行业研究结论

14.2 图书B2C行业投资价值评估

14.3 图书B2C行业投资建议

14.3.1 行业发展策略建议

14.3.2 行业投资方向建议

14.3.3 行业投资方式建议()

详细请访问：<http://www.chinairr.org/report/R13/R1303/202109/27-429116.html>