

# 2023-2029年中国工程造价 咨询行业深度研究与投资战略研究报告

## 报告目录及图表目录

中国产业研究报告网 编制

[www.chinairr.org](http://www.chinairr.org)

## 一、报告报价

《2023-2029年中国工程造价咨询行业深度研究与投资战略研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.chinairr.org/report/R09/R0904/202303/20-524121.html>

产品价格：纸介版9800元 电子版9800元 纸介+电子10000元

订购电话: 400-600-8596 010-80993936

传真: 010-60343813

网址: <http://www.chinairr.org>

Email: [sales@chyxx.com](mailto:sales@chyxx.com)

联系人：刘老师 陈老师 谭老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

工程造价咨询是指面向社会接受委托、承担建设项目的全过程、动态的造价管理，包括可行性研究、投资估算、项目经济评价、工程概算、预算、工程结算、工程竣工结算、工程招标标底、投标报价的编制和审核、对工程造价进行监控以及提供有关工程造价信息资料等业务。产业研究报告网发布的《2023-2029年中国工程造价咨询行业深度研究与投资战略研究报告》共七章。首先介绍了工程造价咨询行业市场发展环境、工程造价咨询整体运行态势等，接着分析了工程造价咨询行业市场运行的现状，然后介绍了工程造价咨询市场竞争格局。随后，报告对工程造价咨询做了重点企业经营状况分析，最后分析了工程造价咨询行业发展趋势与投资预测。您若想对工程造价咨询产业有个系统的了解或者想投资工程造价咨询行业，本报告是您不可或缺的重要工具。本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。 报告目录：第1章工程造价咨询行业发展环境1.1工程造价咨询行业发展概述1.1.1工程造价咨询定义1.1.2工程造价咨询特征1.1.3工程造价咨询分类（1）按所涉及专业划分（2）按工程建设的阶段划分1.1.4工程造价咨询机构类型1.1.5工程造价咨询业务类型1.2工程造价咨询行业政策环境分析1.2.1工程造价咨询行业相关政策（1）国家发布的相关政策（2）政策环境变化对行业发展的影响1.2.2工程造价咨询行业相关规划1.3工程造价咨询行业经济环境分析1.3.1国内宏观经济发展分析1.3.2固定资产投资规模分析1.3.3宏观经济对行业发展的影响1.4工程造价咨询行业社会环境分析1.4.1中国城镇化发展进程分析（1）我国城镇化现状分析（2）我国城镇化趋势展望。城市化的进程目前有两种观点：1.4.2中国城镇化推进政策汇总1.4.3中国社会信用体系建设（1）我国工程造价咨询行业存在信用问题1）需求市场的信用问题2）工程造价咨询企业内部诚信问题3）行政干预，利益分割（2）社会诚信体系建设利于行业诚信度的提升1.5工程造价咨询行业技术环境分析1.5.1产业技术环境对行业的影响（1）产业相关技术环境变化（2）促使工程造价咨询企业业务结构调整（3）促使工程造价咨询企业人才结构变化1.5.2工程造价行业的信息化建设 第2章中国工程造价咨询行业竞争现状分析2.1中国工程造价咨询行业发展现状2.1.1中国工程造价咨询行业企业分布2.1.2中国工程造价咨询行业从业人员2.1.3中国工程造价咨询行业营业收入2.1.4中国工程造价咨询行业营收排名2.1.5中国工程造价咨询业务收费现状2.1.6中国工程造价咨询行业协会现状2.2工程造价咨询行业波特五力模型分析2.2.1工程造价咨询行业现有企业间的竞争（1）企业间的竞争对手势均力敌（2）企业间的差异性小（3）委托方转换成本低（4）退出行业的障碍小2.2.2工程造价咨询行业新进入者威胁分析（1）对潜在的竞争者威胁小的方面（2）对潜在的竞争者威胁大的方面2.2.3工程造价咨询行业供应商议

价能力分析2.2.4工程造价咨询行业客户议价能力分析2.2.5工程造价咨询行业替代性威胁分析  
(1) 主要替代性服务(2) 其它替代性服务2.3工程造价咨询企业发展战略分析2.3.1工程造价  
咨询企业人才战略分析(1) 人才是工程造价咨询企业的核心资源(2) 企业获取人才基本措  
施1) 引进, 导入外部的优秀人才2) 再教育, 发展业务骨干3) 在企业内部建立学习型组织,  
提高整体人才素质4) 建立业内企业与从业人员的信用评价体系5) 建立全面的绩效考核与激  
励机制2.3.2工程造价咨询企业品牌战略分析(1) 品牌是工程造价咨询企业的突破性资源(2  
) 工程造价咨询企业品牌战略基本措施1) 企业必须建立品牌的理念, 提高品牌意识2) 提高  
企业的资质等级3) 发表论文、参加学术研讨4) 工程造价咨询企业, 品牌建设三层次理念5)  
服务质量是品牌基础2.3.3工程造价咨询企业战略联盟分析(1) 工程造价咨询企业为什么实施  
联盟战略(2) 联盟战略实施常用手段1) 以造价协会为平台, 建立行业大联盟2) 横向联盟3  
) 纵向联盟4) 无关性异业联盟2.3.4工程造价咨询企业差异化战略分析(1) 差异化战略是工  
程造价行业发展下阶段显著性特征(2) 行业企业差异战略的主要方式1) 产品差异化2) 服务  
差异化3) 企业品牌差异化2.3.5工程造价咨询企业新业务开发战略分析(1) 横向开发新业务  
战略(2) 纵向开发新业务战略1) 开发投资决策阶段业务2) 开发实施阶段新业务3) 造价咨  
询行业应该开拓建设项目生产运营阶段的业务2.4中国工程造价咨询企业核心竞争力分析2.4.1  
工程造价咨询企业核心竞争力构成要素分析(1) 文化是工程造价咨询企业核心竞争力的灵魂  
(2) 知识是工程造价咨询企业核心竞争力的根本(3) 技术是工程造价咨询企业核心竞争  
力的直接表现(4) 管理是工程造价咨询企业核心竞争力的保证手段2.4.2工程造价咨询企业核  
心竞争力评价体系的构建(1) 工程造价咨询企业核心竞争力指标体系设计(2) 工程造价咨  
询企业核心竞争力指标含义及确定方法1) 一级变量的评分标准2) 文化因素评分方法3) 知识  
因素评分方法4) 技术因素评分方法5) 管理因素评分方法2.4.3培养和提升工程造价咨询企业核  
心竞争力的方法(1) 工程造价咨询企业核心竞争力软指标提升方法1) 培育优秀的企业文化2  
) 建立学习型、创新型企业3) 加强人力资源战略管理(2) 工程造价咨询企业核心竞争力硬  
指标提升方法1) 提高企业活动的信息化程度2) 提高服务产品质量, 树立特色经营 第3章工  
程造价咨询行业服务领域发展分析3.1建筑行业分析3.1.1建筑行业生命周期分析3.1.2建筑行  
业产值规模分析3.1.3建筑企业经营利润分析3.2市政工程行业发展分析3.2.1市政工程行业生  
命周期分析3.2.2市政工程行业发展现状分析3.2.3市政工程基础设施投资分析3.3公路建设工  
程行业发展分析3.3.1公路工程建设行业生命周期分析(1) 公路行业的生命周期(2) 目前中国  
公路行业的生命周期判断3.3.2全国公路总里程及增长情况分析3.3.3我国公路建设行业盈利模  
式分析3.4城市轨道交通建设工程行业发展分析3.4.1城市轨道交通行业生命周期3.4.2城市轨  
道交通建设状况分析(1) 城轨交通基础设施建设(2) 城轨交通运营线路走势(3) 城轨交通区  
域分布结构3.4.3城市轨道交通市场规模预测 第4章工程造价咨询行业主要细分市场分析4.1房屋

建筑工程造价咨询市场分析4.1.1房屋建筑工程造价咨询市场现状（1）房屋建筑工程造价咨询市场营业收入（2）房屋建筑工程造价咨询市场营收占比4.1.2房屋建筑工程造价咨询市场预测4.2市政工程造价咨询市场分析4.2.1市政工程造价咨询市场现状（1）市政工程造价咨询市场营业收入（2）市政工程造价咨询市场营收占比4.2.2市政工程造价咨询市场预测（1）城市市政设施建设不足与城市化进程的矛盾促使市政工程建设投资加快。（2）公用事业的放开，有利于促进民资和外资的投资，扩大工程造价咨询市场蛋糕。（3）伴随着地方城镇化程度的提升，各地加大市政设施的投资，扩大对工程造价咨询的市场需求。4.3公路工程造价咨询市场分析4.3.1公路工程造价咨询市场现状（1）公路工程造价咨询市场营业收入（2）公路工程造价咨询市场营收占比4.3.2公路工程造价咨询市场预测4.4火电工程造价咨询市场分析4.4.1火电工程造价咨询市场现状（1）火电工程造价咨询市场营业收入（2）火电工程造价咨询市场营收占比4.4.2电力工程造价咨询市场预测（1）火电投资比重将进一步下滑，新能源发电将是重点发展的发电方式。（2）“十三五”期间煤电投资将放缓，今后将推出主力军的位置。（3）“十三五”期间，核电告别“大跃进”时代，建设项目集中在沿海地区。（4）发电基地布局在西北地区，推动输电网建设。第5章工程造价咨询行业区域市场投资战略选择5.1经济增长与工程造价咨询行业发展的关系5.2地区经济增长比较分析5.2.1地区经济规模比较分析5.2.2地区经济增长速度比较分析5.3地区固定资产投资比较分析5.3.1地区固定资产投资总规模比较分析5.3.2地区固定资产投资增速比较分析5.3.3地区房屋建设投资比较分析5.4地区城市化水平比较分析5.5未来工程造价咨询行业区域市场投资战略选择第6章工程造价咨询标杆企业经营情况分析6.1工程造价咨询企业经营概述6.2重点工程造价咨询企业经营情况6.2.1上海东方投资监理有限公司经营情况分析（1）企业发展概况（2）企业组织架构（3）企业资质荣誉情况（4）企业主营业务6.2.2中铁工程设计咨询集团有限公司经营情况分析（1）企业发展概况（2）企业组织架构（3）企业资质荣誉情况（4）企业主营业务6.2.3北京东方华太工程咨询有限公司经营情况分析（1）企业发展概况（2）企业组织架构（3）企业资质荣誉情况（4）企业主营业务6.2.4四川良友建设咨询有限公司经营情况分析（1）企业发展概况（2）企业组织架构（3）企业资质荣誉情况（4）企业主营业务6.2.5华陆工程科技有限责任公司经营情况分析（1）企业发展概况（2）企业组织架构（3）企业资质荣誉情况（4）企业主营业务6.2.6上海第一测量师事务所有限公司经营情况分析（1）企业发展概况（2）企业资质荣誉情况（3）企业主营业务（4）企业人力资源第7章工程造价咨询行业可持续发展及前景分析（）7.1我国工程造价咨询行业存在的主要问题7.1.1行业竞争机制不健全7.1.2高素质人才严重缺乏7.1.3行业管理体制落后7.1.4企业业务范围有待扩展7.1.5企业经营水平亟待提高7.1.6“行业垄断”与“区域保护”盛行7.2工程造价咨询行业的可持续发展分析7.2.1规范工程造价咨询市场7.2.2推行工程造价咨询业专业责任风险制7.2.3健

全工程造价咨询运行机制7.2.4增强工程造价咨询竞争实力7.2.5重视工程造价咨询人才的培养7.3工程造价咨询行业前景展望及发展建议7.3.1工程造价咨询行业前景展望（1）我国建筑业发展规划总体目标1）产业规模目标2）人才队伍建设目标3）技术进步目标4）建筑节能目标5）建筑市场监管目标6）质量安全监管目标（2）我国工程造价咨询行业展望1）下游需求旺盛2）“十三五”期间市规模预测7.3.2工程造价咨询企业发展建议（1）工程造价咨询企业需要战略1）企业发展环境良好2）竞争环境激烈3）正处于市场快速成长周期阶段4）战略是企业必须考虑的问题（2）企业应该重视核心竞争力的培育（3）企业应该重视企业信息化建设1）陕西省工程造价咨询市场发展分析7.4陕西省工程造价咨询行业发展分析7.4.1陕西省工程造价咨询行业地位分析7.4.2陕西省工程造价咨询企业数量分析7.4.3陕西省工程造价咨询企业营业收入7.4.4陕西省工程造价咨询企业营收排名7.4.5陕西省工程造价咨询服务收费标准7.5陕西省工程造价咨询市场发展分析7.5.1陕西省房屋建筑工程造价咨询市场分析（1）房屋建筑工程建设投资规模（2）房屋建筑工程建设规模分析（3）房屋建筑工程造价咨询市场前景7.5.2陕西省市政工程造价咨询市场分析（1）市政工程建设投资规模（2）市政工程建设规模分析（3）市政工程造价咨询市场前景7.5.3陕西省交通工程造价咨询市场分析（1）交通工程建设投资规模（2）交通工程建设规模分析（3）交通工程造价咨询市场前景7.5.4陕西省电力工程造价咨询市场分析（1）电力工程建设投资规模（2）电力工程造价咨询市场前景7.5.5陕西省水利工程造价咨询市场分析（1）水利工程建设投资规模（2）水利工程建设规模分析（3）水利工程造价咨询市场前景1）工程造价咨询质量保障体系构建及企业风险防控7.6工程造价咨询行业的业务类型分析7.6.1工程造价咨询行业的行业性质分析（1）工程造价咨询业与客户是委托与被委托、服务与被服务的合同关系（2）工程造价咨询业是知识密集型的高智力服务业7.6.2工程造价咨询行业的业务范围分析7.6.3工程造价咨询行业的行业价值分析7.7工程造价咨询行业的产品及产品质量分析7.7.1工程造价咨询行业的产品涵义7.7.2工程造价咨询行业的产品生产特点（1）生产对象的特点（2）生产组织的特点（3）生产标准的特点（4）生产过程的特点7.7.3工程造价咨询行业的产品质量界定7.7.4工程造价咨询行业的产品质量特点（1）质量构成的综合性（2）质量评价的主观性（3）对员工素质的依赖性（4）质量影响的社会性（5）影响因素的多样性7.8工程造价咨询行业的产品质量保障体系构建7.8.1工程造价咨询行业质量保障体系构建机理（1）工程造价咨询企业产品质量保障体系运行的涵义（2）工程造价咨询企业产品质量保障体系运行机理分析1）工程造价咨询企业产品质量保障体系中各主体作用和地位2）工程造价咨询企业产品质量保障体系各个主体的作用关系与结果7.8.2工程造价咨询行业产品质量保障体系框架（1）建立质量保障体系拟解决的基本问题（2）工程造价咨询企业产品质量保障体系框架7.8.3工程造价咨询行业质量保障体系构架措施（1）工程造价咨询行业产品质量基础保障措施1）操作过程标准化2）咨询产品标准化（2）工程造价咨询

行业产品质量知识保障措施1) 信息库建设2) 员工培训及内部学习(3) 工程造价咨询行业产品质量组织保障措施1) 扁平化的组织结构2) 设置专业的质量管理部门(4) 工程造价咨询行业产品质量其他保障措施1) 客户层面2) 政府层面3) 行业层面

### 7.9 工程造价咨询企业风险存在的形式与根源

#### 7.9.1 工程造价咨询企业风险存在的形式(1) 责任赔偿(2) 信誉损伤

#### 7.9.2 工程造价咨询企业风险存在的根源(1) 施工方原因(2) 建设监理方原因(3) 造价管理方原因(4) 咨询机构自身原因

#### 7.9.3 工程造价咨询企业风险的识别和预估

### 7.10 工程造价咨询企业风险的防范和控制

#### 7.10.1 规范操作规程

#### 7.10.2 专业技术措施

#### 7.10.3 经济管理措施

#### 7.10.4 合同管理措施

#### 7.10.5 加强从业人员管理

图表目录：图表1：我国工程造价咨询行业的相关法律法规  
图表2：2017-2022年中国国内生产总值趋势图(单位：亿元，%)  
图表3：2017-2022年全社会固定资产投资规模(不含农户)(单位：亿元，%)  
图表4：2020年分行业固定资产投资(不含农户)及其增长速度(单位：亿元，%)  
图表5：2017-2022年我国城镇化水平发展进程(单位：%)  
图表6：我国正处于城市化进程加速阶段(单位：%)  
图表7：2017-2022年推进城镇化建设的政策与重要事件  
图表8：工程造价管理信息系统层次与结构分析  
图表9：我国工程造价咨询行业企业资质结构(单位：家，%)  
图表10：我国工程造价咨询行业企业数量(单位：家)  
更多图表见正文&hellip;&hellip;

详细请访问：<http://www.chinairr.org/report/R09/R0904/202303/20-524121.html>