

2023-2029年中国专业市场 建设行业前景研究与投资战略咨询报告

报告目录及图表目录

中国产业研究报告网 编制
www.chinairr.org

一、报告报价

《2023-2029年中国专业市场建设行业前景研究与投资战略咨询报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.chinairr.org/report/R09/R0904/202309/11-559457.html>

产品价格：纸介版9800元 电子版9800元 纸介+电子10000元

订购电话: 400-600-8596 010-80993936

传真: 010-60343813

网址: <http://www.chinairr.org>

Email: sales@chyxx.com

联系人：刘老师 陈老师 谭老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

专业市场的发展依托于产业集群的支撑，而产业集群发展实质上是大规模中小企业迅速成长的结果。作为我国未来工业化和城镇化的重要推动力，中小企业是我国经济的重要组成部分，专业市场必将受益于中小企业和民营经济的长期成长，具有广阔的发展空间。但是在经济和商业同步快速发展的新形势下，专业市场也面临前所未有的竞争威胁，机制的不健全和建设运营的不规范日益显露。

产业研究报告网发布的《2023-2029年中国专业市场建设行业前景研究与投资战略咨询报告》报告中的资料和数据来源于对行业公开信息的分析、对业内资深人士和相关企业高管的深度访谈，以及共研分析师综合以上内容作出的专业性判断和评价。分析内容中运用共研自主建立的产业分析模型，并结合市场分析、行业分析和厂商分析，能够反映当前市场现状，趋势和规律，是企业布局煤炭综采设备后市场服务行业的重要决策参考依据。

报告目录：

第1章：中国专业市场的发展综述

1.1 专业市场的相关概述

1.1.1 专业市场的内涵

1.1.2 专业市场的分类

（1）按照发展程度分类

（2）按照地域特点分类

（3）按照商品交换方式分类

（4）按照商品属性分类

1.1.3 专业市场的功能

1.1.4 专业市场与产业集群的互动机理

（1）专业市场与产业集群的关系

（2）产业集群与专业市场的联动

（3）促进专业市场与产业集群互动的建议

1.1.5 本报告的数据来源及统计标准说明

1.2 专业市场发展政策环境分析

1.2.1 行业监管体系及机构介绍

1.2.2 行业相关执行规范标准

（1）现行标准

（2）即将实施标准

(3) 行业发展相关政策及规划汇总

(4) 行业发展重点政策及规划解读

1.2.3 政策环境对专业市场行业发展的影响分析

1.3 专业市场经济环境分析

1.3.1 国内宏观经济发展现状

(1) GDP增长

(2) 固定资产投资

(3) 工业增加值

(4) 社会消费品零售总额

1.3.2 国内宏观经济发展展望

(1) 疫情发生前对经济发展预测

(2) 疫情发生后对经济发展预测

1.3.3 行业发展与宏观经济发展相关性分析

1.4 专业市场社会环境分析

1.4.1 中国人口规模

1.4.2 中国城镇化水平

1.4.3 中国国有建设用地供应规模

1.4.4 中国居民收入与支出水平

(1) 收入水平分析

(2) 消费水平分析

1.4.5 社会环境变化趋势及其对行业发展的影响分析

1.5 专业市场技术环境分析

1.5.1 专业市场相关技术应用现状

1.5.2 专业市场相关专利的申请及授权情况

(1) 专利申请

(2) 专利公开

(3) 热门申请人

(4) 热门技术领域

1.5.3 专业市场技术发展趋势

1.5.4 技术环境变化对行业发展带来的影响分析

1.6 专业市场发展环境总结

第2章：全球专业市场建设发展分析

2.1 全球专业市场发展历程

2.2 全球专业市场发展现状

2.3 全球专业市场建设案例

2.4 全球专业市场发展趋势

第3章：中国专业市场建设发展分析

3.1 中国专业市场发展概况

3.1.1 中国专业市场发展历程

3.1.2 中国专业市场发展特征

3.2 中国专业市场发展现状

3.2.1 中国专业市场数量规模

3.2.2 中国专业市场经营面积

3.2.3 中国专业市场交易规模

3.3 中国专业市场竞争格局

3.3.1 专业市场建设的主要竞争主体

3.3.2 专业市场运营的主要竞争主体

3.3.3 专业市场的区域竞争格局分析

3.4 中国专业市场建设要素分析

3.4.1 中国专业市场建设要素概览

3.4.2 中国专业市场建设选址分析

(1) 专业市场选址与城市结构关系

(2) 专业市场与地域特征的关系

(3) 专业市场与城市区位的关系

3.5 中国专业市场外部空间设计

3.5.1 专业市场的总体布局

(1) 总体布局的影响因素

(2) 总体布局形态

3.5.2 外部空间的交通组织

(1) 静态交通系统

(2) 动态交通系统

3.5.3 专业市场的外部环境设计

(1) 入口广场设计形式及特点

(2) 外部空间界面的设计

(3) 标志及图示设计

3.5.4 专业市场的造型处理

(1) 体量组合

(2) 比例尺度的控制

(3) 外轮廓线的设计

(4) 材质与色彩的选择

(5) 广告效果的展示

3.6 中国专业市场内部空间设计

3.6.1 专业市场的内部功能结构设计

(1) 内部功能的构成

(2) 内部功能的配置

(3) 内部功能的组合方式

3.6.2 内部空间交通流线组织

(1) 人流交通组织

(2) 车流交通组织

(3) 标识系统对内部交通流线的影响

3.6.3 内部空间构成要素设计

3.6.4 专业市场的建筑安全设计

(1) 防火设计要点

(2) 防火分区

(3) 安全疏散

3.7 中国专业市场发展痛点分析

第4章：中国专业市场经营发展分析

4.1 中国专业市场的经营状况

4.1.1 专业市场的经营影响因素分析

4.1.2 专业市场的运营成本分析

4.1.3 专业市场的经营效益分析

(1) 中国专业市场行业经济指标分析

(2) 中国专业市场行业盈利能力分析

- (3) 中国专业市场行业运营能力分析
- (4) 中国专业市场行业偿债能力分析
- (5) 中国专业市场行业发展能力分析

4.2 专业市场运营典型案例分析

4.2.1 义乌中国小商品城

- (1) 专业市场的发展规模
- (2) 专业市场的商业模式
- (3) 专业市场的交易情况
- (4) 专业市场的辐射能力
- (5) 专业市场的平台服务
- (6) 专业市场的入驻商户
- (7) 专业市场的核心优势

4.2.2 杭州四季青服装市场

- (1) 专业市场的发展规模
- (2) 专业市场的商业模式
- (3) 专业市场的交易情况
- (4) 专业市场的辐射能力
- (5) 专业市场的平台服务
- (6) 专业市场的入驻商户
- (7) 专业市场的核心优势

4.2.3 海宁中国皮革城

- (1) 专业市场的发展规模
- (2) 专业市场的商业模式
- (3) 专业市场的辐射能力
- (4) 专业市场的平台服务
- (5) 专业市场的入驻商户
- (6) 专业市场的核心优势

4.2.4 嘉兴中国茧丝绸交易市场

- (1) 专业市场的发展规模
- (2) 专业市场的商业模式
- (3) 专业市场的交易情况
- (4) 专业市场的辐射能力

- (5) 专业市场的平台服务
- (6) 专业市场的入驻商户
- (7) 专业市场的核心优势

4.2.5 浙江颐高数码连锁广场

- (1) 专业市场的发展规模
- (2) 专业市场的商业模式
- (3) 专业市场的交易情况
- (4) 专业市场的辐射能力
- (5) 专业市场的入驻商户
- (6) 专业市场的核心优势

4.2.6 浙江汽配城

- (1) 专业市场的发展规模
- (2) 专业市场的商业模式
- (3) 专业市场的辐射能力
- (4) 专业市场的核心优势

4.2.7 萧山商业城

- (1) 专业市场的发展规模
- (2) 专业市场的商业模式
- (3) 专业市场的交易情况
- (4) 专业市场的辐射能力
- (5) 专业市场的入驻商户
- (6) 专业市场的核心优势

4.2.8 绍兴中国轻纺城

- (1) 专业市场的发展规模
- (2) 专业市场的商业模式
- (3) 专业市场的交易情况
- (4) 专业市场的辐射能力
- (5) 专业市场的平台服务
- (6) 专业市场的入驻商户
- (7) 专业市场的核心优势

4.2.9 中国舟山国际水产城

- (1) 专业市场的发展规模

- (2) 专业市场的交易情况
- (3) 专业市场的辐射能力
- (4) 专业市场的平台服务
- (5) 专业市场的入驻商户
- (6) 专业市场的核心优势

4.2.10 永康中国科技五金城

- (1) 专业市场的发展规模
- (2) 专业市场的商业模式
- (3) 专业市场的辐射能力
- (4) 专业市场的平台服务
- (5) 专业市场的核心优势

第5章：中国专业市场互联网化战略分析

5.1 传统专业市场发展模式转向分析

- 5.1.1 传统专业市场发展困境分析
- 5.1.2 传统专业市场面临挑战分析
- 5.1.3 传统专业市场面临机遇分析
- 5.1.4 传统专业市场互联网化战略模式分析
- 5.1.5 传统专业市场互联网化转型升级路径

5.2 专业市场电子商务平台交易模式分析

- 5.2.1 专业市场电子商务平台交易优势分析
- 5.2.2 专业市场电子商务平台构建方式分析
- 5.2.3 专业市场电子商务平台交易现状分析

5.3 专业市场互联网化盈利模式分析

- 5.3.1 专业市场传统盈利模式分析
- 5.3.2 专业市场电商平台盈利模式
- 5.3.3 专业市场新旧盈利模式对比
- 5.3.4 专业市场盈利模式发展建议

5.4 专业市场互联网化战略案例分析——义乌购

- 5.4.1 义乌购平台发展现状分析
- 5.4.2 义乌购平台交易现状分析
- 5.4.3 义乌购平台运营模式分析

5.4.4 义乌购平台成功经验借鉴

第6章：中国专业市场细分领域发展分析

6.1 细分专业市场发展概述

6.1.1 细分专业的研究范围

6.1.2 专业的市场结构分析

6.2 服装专业市场发展现状分析

6.2.1 服装行业的市场规模分析

6.2.2 服装专业市场发展特征

6.2.3 服装专业市场发展规模

(1) 服装专业的数量规模

(2) 服装专业的经营面积

(3) 服装专业的交易规模

6.2.4 服装专业的竞争格局

6.2.5 服装专业市场电子商务的应用

6.2.6 服装专业市场的发展趋势

6.3 农产品专业市场发展现状分析

6.3.1 农产品行业的市场规模分析

6.3.2 农产品专业的功能分析

6.3.3 农产品专业市场发展规模

(1) 农产品专业的数量规模

(2) 农产品专业的经营面积

(3) 农产品专业的交易规模

6.3.4 农产品专业的竞争格局

6.3.5 农产品专业市场电子商务的应用

6.3.6 农产品专业市场的发展趋势

6.4 小商品专业市场发展现状分析

6.4.1 小商品行业的市场规模分析

6.4.2 小商品专业市场发展特征

6.4.3 小商品专业市场发展规模

(1) 小商品专业的数量规模

(2) 小商品专业的经营面积

(3) 小商品专业市场的交易规模

6.4.4 小商品专业市场的竞争格局

6.4.5 小商品专业市场电子商务的应用

6.4.6 小商品专业市场的发展趋势

6.5 通讯器材专业市场的发展现状分析

6.5.1 通讯器材行业的市场规模分析

6.5.2 通讯器材专业市场的发展特征

6.5.3 通讯器材专业市场的发展规模

(1) 通讯器材专业市场的数量规模

(2) 通讯器材专业市场的经营面积

(3) 通讯器材专业市场的交易规模

6.5.4 通讯器材专业市场的竞争格局

6.5.5 通讯器材专业市场电子商务的应用

6.5.6 通讯器材专业市场的发展趋势

6.6 家电专业市场的发展现状分析

6.6.1 家电行业的市场规模分析

6.6.2 家电专业市场的发展特征

6.6.3 家电专业市场的发展规模

(1) 家电专业市场的数量规模

(2) 家电专业市场的经营面积

(3) 家电专业市场的交易规模

6.6.4 家电专业市场的竞争格局

6.6.5 家电专业市场电子商务的应用

6.6.6 家电专业市场的发展趋势

6.7 家具专业市场的发展现状分析

6.7.1 家具行业的销售规模分析

6.7.2 家具专业市场的发展特征

6.7.3 家具专业市场的发展规模

(1) 家具专业市场的数量规模

(2) 家具专业市场的经营面积

(3) 家具专业市场的交易规模

6.7.4 家具专业市场的竞争格局

6.7.5 家具专业市场电子商务的应用

6.7.6 家具专业市场的发展趋势

6.8 建材专业市场的发展现状分析

6.8.1 建材行业的市场规模分析

6.8.2 建材专业市场的发展特征

6.8.3 建材专业市场的发展规模

(1) 建材专业市场的数量规模

(2) 建材专业市场的经营面积

(3) 建材专业市场的交易规模

6.8.4 建材专业市场的竞争格局

6.8.5 建材专业市场电子商务的应用

6.8.6 建材专业市场的发展趋势

6.9 化工材料及制品专业市场的发展现状分析

6.9.1 化工行业的市场规模分析

6.9.2 化工材料及制品专业市场的发展现状

6.9.3 化工材料及制品专业市场的发展规模

(1) 化工材料及制品专业市场的数量规模

(2) 化工材料及制品专业市场的经营面积

(3) 化工材料及制品专业市场的交易规模

6.9.4 化工材料及制品专业市场的竞争格局

6.9.5 化工材料及制品专业市场电子商务的应用

6.9.6 化工材料及制品专业市场的发展趋势

6.10 五金材料专业市场的发展现状分析

6.10.1 五金材料行业的市场规模分析

6.10.2 五金材料专业市场的发展现状

6.10.3 五金材料专业市场的发展规模

(1) 五金材料专业市场的数量规模

(2) 五金材料专业市场的经营面积

(3) 五金材料专业市场的交易规模

6.10.4 五金材料专业市场的竞争格局

6.10.5 五金材料专业市场电子商务的应用

6.10.6 五金材料专业市场的发展趋势

6.11 汽车专业市场的发展现状分析

6.11.1 汽车行业的市场规模分析

6.11.2 汽车专业市场的发展现状

6.11.3 汽车专业市场的发展规模

(1) 汽车专业市场的数量规模

(2) 汽车专业市场的经营面积

(3) 汽车专业市场的交易规模

6.11.4 汽车专业市场的竞争格局

6.11.5 汽车专业市场电子商务的应用

6.11.6 汽车专业市场的发展趋势

6.12 花卉专业市场的发展现状分析

6.12.1 花卉行业的市场规模分析

6.12.2 花卉专业市场的发展现状

6.12.3 花卉专业市场的发展规模

(1) 花卉专业市场的数量规模

(2) 花卉专业市场的经营面积

(3) 花卉专业市场的交易规模

6.12.4 花卉专业市场的竞争格局

6.12.5 花卉专业市场电子商务的应用

6.12.6 花卉专业市场的发展趋势

第7章：中国重点区域专业市场发展分析

7.1 长三角地区专业市场区域发展格局

7.1.1 长三角地区产业集群特征分析

7.1.2 长三角的集群模式及地区优势

7.1.3 长三角产业战略布局与发展规划

7.1.4 长三角地区重点省市专业市场分析

(1) 浙江省专业市场发展现状分析

(2) 江苏省专业市场发展现状分析

(3) 上海市专业市场发展现状分析

7.2 珠三角及福建地区专业市场区域发展格局

7.2.1 珠三角及福建地区产业集群特征分析

- 7.2.2 珠三角及福建地区的集群模式及地区优势
- 7.2.3 珠三角及福建地区产业战略布局与发展规划
- 7.2.4 珠三角及福建地区重点省市专业市场分析
 - (1) 广东省专业市场发展现状分析
 - (2) 福建省专业市场发展现状分析
- 7.3 环渤海地区专业市场区域发展格局
 - 7.3.1 环渤海地区产业集群特征分析
 - 7.3.2 环渤海地区的集群模式及地区优势
 - 7.3.3 环渤海地区产业战略布局与发展规划
 - 7.3.4 环渤海地区重点省市专业市场分析
 - (1) 北京市专业市场发展现状分析
 - (2) 天津市专业市场发展现状分析
 - (3) 河北省专业市场发展现状分析
 - (4) 山东省专业市场发展现状分析
- 7.4 中部地区专业市场区域发展格局
 - 7.4.1 中部地区产业集群特征分析
 - 7.4.2 中部地区的集群模式及地区优势
 - 7.4.3 中部地区产业战略布局与发展规划
 - 7.4.4 中部地区重点省市专业市场分析
 - (1) 湖北省专业市场发展现状分析
 - (2) 湖南省专业市场发展现状分析
 - (3) 河南省专业市场发展现状分析
 - (4) 安徽省专业市场发展现状分析
- 7.5 西南地区专业市场区域发展格局
 - 7.5.1 西南地区产业集群特征分析
 - 7.5.2 西南地区的集群模式及地区优势
 - 7.5.3 西南地区产业战略布局与发展规划
 - 7.5.4 西南地区重点省市专业市场分析
 - (1) 四川省专业市场发展现状分析
 - (2) 重庆市专业市场发展现状分析

第8章：中国专业市场代表性企业经营分析

8.1 中国专业市场运营企业整体概况

8.2 中国专业市场代表性企业经营分析

8.2.1 浙江中国轻纺城集团股份有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业主营业务分析
- (3) 企业营收情况分析
- (4) 企业竞争优劣势分析
- (5) 企业最新发展动态

8.2.2 海宁中国皮革城股份有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业主营业务分析
- (3) 企业营收情况分析
- (4) 企业竞争优劣势分析
- (5) 企业最新发展动态

8.2.3 浙江中国小商品城集团股份有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业主营业务分析
- (3) 企业营收情况分析
- (4) 企业竞争优劣势分析
- (5) 企业最新发展动态

8.2.4 深圳华强实业股份有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业主营业务分析
- (3) 企业营收情况分析
- (4) 企业竞争优劣势分析
- (5) 企业最新发展动态

8.2.5 深圳赛格股份有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业主营业务分析
- (3) 企业营收情况分析
- (4) 企业竞争优劣势分析
- (5) 企业最新发展动态

8.2.6 广州市广百展贸股份有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业主营业务分析
- (3) 企业营收情况分析
- (4) 企业竞争优劣势分析
- (5) 企业最新发展动态

8.2.7 四季青服装集团有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业主营业务分析
- (3) 企业组织结构分析
- (4) 企业经营模式分析
- (5) 企业竞争优劣势分析

8.2.8 颐高集团有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业主营业务分析
- (3) 企业经营模式分析
- (4) 企业竞争优劣势分析
- (5) 企业最新发展动态

8.2.9 浙江中国科技五金城集团有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业主营业务分析
- (3) 企业组织结构分析
- (4) 企业经营模式分析
- (5) 企业竞争优劣势分析

8.2.10 浙江路桥中国日用品商城市场开发经营有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业主营业务分析
- (3) 企业组织结构分析
- (4) 企业经营模式分析
- (5) 企业竞争优劣势分析

第9章：中国专业市场发展前景及投资建议

9.1 专业市场的发展前景及发展趋势分析

9.1.1 专业市场的发展前景预测

(1) 专业市场的数量规模预测

(2) 专业市场的交易规模预测

9.1.2 专业市场的发展趋势

9.2 专业市场建设投资风险及建议

9.2.1 专业市场建设投资机会分析

9.2.2 专业市场建设投资特性分析

(1) 专业市场行业进入壁垒分析

(2) 专业市场行业经营模式分析

9.2.3 专业市场建设的投资风险分析

(1) 专业市场建设投资的政策环境风险

(2) 专业市场建设投资的宏观经济风险

(3) 专业市场建设投资的产业环境风险

9.2.4 专业市场建设的投资建议

9.3 专业市场建设的融资分析及建议

9.3.1 专业市场建设的融资现状

9.3.2 专业市场建设的融资建议

图表目录

图表1：专业市场按照发展程度分类

图表2：专业市场按照地域特点分类

图表3：专业市场按照商品交换方式分类

图表4：专业市场按照商品属性分类

图表5：专业市场的功能

图表6：专业市场与产业集群关系

图表7：产业集群对专业市场的影响

图表8：专业市场对产业集群的作用

图表9：促进专业市场与产业集群互动建议

图表10：本报告的主要资料来源及统计标准说明

图表11：截至2021年中国专业市场相关现行国家标准汇总

图表12：截至2021年中国专业市场行业即将实施标准情况

图表13：截至2021年中国专业市场行业发展相关政策汇总

图表14：截至2021年中国专业市场行业发展重点政策解读

图表15：2014-2021年中国GDP增长走势图（单位：亿元，%）

图表16：2014-2021年-9月份全国固定资产投资（不含农户）增长速度（单位：万亿元，%）

图表17：2021年三次产业投资占固定资产投资（不含农户）比重（单位：万亿元，%）

图表18：2014-2021年中国GDP增长走势图（单位：亿元，%）

图表19：2011-2021年-9月份中国社会消费品零售总额变化趋势图（单位：万亿元，%）

图表20：2021年中国主要宏观经济指标增长率预测（单位：%）

图表21：2012-2021年中国大陆人口数量增长趋势（单位：亿人，%）

图表22：2012-2021年中国城镇化水平变化趋势图（单位：%）

图表23：2012-2021年中国国有建设用地供应规模情况（单位：万公顷，%）

图表24：2014-2021年-9月中国居民人均可支配收入变化情况（单位：元，%）

图表25：2014-2021年中国居民人均消费支出变化情况（单位：元，%）

图表26：2016-2021年中国专业市场行业相关技术专利申请数量（单位：项）

图表27：2016-2021年中国专业市场行业相关技术专利公开数量（单位：项）

图表28：截至2021年中国专业市场行业相关专利申请人TOP10（单位：项）

图表29：截至2021年中国专业市场行业相关专利分布领域TOP10（单位：项）

图表30：中国专业市场技术应用发展趋势

图表31：中国专业市场发展机遇与挑战分析

图表32：全球专业市场发展历程

图表33：全球部分国家专业市场建设发展情况

图表34：全球主要专业市场建设案例

图表35：全球专业市场发展趋势

图表36：中国专业市场发展历史阶段及表现

图表37：中国专业市场发展主要特征分析

图表38：2017-2021年中国亿元以上商品交易专业市场数量情况（单位：个，%）

图表39：2017-2021年中国亿元以上商品交易专业市场摊位数量情况（单位：个，%）

图表40：2017-2021年中国亿元以上商品交易专业市场经营面积情况（单位：万平方米，%）

图表41：2017-2021年中国亿元以上商品交易专业市场交易规模情况（单位：亿元，%）

图表42：中国专业市场建设模式分析

图表43：2021年中国专业市场主要经营收入情况（单位：亿元，%）

图表44：2021年中国亿元以上商品交易专业市场地区分布情况（单位：个）

图表45：专业市场开发建设要素分析

图表46：专业市场的选址影响因素分析

图表47：专业市场对城市发展的影响分析

图表48：专业市场的选址原则

图表49：不同类型专业市场对地域特征需求分析

图表50：销地型专业市场选址模式

图表51：集散地型专业市场选址模式

图表52：产地型专业市场选址模式

图表53：专业市场的总体布局影响因素分析

图表54：线型平面示意图

图表55：片型平面示意图

图表56：点型平面示意图

图表57：面型平面示意图

图表58：综合型平面示意图

图表59：专业市场外部交通系统结构图

图表60：广州市商业服务建筑配套停车指标（单位：m²）

图表61：专业市场停车方式示意图

图表62：不同停车场建造形式特征表（单位：m²）

图表63：线、片型市场和点、面、综合型市场的交通情况比较

图表64：专业市场货流交通和客流交通的特点比较

图表65：义乌市小型机动车以及非机动车在专业市场内停留时间（单位：小时）

图表66：专业市场交通空间分流方式分析

图表67：专业市场外部环境设计要点分析

图表68：专业市场入口广场形式及特点分析

图表69：采用线型（马路型）布局的专业市场入口空间设计

图表70：采用片型（兵营式）布局的专业市场入口空间设计

图表71：采用点型（厅堂式）布局专业市场入口空间设计

图表72：采用面型、综合型布局的专业市场入口空间设计

图表73：人的活动

图表74：人的活动在空间中的表达

图表75：业市场建筑屋顶设计中主要考虑的用途

图表76：专业市场建设中解决外部形态与建筑体量协调关系的方式分析

图表77：专业市场整体分割处理手法的主要表现途径

图表78：义乌小商品专业市场行、色、质的发展演变

图表79：专业市场主要功能空间构成

图表80：传统专业市场内部功能构成

图表81：现代专业市场内部功能构成

图表82：不同阶段专业市场的发展情况

图表83：中国常见专业市场功能配置图

图表84：营业空间水平流线与楼梯和自动扶梯的布置关系

图表85：营业空间水平流线的划分

图表86：专业市场营业空间与仓储设施直接的流线关系

图表87：营业空间水平通路宽度与人流关系分析

图表88：专业市场内部不同类型的人流垂直交通特征分析

图表89：专业市场内部不同类型的货流垂直交通特征分析

图表90：专业市场内部车辆交通组织方式分析

图表91：标识系统对专业市场内部交通流线的影响分析

图表92：专业市场内部空间设计构成要素分析

图表93：专业市场内部防火设计要点分析

图表94：中国专业市场发展存在问题分析

图表95：专业市场的经营影响因素分析

图表96：2021年上半中国5家专业市场上市公司业绩表现（单位：亿元，%）

图表97：2017-2021年中国主要专业市场企业毛利率变化情况（单位：%）

图表98：2017-2021年中国主要专业市场企业存货周转率变化情况（单位：次）

图表99：2017-2021年中国主要专业市场企业应收账款周转率变化情况（单位：次）

图表100：2017-2021年中国主要专业市场企业资产负债率变化情况（单位：%）

图表101：2017-2021年中国主要专业市场企业流动比率变化情况

图表102：2017-2021年中国主要专业市场企业营业收入增长率变化情况（单位：%）

图表103：2017-2021年中国主要专业市场企业营业利润增长率变化情况（单位：%）

图表104：2017-2021年中国主要专业市场企业总资产增长率变化情况（单位：%）

图表105：2016-2021年浙江中国小商品城集团股份有限公司营业收入情况（单位：亿元）

图表106：义乌中国小商品城专业市场的核心优势

图表107：杭州四季青服装市场核心优势

图表108：海宁中国皮革城核心优势

图表109：嘉兴中国茧丝绸交易市场核心优势

图表110：浙江颐高数码连锁广场核心优势

图表111：浙江汽配城核心优势

图表112：萧山商业城核心优势

图表113：2016-2021年浙江中国轻纺城集团股份有限公司营业收入情况（单位：亿元）

图表114：绍兴轻纺城平台服务五大中心

图表115：绍兴轻纺城平台六大配套服务

图表116：绍兴中国轻纺城核心优势

图表117：中国舟山国际水产城核心优势

图表118：永康中国科技五金城核心优势

图表119：路桥中国日用品商城核心优势

图表120：上海宝山钢材交易市场核心优势

详细请访问：<http://www.chinairr.org/report/R09/R0904/202309/11-559457.html>